愛媽咪

5月特刊

Working Mom生活日記

創業有成，三十而已

社群能力大檢驗

2021母親節優惠活動

tw.bwlgroup.com

全美世界健康科技股份有限公司

客服專線 04-3601-9969

台灣總公司
週一至週五:9:00~18:00 | 週六、日暫停服務
40354台中市西區臺灣大道二段218號30樓
Tel：04-3606-8188 / Fax：04-3601-0289

台北服務中心
週一至週五:12:00~21:00 | 週六:13:00~18:00 | 週日暫停服務
10551臺北市松山區敦化北路88號B1-1樓
Tel：02-7707-7078 / Fax：02-7707-7079

台中服務中心
週一至週五:10:00~19:00 | 週六:13:00~18:00 | 週日暫停服務
40354台中市西區臺灣大道二段218號31樓
Tel：04-3601-8188 / Fax：04-3601-5578

高雄服務中心
週一至週五:10:00~19:00 | 週六:13:00~18:00 | 週日暫停服務
80457高雄市鼓山區明誠四路306號
Tel：07-5502-980 / Fax：07-5505-525

optrimax

窈輕悅系列

NEW

“清輕漿”發酵飲

5月8日母親節慶祝大會
陳俐蓉博士
親臨現場發表

全美人生，精彩萬分

文／總經理 葉國淡

2021台灣全美世界推出一個名為“全美人生，精彩萬分”的行銷主軸，目的是希望能夠引領全體的經銷商夥伴們能有一個明確的方向和美好的願景，這樣在努力的過程中才會充滿活力還有堅持到底的決心。那麼“全美人生，精彩萬分”有什麼意涵呢？

四個面向的意涵

我們看到右邊這個logo就是代表這句話的圖騰，這裡面可以用四個面向來做解釋。

第一個面向是：雞蛋

雞蛋在這裡的意思是「突破和成長」，因為有一句話說：「雞蛋，從外打破是食物，從內打破是生命。人，從外打破是壓力，從內打破是成長。」

第二個面向是：變形蟲

一個是橘色圖形，一個是藍色圖形，圖形不一樣，但它們都是變形蟲，變形蟲是根據需要而改變其形體的。就像經營全美事業一樣，我們並不只是在賣產品，也不只是在賺錢，而是呈現多樣的生活型態，吸引他人願意過像我們相同的生活，活出生命的姿彩。

第三個面向是：太極

從中國人的角度來看，這個圖像一個太極，而太極代表陰陽協調。我們希望使用全美的產品，不管是保健品或是美容保養品，都能夠做到”內外和諧，創造美肌”的效果。如果是經營全美事業，那麼我們希望不論男女都可以在這裡獲得成就。

最後一個面向是：擁抱

左右兩個圖形結合在一起，就好像在經營全美事業的夥伴們能夠相互扶持，同心協力，共同創造良好的績效。

四大價值的實現

或許有些人會認為以上陳義過高，不切實際，只是吸引人來做全美的廣告說詞罷了。但是全美31年了，我認為這在全美世界絕對是一個存在的事實。從初期來說，使用好的產品並分享給別人是第一步，更多了一份收入；繼續把這份事業機會介紹給需要的人，就成為在企業裡面創業的創業家；最後經過企業文化以及人文教育的薰陶後，就能實現全美人生的四大價值：『體魄健康、財務自由、心智成長與社交溫暖』。

三大族群的拓展

目前全美世界以銷售美容保養品的佔比較高，所以經銷商也以女性居多。今年我們計劃要把營養保健品的比重提升，並拓展更多元的族群起來經營這塊美好的園地。首先我們推出了全新的產品培訓及活動企劃，以「內外和諧，創造美肌」為訴求，讓使用者由身體內部的調養和保健開始，搭配外在的肌膚修護，雙管齊下，就算不上妝也能擁有透亮水嫩的臉蛋。另外，我們還設定三大族群，做為今年市場拓展的目標。第一個是40~60歲的中年族群，主打『中場幸福學』，協助他們在全美開展事業的第二春，打造人生的第二曲線，也讓自己的老年生活更有保障，有所選擇。第二個是男性的市場，對象在25~40歲之間，主打『凌雲壯志男兒心』，讓他們在後疫情時代，經濟緊縮的情況下，仍有增加一份收入和創業實現理想的空間。第三個則是新住民族群，主要的對象是東南亞嫁來台灣的女性，我們推出了入會優惠方案，協助她們在台灣創業立足，甚至可以透過跨國連線以及社群行銷，經營其母國的市場。

五月無盡的感恩

台灣全美世界去年創下了歷史新高的38億(稅後)業績，也前進到直銷產業的第八名。這樣的成果要特別感謝全美的娘子軍，尤其是帶著小孩奔跑作業的媽媽們，妳們的身影永遠是一幅最美麗的畫，祝大家母親節快樂，孩子乖乖！

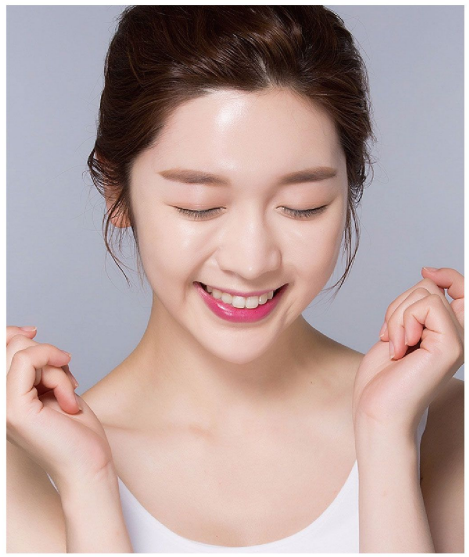
內外和諧 創造美肌

支援新常態生活，嶄新的全方位保養，你跟上了沒?

