# Best World Lifestyle

4/5
2018/月刊

bwl® tw.bwlgroup.com
全美世界健康科技股份有限公司
客服專線 04-3601-9969

**台灣總公司** 週一至週五:9:00~18:00 | 週六、日暫停服務
40354台中市西區臺灣大道二段218號30樓
Tel：04-3606-8188 / Fax：04-3601-0289

**台北服務中心**
週一至週五:12:00~21:00 | 週六:13:00~18:00 | 週日暫停服務
10551臺北市松山區敦化北路88號B1-1樓
Tel：02-7707-7078 / Fax：02-7707-7079

**台中服務中心**
週一至週五:10:00~19:00 | 週六:13:00~18:00 | 週日暫停服務
40354台中市西區臺灣大道二段218號31樓
Tel：04-3601-8188 / Fax：04-3601-5578

**高雄服務中心**
週一至週五:10:00~19:00 | 週六:13:00~18:00 | 週日暫停服務
80457高雄市鼓山區明誠四路306號
Tel：07-5502-980 / Fax：07-5505-525

HAPPY

# Mother's day

## 光采女神 感恩回饋

**活動期間** 2018/4/3 ~4/27 (18:00)，網購至4/30 (23:59)
2018/5/1~5/30 (18:00)，網購至 5/31(23:59)

### 購買入會分享套組（內在或外在）

**DP:15,660**
**BV:240**

加贈清輕果1盒（價值1,500元）

### AR駐顏配套 買六送二

**DP:33,600**
**BV:600**

### 活奕眼霜 買六送二

**DP:18,600**
**BV:300**

### 單筆消費滿 DP:52,000

贈肌膚水亮緊緻好禮（價值10,910元）

#7、#8、#9、奇麗纖（三入）、水面膜、膠原蛋白與紅麴各乙份

◎ 活動贈品數量有限，贈完為止。(公司保有活動贈品更換權)
◎ 以上優惠恕不與其他優惠促銷合併計算。
◎ 如經銷商欲退出退貨時，請參閱營運規章〈七、退換貨辦法〉中之規定，搭贈之贈品請一併送回，若已遺失或已使用將扣除該贈品之原價值。
◎ 全美世界所屬圖文未經同意，禁止盜用。

Google Play　App Store

# 老梗套新招

文\葉國淡 總經理

20幾年前，我曾經做了將近一年的兼職直銷商，大家可能都不知道吧？那年我35歲，年輕熱血，連早餐店的老闆娘都敢推薦，最高一個月領過3萬元左右的獎金，貼補了不少奶粉尿布錢。

記得第一次上NDO(新直銷商訓練會)的時候，台上的老師講了一個”直銷商的六大基本動作”，到現在我還記憶猶新：

**1.銷售→2.售後服務→3.培養長期消費者**

**4.推薦→5.跟進輔導→6.培養深度下線**

具體而微的行動就是列名單、一對一、ABC、Home Party、OPP、NDO、產品特訓、經營特訓、講師特訓...等等，同時要求每會必到，聽話照做。

這些動作大家都熟悉嗎？平常都有在做嗎？我相信都有，而且一定很努力地在做。

## 舊時代新思維

談到這裡，大家一定會納悶，為甚麼我要在這裡講這些老掉牙的故事呢？

直銷界的前輩們努力舉辦HP

其實主要的目的是想告訴各位，現在你們所學所做的事，20年前，甚至更早以前，許多直銷界的前輩們就已經這樣做了，甚至做得比現在的人還要徹底落實。因為在那個年代，這是唯一一套做直銷的模式，沒有其他方法，所以要學得精做得勤，才能夠在這個領域獲得真正傲人的成就。

但是如果把這些所謂老梗的基本招式拿到現代來如法炮製，用當然還是管用，但是你會發現似乎有些力不從心或是綁手綁腳，施展不開，甚至會覺得付出與獲得不能成正比。

那是為甚麼呢？答案很簡單，因為...“時代不一樣了”！

哪裡不一樣了？從現在人手一台智慧機，線上線下來去自如，知識搜尋、訂票購物、通訊交流等等無所不在、無所不能就可以得知。尤其是近幾年社群媒體當道，真正做到了中國人所說的「天涯若比鄰」的境界。