在多變的生活型態受到周圍大環境影響、不知不覺所累積的疲憊，身心會如同發出警報般，將其抗議展現於全身的皮膚以及身體精神狀態上。甚至可以依照皮膚所出現的狀況，察覺出自己目前的身心狀況哦!你不當的生活習慣與方式，所累積的疲憊狀態，將會反映在你的身體以及臉部肌膚上。

現代人越來越習慣便捷的生活，身體保養也因此長時間不斷地被忽略、被推延。

在這樣時代背景之下，加上近期疫情發展的關係所演變出的新常態生活方式，讓我們更需要重新審視肌膚保養的觀念。



一種由內而外保養新觀念

“內外和諧，創造美肌”這樣的概念代表著內與外需要透過相互共鳴(共存)，在瞬息萬變的環境中也能讓身體柔軟且堅毅的生存著，由內而外全方位的保養觀念將成為每個人生活型態中不可或缺的一部分。

期望更加貼近每個人的生活型態(Life style)及自我真實需求，透過簡單內外和諧保養作用，將其保養概念成為日常生活的一部分，進而擁有亮麗美肌，迎向更美好的你。

戶外奔波型

內在

餐餐老是在外與飲食不規律腸胃保養不能少

戶外走動的職業，非常容易餐餐飲食不規律、營養不均衡，容易忽略身體水分補充以及腸胃護理，不僅會影響到腸胃問題之外，間接也會影響到皮膚容易有敏感、粉刺、痘痘等困擾唷!

外在

抵禦紫外線與空氣污染物質是保養第一要務

對於白天必須在戶外走動的職業而言，最直接面臨的威脅就是紫外線與空氣污染，因此做好防曬可說是保養的最大前提。除了攝取淨白營養補充品之外，還要為防禦力低的敏弱肌膚補充玻尿酸、膠原蛋白、天然保濕因子（NMF）等構成皮膚的成分，徹底養成具備防禦力的肌膚。

日夜顛倒睡眠不足型

內外在產品

內在

三大體內保健讓紊亂的自律神經恢復正常

長期睡眠不足的生活習慣的你，在平時就要提升自我免疫力，服用營養保健品好油+好菌，讓大腦與腸胃都保持在良好的狀態，晚上再搭配優質鈣鎂讓身體放鬆好好安穩的睡一覺，這就是讓身體壓力的影響降到最低的保養不二法則唷!

外在

徹底進行敏感肌保養&保濕

因生活型態及作息慣性導致身體長時間沒有獲得所需的歇息，再加上因睡眠不足容易導致自律神經與荷爾蒙平衡失調。一旦自律神經失調間接影響到肌膚免疫狀態，便無法完整發揮自我修復的功能，因此在肌膚保養首重必須先採用安撫鎮靜、加強保濕保養，調理肌膚的不穩定狀態。

內外和諧、實現無瑕美肌

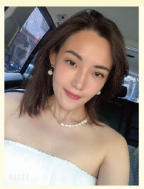
【使用分享】

內外在產品

SUPER 張睿光SD

使用全美產品10個月

自13歲起，滿臉爛痘加上脂漏性皮膚炎就一直跟著我，十多年來我不論是中/西醫、開架/專櫃保養品，甚或是醫美雷射我都嘗試過，但都無法改善。後來有位熟識已久的朋友，跟我分享全美世界產品，一開始雖懷疑，但還是抱著姑且一試的心；那時除了擦皆之密之外，同時也大量使用維格爾保健食品。我的皮膚諮詢伙伴，不斷強調體內運作良好也會改善皮膚狀況；所以在內外產品同步使用的前三個月，她天天仔細照顧我，產品在我臉上發揮的效果簡直是驚為天人。皮膚改善後，許多朋友都發現了我的轉變，原本只單純的分享真實的使用過程，讓有需求的人也一起使用，幫助了好幾位朋友解決內外在的問題。讓我決定開始在網路上分享，幫助每個跟我一樣，被皮膚問題困擾的人；全美的產品不只改善了我的外在與自信，也徹底轉變了我的人生。



YES 林婕柔SD

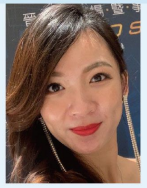
使用全美產品2年1個月

青春期起，痘痘肌膚問題就困擾著我，畢業後我決定從事美容相關行業，為的也是希望改善自己的膚質；在美容從業日子裡，各類開架或知名保養品、SPA、換膚、醫美雷射、中醫或是皮膚科口服抗生素及A酸，只要能夠抗痘，我都會嘗試。但都只帶給我短暫且些微的改善，所以我越來越自卑，只敢頂著厚厚的妝，甚至房間沒有鏡子 更不喜歡開燈。在一次巧芝的介紹下，我開始使用全美皆之密，初期只使用皆之密的1到2個月，因為之前各種療程，肌膚已過度敏感，所以使用產品時，遇到了很多問題，但巧芝不間斷的關心，隨時依我當下的狀況，為我調整保養品搭配方法，也開始建議我，可以嘗試搭配五天行動、精純磷脂與魚油等保健品等來調整身體機能，讓肌膚改善速度可以加快。這也讓我決定，一定要搭配保健品來改善我的皮膚。之後不間斷搭配使用三個月，從內到外調理，我的肌膚起了很大的改善，這輩子我從來沒想過的，可以素顏見人。現在我與妹妹一起經營全美事業，想要透過全美內外產品，未來協助更多肌膚有困擾的朋友。

YAO 詹巧儒SD

使用全美產品11個月

12歲的我，因不正常的生活作息與保養不當，讓我的臉頰有了一群團結型的內包粉刺，那時，為了求快，都一定會去定期打雷射，但不論我打了多少次雷射，那些皮膚狀況，始終都沒有改善，所費不貲之醫美，只換得我皮膚變得更敏感而已。偶然一次，在臉書上見到佩香的分享，看她幫助很多人解決皮膚上的困擾，觀察了幾次後，我才決定主動詢問他。在她與我分享皆之密時，也聽到我長期有便祕問題，所以那時她也建議我，外在產品一定要搭配西蘭花跟百益菌來內外和諧的保養與調養；自那時同時搭配西蘭花與百益菌使用一個月後，我臉頰的顆粒感明顯改善，這不僅讓我找回自信，更未預料到，皮膚的改變也能開啟我的創業之路。



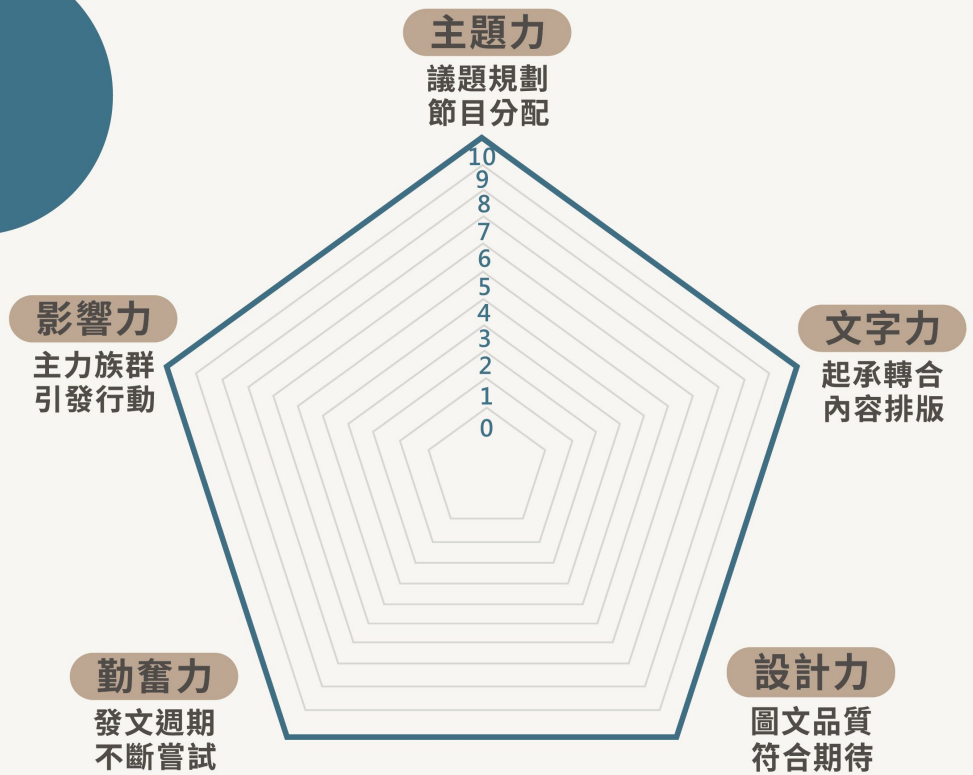
YOUNGO 李欣怡SD

使用全美產品4年7個月

我從年輕時就有痘痘困擾，尤其是經期時下巴一定會長痘；在有了第2個小孩後，隨著年齡增長，代謝跟著變差，下巴冒痘狀況日漸嚴重，也因此我一直找尋適合自己又能解決困擾的保養品，接觸皆之密保養後，我的推薦者也推薦我女性必備保健品，全美的黑醋栗籽油和鋅保健品。

以前，我跟本沒有保健觀念，所以對保健品也只是抱著吃看看，有一搭沒一搭的使用，但幾次內在產品課程後，意識到保健品對身體機能及皮膚狀況的重要性。我開始認真不間斷的吃黑醋栗籽油和鋅，三個月後下巴痘竟然比單用皆之密會更穩定，更讓人驚訝的是經期來前和第一、二天，肚子總是悶痛不已。我一直認為，女生經期來肚子不舒服是正常現象，但自從用了保健品，經期都是默默地來，默默地走，完全無感!這種感覺只能說，太不可思議了!現在的我完全認同，全美一直強調內(保健食品)外(保養品)和諧的重要性，想要擁有一張漂亮的肌膚不只要有正確的保養觀念，也要有好的保健觀念。

社群能力大檢驗

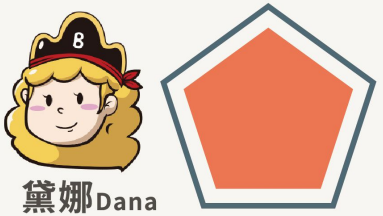


社群五力		0分	1分	2分	3分	4分	5分
主題力	議題規劃 節目分配	發文主題 2種	發文主題 3種	發文主題 4種	發文主題 5種	發文主題 6種	發文主題 7種
文字力	起承轉合 內容排版	無文	少文	兩行	五行	七行	分段
設計力	圖文品質 符合期待	無圖	50%圖	純紀錄 事件	有紀錄 自己	多面紀錄	修圖排版
勤奮力	發文週期 不斷嘗試	每月平均 不到一篇	每月 1篇	每月 3篇	每週 1篇	每週 2篇	每週 3篇
影響力	主力族群 引發行動	最多讚數 10以下	最多讚數 11~20	最多讚數 21~30	最多讚數 31~40	最多讚數 41~50	最多讚數 51~80