有了這些工具和方法，不但讓人們的生活帶來便利和樂趣，更開發出前所未有的龐大商機，如果能加以善用、巧用，那肯定就是新一代的商場贏家了。各位試想，若是把這些數位工具和技術充分運在前面所說的”直銷商的六大基本動作”上面，是不是就能夠產生如虎添翼般巨大的力量出來呢？

## 打造數位直銷達人

全美世界看到了這個趨勢與需求，繼二年前成效卓著的青年創業(跨時代創業家)計劃之後，今年公司進一步推動「社群商務」的行銷企劃。我們與專業的網路行銷顧問公司簽約合作，針對『年輕世代，兼職創業』的目標對象，設計了一系列的活動來執行，務必讓我們的全美經營者成為新一代的「數位直銷達人」。

「社群商務」的行銷計劃分為兩大部分，一是線下，三月份起開辦『社群商務初階班』(700人)及『進階班』(300人)，今年我們就要培養出千人的種子社群菁英。二是線上，一樣是從三月份開始，公司的兩個FB官方粉絲專頁『BWL Taiwan』及『跨時代創業家』，每個月都會有至少8篇的創新有趣的貼文露出，吸引粉絲們的關注，增加黏著度，進而產生對全美產品及事業的投入與擴散。

從這些活動推出後大受夥伴們的喜愛與支持的程度來看，顯示我們朝這個方向進行是正確的，也正是時候。

## 迎接創業新世代

經營一個事業，總有高低起伏，這是常理，所以千萬不能墨守成規，一成不變，但也不能病急亂投醫，不顧後果一昧的搶快，否則終究會被市場所淘汰。因此最好最妥當的方式，就是：

**掌握『核心價值』＋持續『創新求變』＝永保『基業長青』。**

全美的夥伴們，就讓我們懷抱663系統，向數位直銷邁進，迎接一個直銷創業新世代的來臨吧！

『社群商務初階班』第一梯次300個名額秒殺

# 脱亮每一吋肌膚

文/行銷企劃部 陳均政營養師

## 頑固色斑，怎麼辦!!

深色皮膚色素主要來自因光線照射所產生的真黑素與褐黑素所形成，亞洲人先天就有這兩種相似等量的黑色素，所以單靠外用的保養品美白，效果上仍相當有限。加上亞熱帶氣候的特性，紫外線照射強烈，怎麼努力還是擺脫不了暗沉或偏黑的膚色。

想要真白皙，除了外在，更別忘了內在。因為對亞洲人來說，只要較為暗沉的真黑素少一些，可被還原(或稱假性)的褐黑素就能相對多一些，所呈現出來的膚色自然便能白皙亮麗，迅速達到夢寐以求的膚色。

## 穀胱甘肽，抗氧化劑之母

穀胱甘肽正是體內最佳抑制產生真黑素酵素的抗氧化物，研究發現每天至少食用500毫克的穀胱甘肽，1-3個月可感受到膚色明顯的改變，所以又有吃的美白針的美稱。但穀胱甘肽可不止如此，其它對身體的好處還有:

### 1 抗氧化保護

降低自由基對身體細胞攻擊，預防老化快速進行。

### 2 排毒

- 協助已被身體吸收的毒素排出體外。
- 在毒素及化學物質被人體吸收前，於腸道攔截並中和。

### 3 維持身體免疫機能

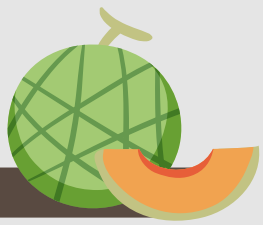
研究已證實穀胱甘肽能維持免疫細胞功能，讓免疫細胞發揮該有的功能。

## 穀胱甘肽，需要這樣搭配

想要擁有白皙肌膚，
除了穀胱甘肽，還需要一同配合：

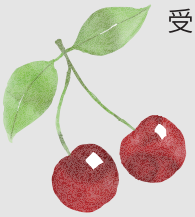
**橄欖葉的活性成分-羥基酪醇**

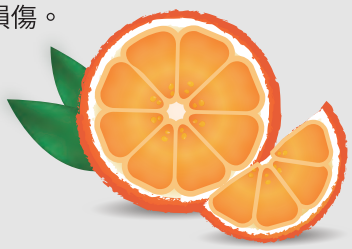
此活性成分除了可與穀胱甘肽一同降低黑色素形成，還能促進穀胱甘肽合成，持續維持身體穀胱甘肽含量。



**其它抗氧化物**

如含維生素C含量高的西印度櫻桃、血橙萃取物與富含SOD的甜瓜萃取物；這些抗氧化質不僅可以維持穀胱甘肽活性與還原假性的黑色素，也可與穀胱甘肽一同降低肌膚受到紫外線中自由基對肌膚的損傷。





# 除了搭配成分物，
# 還有一些營養素也可搭配使用，如:

**膠原蛋白或吃的玻尿酸(黏多醣)**

健康的肌膚需含有滿滿的膠原蛋白與玻尿酸，才能呈現自然飽滿與彈性，不論近還是遠看，都可散發出自然光澤，這時再補充穀胱甘肽，就可以快速且全面性的從內改善肌膚問題。

**含SGS的西蘭花萃取物或維生素C**

環境汙染與壓力下的高量自由基，不僅會影響身體健康，也會加速老化，更讓人持續的透支體力，這時就需要西蘭花中的活性物質SGS及維生素C，輕鬆降低自由基的威脅。

# 穀胱甘肽大哉問!

**1.穀胱甘肽與其它抗氧化物，其抗氧化保護力有何不同？**

穀胱甘肽除了幫助擊退自由基外，更可重新啟動其他抗氧化物，如維生素C和Ｅ。當抗氧化物中和自由基後，本身即會被氧化而失去能再中和自由基的能力，然穀胱甘肽則能幫助這些已被氧化的抗氧化物，恢復自身的活性與穩定度。因此，穀胱甘肽又被稱為「抗氧化劑之母」。

**2.穀胱甘肽人體也會自己產生嗎?**

人體會自行生成穀胱甘肽，但在年齡增加、生活習慣與飲食不正常、紫外線影響甚至是藥物影響下，人體自行生成穀胱甘肽的速度根本無法趕上人體對穀胱甘肽的需求。

**3.穀胱甘肽該怎麼吃?**

如為了改善膚色，可以每天食用1000毫克，直到達到理想膚色後，改為食用500毫克保養。

**4.我已經有使用皮膚的美白產品，還需要吃穀胱甘肽嗎?**

當然需要，因研究發現補充穀胱甘肽是一種由內而外，安全且有效的美白方法，如果搭配皮膚美白產品，才能真正由內而外透出白皙亮麗的外表。

**5.穀胱甘肽不持續吃還會有效嗎?**

只要光線，或是長時間曝露在光線下且無防曬措施，皮膚就會有黑色素沉積，即便是人體可自然代謝，但某些因素，趕不上代謝或抵禦這些黑色素的形成；因此若食用了穀胱甘肽達到膚色上的改善，建議還是繼續使用至少500毫克穀胱甘肽維持保養。

# 3C 雙管齊下 白雪美肌為你揭密

文/組訓部產品主任 陳雅欣

一直以來美白也是女人美麗保養的重頭戲。現在消費者不再只是只追求白皙肌膚，而是追求自然膚色中，帶有明亮感，與其說是追求白，不如說是追求肌膚更好的狀態。

想擁有理想膚色，在科技時代的美白議題裡，我們須迎戰的敵人不再只是單純的黑色素沉澱問題而已。現代人面臨著更多外在刺激，例如紫外線曝曬、環境汙染、食物安全、化學保養品傷害、身心壓力、以及不規律的作息時間，甚至是極端氣候等負面環境的種種因素，都會導致肌膚無法正常代謝，自我修護力逐漸下降，美白卡關停滯，肌膚變得無光澤形成蠟黃、黯沉及斑點等等的肌膚問題。

至於，改善皮膚色素異常所產生的美白卡關停滯狀況，
除了做好基本的定期去角質、護膚保溼外，
以下美白保養重點，不容妳小覷 ...