6分	7分	8分	9分	10分
發文主題 8種	發文主題 9種	發文主題 10種	發文主題 12種	發文主題 12種以上
標題、起承轉合、美感、標籤、Call to action、故事性 (發文有涵蓋到以上項目，每多一項多一分，最多10分)				
以自己為主、長短影片、設計腳色、設計主題、創造跟風 (發文有涵蓋到以上項目，每多一項多一分，最多10分)				
每天 1篇	每天 2篇	每天 3篇	每天 5篇	每月 5篇以上
最多讚數 81~120	最多讚數 121~200	最多讚數 201~300	最多讚數 301~500	最多讚數 501以上

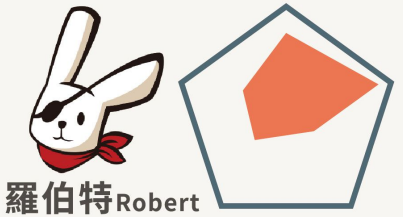
找找你是哪一個角色？

翻閱下一頁了解每個角色特性 ▶▶



黛娜Dana

▶ 各項社群能力都很棒，一定可帶給您不錯的效益。

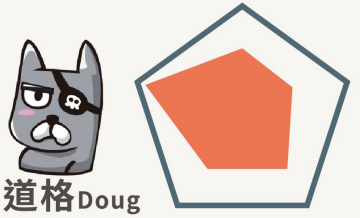


羅伯特Robert

▶ 方向準確、內容豐富但需持之以恆。

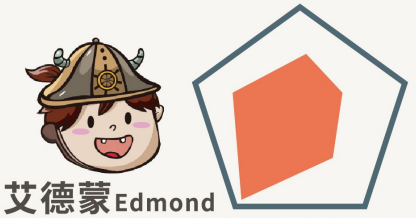
羅賓Robin

▶ 天生具有美感，高觀察力使您很容易能夠與身邊發生的事物做結合創作。



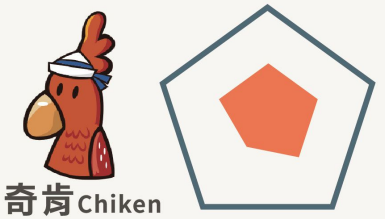
道格Doug

▶ 您的一舉一動都能夠引人注目，能夠與粉絲做很好的互動。



艾德蒙Edmond

▶ 雖然很努力的PO文，但讚數及好友卻遲遲無法有顯著的提升。



奇肯Chiken

▶ 隨欲而安的您是該跟上數位的趨勢，提升自身的社群力了。

測驗結果顯示：

如果您是某項能力
- ≤4分代表該項需要加強喔！
- 5-7分表示該項能力及格，但也需再學習進步。
- ≥8分代表該項您經營的很好，要一直保持下去喔。

無論您的哪一個項目分數需要加強或已經達滿分
但一定還有其他項目需要補足進步，
因此一起跟上**2021數位奇航探險記**活動，解鎖社團任務增進所有社群力吧！

2021 數位奇航探險記 原創貼圖-人物介紹

Expedition in the Cyber World

名字：黛娜 Dana
職務：船長
個性：積極、強悍

有著美麗與智慧合一的存在；
擁有自信、強悍的領袖氣質，思緒極為細膩且大膽追求冒險，善於整體分配與規劃分析，是團體中最能掌握全局的航海領導王者；當心她面對無法破解的謎題時，會展現出霸氣的爆走狀態，不過遇上喜歡的事物時，則極為異常溫柔對待唷。

名字：羅伯特 Robert
職務：小秘書
個性：活潑、矛盾

可愛顏值擔當，有著好口才的小秘書；思維敏捷、高合作力、善於文字疏理與語言溝通是他的強項，更是鬼點子王；甜言蜜語，總能哄得人樂不可支；情緒高反差，有著雙個性的他，到底是位活潑開朗的社交家，還是多愁善感的藝術家呢?

名字：羅賓 Robin
職務：偵查員
個性：活潑、愛搗蛋

對藝術有著高度才華與鑑賞力，
外表看似高冷卻愛蒐集各種美的事物；個性活潑可愛，調皮搗蛋愛捉弄人，但做起事來相當細心認真且不鬆懈，熱愛和平的自由靈魂冒險家，更為你指引一條美的航向，是團體中不可或缺的高質量導航使者。

名字：道格 Doug
職務：掌舵員
個性：直率、熱血

外冷內熱，骨子裡也是個善良愛玩的瘋孩子，最會說瘋話；正直坦率具影響力、待人友善、高號召的行動力是他的作風，不招人煩也不失去自己個性，別小看他平時粗心大意，一副無所謂厭世的樣子，其實你的心意早通通都被看透囉。

名字：艾德蒙 Edmond
職務：守航員
個性：貼心、勤奮

屬於最有耐心守護的暖男一枚；
對任何事物都能保持著孜孜不倦地勤奮力與好奇心，也因持之以恆的高耐力和大膽嘗試的作風，讓他成為最佳的護衛守航員，對喜愛的人事物都會專一如牛的守護著。

名字：奇肯 Chiken
職務：見習生
個性：天真、熱心助人

總是愛天馬行空的異想，但確是個心思敏銳的狠角色；包容力極強，容易與他人相處為他人付出，天真浪漫、感情至上，總是擔任幫助別人的小天使，卻也成為他缺乏主見和毅力的主因，而少了發掘真正的自我及勇敢冒險。

「2021數位奇航探險記」原創貼圖

總有一群人胸懷大志樂於分享，他們發揮冒險的精神，一起航向不可知的遠方，要將不敗的理念美到全世界。

你也想要數位奇航探險記的原創貼圖嗎?

01.參加2021數位奇航探險記活動，並破解任務1-2即可獲得，詳情請至活動社團查詢。

02.掃描右方QR-Code購買，即可獲得貼圖，而每一份購買的金額扣除必要平台手續費後，將做為公益捐贈，全美世界邀您為公益盡一份力!

2021 新人回購獎勵金方案

2021.2.1~2021.12.24

實施辦法

購買DP16,500新人入會套組，即可於次月獲得500元獎勵金一張。

500元獎勵金使用規則

- 限消費正價單品(輔銷品不列入)，並於單筆訂單滿DP4,200時方可全額抵用。故實際結帳金額需大於等於DP3,700
- 從發放獎勵金之月份起算(含該月份)，共3個月內使用完畢，逾期失效。
- 依照電子券比例扣除該筆消費10BV，但不可以與其他電子券合併使用。
- 線上/臨櫃皆可使用此優惠
- 於2021.1月份入會者，同享此優惠。舉例：A經銷商於1月入會完成後，2月可獲得500元獎勵金資格。500元獎勵金需在2~4月之間使用完畢。

新人入會分享套組

會員價16,500元
積分240BV

賦活新生套組

#1潔膚霜1瓶
T2調膚液1瓶
T3嫩白液1瓶
T4美膚霜1瓶
#5防曬霜1瓶 (保水感清爽)
#8美瑕液1瓶
奇麗纖1片
瞬皙面膜1盒
贈禮2選1

全家保健套組

珊瑚鈣1盒
鈣鎂2瓶
晶晴綜合素2盒
晶棒2盒
LB-30百益菌1盒
維生素C2瓶
全卉複方精油1瓶(含滾珠瓶)
贈禮2選1

潤澤透亮套組

#1潔膚霜1瓶
T2調膚液1瓶
#5防曬霜1瓶 (保水感清爽)
#6潤膚霜1瓶
C15精華液1瓶
#9緊緻露1瓶
奇麗纖1片
水面膜1盒
贈禮2選1

元氣活力套組

穀胱綜合素1瓶
維生素C1瓶
晶晴綜合素1盒
口嚼鋅1瓶
膠原蛋白1盒
紅麴1瓶
五天行動1盒
贈禮2選1

親愛媽咪

三區 2021/4/1 17:00~4/29 18:00
2021/5/1 ~5/28 18:00

網購 2021/4/1 17:00~5/31 23:59

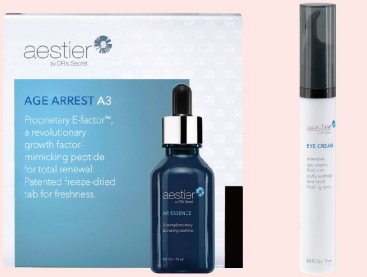
2021母親節感恩回饋

BA入會16500享加購

可用DP1,200/16BV加購
#10盈潤補水精華露乙瓶

(於入會訂單同筆加購，每人限購乙瓶)

買 駐顏套組x1 送 活奕眼霜x1



贈品價值3,260

·4月限購3組 DP5,880
·5月限購3組 BV100

10全10美套組 DP20,970 BV434

·4月限購1組
·5月限購2組

買 #1~#10 (#5為保水，#9為30ml) 送 全卉複方精油x1、活奕眼霜x1

贈品價值5,150

內外皆美任選優惠 單品單筆滿DP65,000

·4月限購1組
·5月限購2組

送 #6潤膚霜、#7精華液、#8美瑕液、#9緊緻露(30ml)、#10盈潤補水精華露、奇麗纖(3入)、刮刮卡乙張

贈品價值11,490

＜刮刮卡三大禮，通通有獎＞

- 鎂唇貼心禮 隨機冰晶唇釉x1+鈣鎂x1
- 水嫩澎潤禮 膠原蛋白x1+瞬皙面膜x1
- 亮眼睛艷禮 煥活晶透眼膜x1

注意事項

- 輔銷品不列入計算。
- 活動贈品數量有限，贈完為止。（公司保有活動贈品更換權）
- 以上優惠恕不與其他優惠促銷合併計算，亦不得使用任何優惠券折抵。
- 如經銷商欲退出退貨時，請參閱營運規章＜七、退換貨辦法＞中之規定，搭贈之贈品請一併送回，若已遺失或已使用將扣除該贈品之原價值。
- 全美世界所屬圖文未經同意，禁止盜用。
- 三區下單業績計算以各月業績截止日為準。

Working Mom 職場媽咪

"重新定義-職場媽咪"
育兒、事業再也不必二選一
妳可以有自己的事業同時是
最棒的全職媽咪!

專題報導

陳奕雯BBM

我是81年次的奕雯,雖然年輕但我已經是一個一打二的全職媽媽,孩子分別5歲和4歲。帶小孩的這5年來,每天的生活只有奶粉、尿布、洗屁股...,不是老公就是小孩。那樣的全職媽媽生活其實壓力很大、不開心。但因為孩子,我一直努力的撐著!

經營全美之前,我已經飛韓國做服飾代購一年的時間。韓國代購,並沒有大家看到的光鮮亮麗。批發都是日夜顛倒的,每個月一次,三天睡不到8個小時,回國後都昏睡2天,體力才回得來。更別說回來還要整貨、理貨、外拍...,我變得沒時間可以陪伴孩子,想到就會覺得自己是不稱職的媽媽,加上一連串的生理時鐘錯亂、巨大成本還有囤貨壓力,讓我不堪負荷。

於是我開始對我推薦人口中的這份美麗事業感到好奇,決定要持續使用產品。為什麼我感興趣呢? 因為我看到它的優勢,不用像服飾業那樣投入金錢與囤貨、不用擔心貨運、包裝,更不用忍受健康上的負擔。雖然一樣是創業,但什麼都不用自己來,這種感覺真好!