- 加強保溼、保水，讓肌膚更加亮白。
- 淨白水嫩光感升級，有效淡化黑斑與改善色素沉澱。
- 鎖定高濃度美白成分，強攻改善膚色暗沉。
- 對抗UV與空氣汙染，舒緩肌膚降低發炎狀態。
- 添加代謝及更新成分，讓細胞恢復正常代謝。
- 協助肌膚抵抗自由基的傷害，減少黑色素形成。

# 該怎樣煥亮肌膚呢?
# 給肌膚一個全新的開始!!

## 透亮百皙小訣竅~

使用

### 皙之密 嫩白液T3

促進肌膚代謝、精微醒膚

**全面啟動肌膚蛻變，**
**讓亮白的轉變看得見。**

睡前使用

### 皙之密 C15精華液

讓美白事半功倍

**一覺醒來肌膚**
**晶瑩光彩，**
**更有活力。**

搭配使用

### 皙之密 瞬皙面膜

首創溫和無添加
遇水啟動有效美白成分

**透亮肌膚**
**充滿活力**

## 美白的保養功課

除了選擇正確的美白商品以及觀念很重要之外，建議須在搭配內再調理、身強體健、完美肌膚，何不同時擁有？ 維格爾 主內、皙之密 主外雙管齊下，讓你的白雪美肌不在卡關停滯，為你「喚」醒肌膚吧~

高覆蓋防曬霜
讓你面對陽光不畏懼

# 永遠的正能量

王歆語GD

當你每天與別人相同都在做保養時，能推動自己動力投資自己膚質，而又多了不在職收入，好的產品好的體系，那怎能不加入全美世界呢？

感謝黃意娥老師，我才能認識全美而愛上全美，因為看著老師對誰都是無私分享、專業、認真，也是我人生導師，而我借力使力、持之以恆、保持著初衷，我只想把好的產品好的資訊和自信心分享給我身邊所有的人。感謝全美好的公司也伴我成長自我提升，永遠的正能量，也感謝youngo團隊所有指導老師和伙伴，我愛你們、我愛全美。

## 沒有改變不了的人，只有自己不想改變

吳碧華SD

專業家庭主婦的我，因長年受皮膚過敏所苦，看遍全台中西醫皮膚科直到2年前同學分享全美皙之密外在保養品，改善皮膚狀況，也因為皮膚的轉變，讓身邊的朋友關注到，才進一步了解公司的制度與文化，讓我專注投入系統學習發展事業第二春，公司人文課程更讓我清楚生命的價值與直銷業的真諦，唯有透過自己的能力可以幫助到更多人，對我來說真的是因禍得福。

目標明確，全力以赴、專注專心完成位階！MIT YES體系這個大家庭超溫暖，彼此和諧共享，有汗有累有感動互相運作，感謝榮譽主席陳玉璿經理、體系主席葉瑀絲老師、副主席家嫻經理；推薦人美慧、瓊雅、慧汝、嘉真、琬蓁、大魚、香香、Doreen、志豪、秀卉、所有北中南夥伴們以及所有支持貴人們，我愛全美、我愛MIT YES！

## 訓練自己的逆境堅定，擁有堅持的心

馬佩吟SD

從傳統美容產業跳到直銷產業，一路上遇到很多挫敗，也有人常說妳做美容本身就很好做，但做美容主要提供技術，跟需要會做人的產業截然不同；這段時間就是那種逆境也要用堅持的心走過，雖然不是每一個人都能擁有，但是我因為不怕經歷挫敗，每一步都叫自己要從跌倒中爬起來，訓練自己的逆境也堅定要擁有堅持的心。