經營全美這一年來我體會到什麼叫做時間自由、財富自由;平日白天就服務顧客,跟夥伴們共同努力。小孩下課了,我可以去接他們回家,假日也可以帶著他們到處去享受親子時光。現在的我,擁有一份完整的全美事業,同時也是孩子們的全職媽媽。更讓我覺得不可思議的是,週年慶檔期的獎金還超過老公本業的薪資!很謝謝全美世界還有Super體系,讓我這麼平凡的媽媽也能不平凡。

劉映廷SD

21歲那年,我在知名連鎖飲料店上班,每月固定25k薪水。懷胎7個月時,因為大著肚子行動不便的情況下,意外跌倒導致尾椎損傷,只好放棄工作在家休養。孩子出生後,便成為在家帶小孩的全職媽媽。隔了1年半二寶來報到,小家庭經濟已入不敷出。先生從飯店日班的工作轉換到工廠上大夜班日夜顛倒,加上環境惡劣,讓先生的健康每況愈下。我相當不捨與難過,渴望能找份兼職工作,但帶著二個孩子,實在困難!

在某次婆婆回購皙之密產品時,讓我認識了全美世界和承耘老師。見證到產品的效果,又是新加坡的上市公司,還有一套完善的制度,促使我決心要來全美世界翻轉我的人生。開始進系統學習,不論多遠都帶著孩子「每課必上,每會必到」。我感受到全美是個有愛的大家庭,不管開會、上課、活動,大家互相尊重、幫忙照料孩子,這是一般職場上班族無法做到的。

更讓我欣慰的是,時間上非常自由。我現在已經擁有三個寶貝,還有一個在肚子裡!能有這麼多時間能陪伴孩子,在他們的童年裡不留白,我覺得這是在哪裡都無法找到的工作。在全美的每一天,領導親力親為的帶我去拜訪、開發市場、跟進顧客,載著我北中南跑,只為讓我增加收入。幾經努力,去年8月我完成夢想清單之一:為家裡添購一台百萬新車!更順利晉升SD銀階企業經理,未來期許自己能幫助人變美、變健康,還能幫助更多人圓夢、實現財富自由的人生。

曹軒萍SD

我今年23歲,擁有一個3歲孩子。跟大家一樣很年輕,唯一不同的是,我是個「單親媽媽」。在還沒進入全美以前我是通訊業門市人員,每天早出晚歸,回家小孩都睡了。沒有多餘時間可以陪伴小孩,錯失小孩的成長過程,薪水穩定卻也入不敷出,常常為錢煩惱,沒有娘家支援,就無法負擔所有的開銷。我常在想,這就是我未來的生活嗎?

一年前,阿姨跟我分享皙之密,當下直接拒絕她。後來因為壓力瞬間爆痘,這時候才決定給「皙之密」一個機會,使用一個月就有明顯的感覺。當愛用者9個月後,恰巧遇到瓶頸失去工作,主動尋求阿姨幫忙規劃「全美事業」。最後我用兩個月時間就完成SD銀階企業經理的位階,不用打卡,上班時自己分配,擁有許多時間陪伴小孩成長。

平常我都是帶著小孩去找客人做體驗服務,我跟孩子的生活變得很豐富。邊工作邊帶孩子,跟寶貝也多了溝通的時間。經營全美最大收穫就是,原本沒安全感、愛哭、內向的寶貝,居然在體系大家的疼愛下,變得不愛哭更活潑了,這跟以前的她截然不同。

謝謝我的家人外婆還有媽媽從反對到現在的支持,謝謝軒隊總部夥伴們的努力,謝謝YAO體系栽培還有每位領導的協助。感謝全美世界給年輕人&媽媽一個這麼好的平台,讓平凡的我創造不一樣的全美人生。

高嬿甯SD

我33歲,全職二寶媽。大寶三歲,二寶快二歲了。當初認識全美世界正值我育嬰假留停的時期。從大學開始無妝決不出門的我,長期下來皮膚暗沈蠟黃、粉刺、斑點跟隨著我。產後育嬰假期間身心俱疲,膚況更是直線下滑,外在問題讓我變得很沒自信,很不快樂,意識到我應該做好保養多愛自己一點。

兩年多前主動找上我的好姐妹後,她轉介紹宜樺及馬馬老師給我,他們的專業無庸置疑,讓我很安心地把皮膚交給他們照顧。當我的膚況漸漸提升後,不小心燒到身邊的朋友一起用產品、擦漂亮,馬馬老師親力親為用心帶領我,不斷給予方法,開啟我的全美之路。

全美讓我跳脫封閉的生活,不再只有生活瑣事和照顧小孩。在時間自由安排下,我不但額外多了很多時間可以陪伴家人之外,更可以在外快樂工作、獲得社交上的溫暖與事業的成就感。不會像過去上班時,受限於公司輪班制,步調不能自己掌控。

從原本對未來沒有目標、夢想的我,因為老師的鼓勵教導帶給我的正能量溫暖,讓我重拾信心。非常感恩能夠身為Youngo體系的一份子。現在的我不僅有自己的事業,心靈的富足更是無價!感恩一同為目標奮鬥的夥伴們及默默支持我的家人,讓我實現時間自由、財富自由的全職媽媽理想生活。

2021新晉PD採訪･･･

創業有成 三十而已

從網拍歲月到全美人生
—— 李子嫥PD

職業倦怠，意外找到新契機

直銷這個行業，在很多人的刻板印象中，好像都認為是沒有太多工作機會的人才會去選擇從事直銷，而我，也不例外的這麼想過。我是一個經營網拍十年的服飾賣家，認識全美世界那年我29歲。剛好當時有點職業倦怠，雖然真的很喜歡本來的工作，但當長期以來就只能做一件事情的時候，忍不住開始懷疑自己:「難道我只能這樣嗎？又或許，我只能這樣吧?」。想了許多，有哪個工作可能成為我長久的事業，但想著想著卻始終沒給自己什麼動力去執行，直到我遇見全美世界！

跳脫舒適圈，再譜事業新篇章

開始經營時，其實家人並不完全支持的，因為除了我原本的工作收入很穩定之外，也怕我工作忙碌沒有時間陪伴兩個孩子的成長。家人問我:「妳為什麼要去一個不熟悉也不在行的事業摸索冒險呢?」但我只是想要給自己一個新的挑戰，證明自己不是只能這樣而已。我跟先生說:「就給我一年的時間，去經營全美世界試試看吧!如果真的沒有成果就繼續經營網拍，最多就是花了一年的時間證明方向錯了。

但在兩年的時間裡，家人仍時不時勸我放棄，但我知道說再多都比不上行動以及結果更令人信服，我就是要用最短的時間讓他們看到我的成果，並讓他們相信我的選擇並不只是一頭熱。在努力的過程中，一次一次不斷挑戰，也嚐到一次一次的挫敗，但這些不必去細數更不必去昭告天下。因為，兩年後我站在全美世界的大舞台上，迎接我的PD鉑階企業經理的表揚。

而立之年，邁向不同的全美人生

人家常說「美」是日不落的產業，全美世界不只教會我們由內而外散發美麗，更教會我們活出了全美的人生與價值，期望用自己的故事啟發更多的人，讓他們知道經營全美世界是一份令人驕傲的事業。我要謝謝所有信任我們的人，給這套產品一個機會，也謝謝我的家人支持，更謝謝在全美世界裡遇到的貴人們。感謝兩位創辦人，創立了全美世界給了我們強大的靠山。感恩Super體系，提供完整的系統教育資源，讓台灣都有龐大的團隊互相幫忙。謝謝米米團隊的每一位夥伴，這一切從零到有，都是因為有你們陪伴著我成長，能夠擁有像家人一般的戰友，是我的驕傲，這份榮耀獻給你們。最後我要謝謝全美世界，在三十而立之年，給了我一個全新不一樣的人生。

帶著孩子，一起當個創業家
—— 李穎PD

家庭變故，休學扛起一家

我是一位有兩個孩子的全職媽媽，一個四歲一個兩歲，出社會後我擔任過律師助理、服飾店員、補習班老師、餐廳打工等，做過許多份工作。我們家有四個小孩，我排行老大。17歲的時候爸爸因為心肌梗塞過世，從此負擔都來到媽媽身上，龐大的生活開銷還有房貸，我只好高中一畢業後就開始打工賺錢。原以為隨著弟妹長大負擔會減輕，沒想到我20歲那年，老天爺又跟我開了一個玩笑，我最愛的媽媽倒下了。因為遺傳性腦瘤要緊急手術，經歷了14天，媽媽安全渡過危險期，但是醒來後的媽媽把所有的人事物都忘了，連自己是誰都不記得。我休學照顧媽媽，陪著她練習記憶，就這樣我沒有回去唸書，而是開始我的打工生活，因為我知道家裡的重擔需要我一肩扛起。

全職媽媽，生活磨掉自信

一直到遇見我現在的先生，他對我很好，也有一份很不錯的事業，所以當懷孕後就自然的踏入全職媽媽的生活。會接觸到全美，是因為第一胎產後荷爾蒙失調導致反覆冒痘過敏，尋求各大專櫃品牌都沒有效果。這時在網路上看到我一位長達十年痘痘肌困擾的朋友，保養品、醫美、求神拜佛都做了，但是都沒有效的她，居然發文說他的痘痘全消失，甚至還可以零底妝。我當下立馬打電話，請他隔天帶一組讓我用看看。三個月後，皮膚就得到明顯的改善，但當時的我處於低潮期，並不想做分享。全職媽媽的生活讓我的世界只剩下老公小孩以及柴米油鹽，一點小事就會放大負面情緒。也因為開銷都來自老公的收入，給娘家的費用也不例外，爭吵時，都會有很多不好聽的話出來，讓我開始思考這真的是我想過的日子嗎？全職媽媽的生活，讓我失去了自信。

踏進全美，找到創業的心

很謝謝當時我的朋友，鼓勵我去上公司提供的免費課程，還能夠帶著小孩一起上課、學習，可以更了解自己用的產品，也能用的更安心。回想第一次進公司時忐忑不安，結果每個人都好親切，也有很多媽媽跟我一起帶著孩子來學習，讓我愛上這樣的氛圍，每個月都會參加公司系統課程及分享會。也因為喜歡在網路分享生活的方式，身邊開始有朋友詢問，甚至連網路上不認識的朋友都私訊我皮膚怎麼變好了，我才發現一套保養品原來可以帶來這麼大的商機，只要把自己的皮膚擦漂亮就可以不銷而銷。

三十而立，迎接人生高峰

經營到現在三年，團隊會員人數已來到3000人，透過公司完善的系統，團隊孕育了22位百萬年薪領導人，而且幾乎每一位都是家庭事業兼顧的全職媽媽，她們在全美重新找回自信，這也是我想繼續努力的動力。對我而言，「媽媽」只是一個身分，不是自我設限更不用放棄夢想。選對平台，你可以是媽媽也可以是女創業家。最重要的是，現在的我，不再只是倚靠在老公後面的小女人，我也能成為他的肩膀，在他累的時候我也能跟他說一句:「老公，不用那麼辛苦，現在這個家我也有能力一起分擔」。30歲這一年，我完成了全美世界最高位階鉑階企業經理。我沒有三頭六臂，唯一不一樣的是三年前我選擇了全美世界，你現在的決定可以影響你三年後的生活樣貌，就從現在開始改變吧!