謝謝全美公司兩位創辦人的用心，讓我透過105系列人文課程學習透過顏博士，找到我以往以來的對於婚姻、事業的盲點，我是單親家庭長大的小孩，從小一直害怕在婚姻中會跌倒，但竟然在一套保養品的事業版圖下，透過這樣做人的產業、全美世界系統的提供學習課程，學習路程，解救了我的人生最重要的也是過去無能為力害怕的事！我說我真的很幸福，身在全美世界中，讓我從學習中了解到自己盲點而透過學習態度而改進，讓我在事業成就時同時婚姻也是美滿！獲得全美嶄新的人生！最後謝謝我的老公榮富的默默陪伴付出以及支持、我的客人容均的啟蒙點讓我知道全美世界、我的全美事業起點的貴人蕾蕾老師、一路衝刺這陣子給我機會及支持我的客人以及朋友們，還有兩位創辦人、顏博士、我的全美家人恩師們，一路給予我關心、方向！謝謝全美！我愛全美世界！我是MIT Super 馬佩吟！

張孟禎 SD

## 只要敢夢一定要夢想成真

本身經營美髮店14年，因為長期忙碌吃飯不正常，造成身體開了5次刀；而最後一次開刀擔心手停收入就停，壓力開始影響了肌膚狀況，直到朋友跟我分享全美，使用後朋友看到我的皮膚改變，進而詢問我，才從一個愛用者變成經營者；開始有伙伴跟著我經營全美，創造不在職收入。當我進系統了解這是一份可以經營的事業，我就全力以赴。

感謝我給自己一個挑戰的機會，成功在4個月完成6萬分達成SD位階，而且12月份UBV還第一名！感謝Super體系，有強大的後台、感謝Super大家長AmyPD、楊易霖PD、蘇煒庭PD、林季勳PD、潘福順GD、黃思俞GD、陳怡伊GD，以及團隊的每一個夥伴，謝謝妳們對COCO無私的愛，我愛全美皆之密，我是super張孟禎。

林慧玲 SD

## 確定目標、全力以赴

26年來我從早忙到晚的守著一家便利商店，2年多前透過好朋友匯晴GD推薦接觸了全美的產品，起初單純的只因自己皮膚改變而分享給朋友，就讓我增加了一份額外的收入，但我還是認真的評估思考了2年的時間，發現這正是我想要的退休生活模式!於是9月前去挑戰與總裁有約，雖然衝刺其間經歷了身體的病痛，及少數朋友因不了解直銷而無情的打擊，但為了我的家人及支持我的朋友夥伴們，我一定要成功!所以就算身上貼滿傷藥也要認真跟進系統，並落實定期做好售後回診，感謝秀真、朵拉、淑珠及秀雯和一直相信支持我的人，因為有你們的相挺我才能順利在4個月晉升為SD，非常感謝顏博士、Tina經理的教誨跟指導，感謝清儀PD、匯晴GD及領航團隊所有領導們無私的協助，我愛全美、我愛我的曜體系領航團隊。

康秀蘭 SD

## 熱情、積極共享的態度

為了提升對孩子的教養品質，我離開職場當起農婦種起火龍果來。正因如此我臉上出現越來越多的斑斑點點，很害怕自己就此變成了黃臉婆。愛美的天性使我長期上美容護膚、醫美打斑，但效果非常有限。

很感謝我的保健師，貴人慧祝讓我能接觸到那麼優質的產品!因為相信而快樂分享，不斷重複簡單的分享，開啟了全美的事業，而全美人的熱情、積極共享的態度更點燃了我心中的火，堅信自己的選擇是對的，所以才能越走越順。感恩全美世界、MIT SUPER所有領導老師無私奉獻與教導，煒庭PD、季勳PD、怡伊GD、靜惠SD、青霓SD不厭其煩地勉勵與協助，更感謝一路相挺的老公、婆婆、親朋好友夥伴們。因為你們我的人生開始精彩!我愛你們，我愛SUPER。