堅持走能長遠的路
——劉懿霈PD

教師夢碎，停滯的人生

我是一位來自埔里的鄉下小孩，從小就想當老師的我，國中加入壘球隊，爭取到國外比賽還拿下冠軍。努力了10年，好不容易師範大學畢業後，由於教育部政策的改變，我的老師夢碎了，錯失了別人口中的鐵飯碗，老師當不成，改行當起了寵物美容師。那時獨自一個人留在台北工作，十年下來才存了十萬元。徬徨無助時就會想回家，但每次回到家居然跟爸媽只剩三句話:「爸媽我回來了」,「媽可以吃飯了嗎」,「爸媽我要回去工作了」...。回程路上望著窗外，想著他們一年一年的變老，但為什麼我連最親的家人都沒有辦法分享。

感受正能量，決心投入全美

有一天，上班時接到姐姐劉懿慧的電話，說要免費招待我去韓國玩。這是第一次接觸全美，但我沒抓住這個機會。一陣子後，在台北還是一事無成，決定回到台中和姐姐同住。看見姐姐的生活品質很好，買東買西、吃大餐、想幾點出門都可以，我的心開始有點掙扎了。但又想美容不是我的興趣，又是直銷，要有口才、有人脈，以上條件我都沒有。不喜歡人群，不喜歡說話的我，真的可以嗎?但還是開口問了姐姐全美是什麼，還去了一場事業分享會，現場看到大家發亮的肌膚和快樂的能量，只需要16,500元，就能加入一份國際事業，於是開啟了我的全美之路。

三十歲，迎來百萬年薪

真的很開心全美世界有一套好的663系統，讓我跟著學習就能經營。在衝刺SD的過程中，曾經哭過，想放棄過，但當我想到當初為什麼回台中，不是就是要改變嗎？眼淚擦乾，繼續前進目標。努力的結果，讓我在三十歲時完成了百萬年薪的SD位階。上SD後反而有種強烈的使命感，必須帶著相信我的每個寶貝成長。我成就夥伴就等於夥伴也成就了我，於是更努力在2019年4月晉升了GD位階。但就在晉升GD的第二天，媽媽跌倒傷到了脊椎，每晚在醫院照顧媽媽時，發現...媽媽真的真的老了。感傷同時，也感恩當初我選擇了全美世界，讓我有時間，有經濟能親自照顧陪伴最愛的媽媽。後來能在2020年完成PD位階，其實有一個加速器，那就是我爸爸。因為在這期間，他檢查出癌症。我一直夢想帶全家人參加國際表揚大會，我不想這個夢想變成這輩子最大的遺憾，所以促使我更努力拼上PD。

全美世界，不只是平台而已

這7年來，我敢說全美世界不只是一個「平台」這麼簡單的兩個字而已，而是真的能賦予人新生命的地方。現在的我能感受全美世界所說的四大價值: 體魄健康、財富自由、心智成長、社交溫暖。這不是口號，是在我身上印證了的事實。感恩我的貴人劉懿慧GD、張蕙芹GD、張清儀主席以及我的所有夥伴們，如果沒有你們不離不棄，我想今天我可能還在幫狗狗們洗澡!最後，感恩二位創辦人創立這麼好的事業機會，讓我在三十歲開啟了人生的轉機，一路上成就自己更成就別人；感恩全美世界帶給我的一切!

親愛愛樂 Chin-ai Music

公益報導
來自南投親愛村的提琴手

來自海拔九百公尺飄揚的樂音

2008年在沒有經費後援下，王子建與陳珮文夫妻在南投的親愛國小以音樂課後照顧的方式，讓孩子開始學習提琴，每天放學留在學校練習，假日下山學習。幾年下來，樂團人數增加，為了使樂團團員能夠更專注於音樂藝術展演培訓與品格養成，於2014年正式立案成立「親愛愛樂」，並於2016年發行首張專輯「從那一天開始」，並入圍第27屆傳統藝術金曲獎最佳跨界音樂專輯獎。

2017年創作「盛夏的孩子」敘事性音樂會，掀起敘事性音樂會風潮。2018年首度嘗試將台灣流行金曲改編，引領古典與流行跨界新里程，2019年創作全新曲目「14堂山上的音樂課」，開創課程式音樂心靈音樂會的新篇章。更於2020年因疫情而創作全新曲目「攜手音樂會」，希望可以將溫暖帶給更多的人。

目前團員分布於台灣各地，大家利用假日時間團練，齊心為台灣音樂文化語言貢獻心力，期望能為台灣注入新一代的文化力量，讓音樂成為台灣重要語言。

(首張專輯)

(王子建與陳珮文老師)

(孩子們自然的互動)

bwl

親愛媽咪

2021全美世界母親節晉升表揚暨感恩音樂會

5/8(六)好運來洲際宴展中心14:00~17:45(13:15開始進場)

兩位創辦人
親臨現場

晉升表揚

MDA表揚

新品發表

總裁新書發表

【親愛愛樂】樂團