文珞華 SD

## 一顆感恩的心

感恩我的推薦人-黃意娥老師，因為你的愛心與耐心，讓我相信你使用了這套保養品，讓我也幫助了很多朋友、姐妹變得更美，自己也真的變更美。我有一顆感恩的心，感恩兩位總裁創立了這麼優質的平台，研發了這麼有效的產品。

我有顆真誠的心，真心分享，自然人脈寬廣，感恩全美世界，感恩我的團隊，感恩我的好姐妹項珮喻、呂鳳嬌，感恩默默支持、關心我的youngo體系，以及所有youngo的老師們，謝謝你們。最後再次謝謝意娥老師!我愛你。

林志豪 SD

## 心中有夢 付出行動

一開始我只是產品愛用者，做房仲的過程被注意到皮膚改善很多，我先天性不足比很多人在經營過程遇到更多瓶頸以及家人不支持，但是我沒有放棄，不斷透過學習、行動、找方法解決!初期兼職的收入就比上班薪水高，讓我更下定決心全力以赴!可以藉由好產品、好公司讓我身邊的人都更好，是我最大的成就!

感謝我的介紹人曹郁晴，巧芝、汶含、瓊雅、家嫻經理、以及所有YES的家人們，有大家的協助、鼓勵，以及陳玉璿PD創立MIT系統，葉瑀絲PD帶領YES體系，讓我們八年級生從什麼都不會跟著系統學習運作，我們真的都做到了!我愛全美!我愛我的家人!我愛MIT YES!

# 晉升&表揚名單

## 2月

統計業績截至2018年01月止

UBV業績小組第1名　洪金坤

### BBM

01 林佾萱
02 朱家惠
03 顏暉宇
04 姚雅玲
05 侯曉燕
06 簡春生

### SBM

01 許靜宜
02 許鈺如
03 劉嬌清
LIU JIAOQING
04 謝宏昌
05 洪秀美
06 鄭淑蘭
07 劉春蘭
08 杜美玲
09 卓慧娟
10 楊幼如
11 潘昭瑜
12 鐘英綸
13 張美珠
14 徐振貴
15 張前琇
16 金　玲
17 李明璟
18 張紘緺
19 羅淑玲
20 粘雅鈞
21 洪金坤
22 鐘宸妤
23 段紫薰
24 蘇文麗
25 顏廷儀
26 陳勝雄

### SBM

27 李滿足
28 林碧姿
29 王仁宏
30 張氏秋雲

### BM

01 劉孟昇
02 柯宜羚
03 蕭秀花
04 廖婕詠
05 林庭羽
06 邱祉毓
07 鄭雅分
08 林柳糸
09 林芸家
10 古婧繹
11 陳靜觀
12 潘彥嵐
13 張芷蓁
14 李宜倩
15 楊　真
16 簡心榆
17 陳家惠
18 劉美華
19 翁巨卿
20 蕭新怡
21 童竫庭
22 黃瓊慧
23 汪建敏
24 角佳紋
25 劉佳琪
26 謝明潔
27 沈慧玲
28 姜岡伶
29 古秀英

### BM

30 吳孟芬
31 陳麗滿
32 孫育中
33 陳麗婕
34 黃佳惠
35 方庭卉
36 吳莉楹
37 鄧幸宜
38 廖怡婷
39 蔡美蓉
40 林士棻
41 陳　燕
42 鄭美真
43 巫易珊
44 楊明琴
YANG MINGQIN
45 黃琨堡
46 陳淑桃
47 黃穗瑀
48 陳維萱
49 柯紜滇
50 劉于鳳
51 葉瀞徽
52 林華琴
53 石林展
54 陳儀宗
55 曾國君
56 陳銀鎮
57 金聿璐
58 潘正治
59 尤瑞鳳
60 郭慧君
61 吳竣翔
62 蔡志揚
63 阮睬玲
64 許佩君
65 楊承宇
66 葉秋滿
67 段小華
68 李佳芳
69 黃冠文
70 葉振忠
71 朱家華
72 廖芳瑩
73 王怡貞
74 楊玉培
75 鍾兆東
76 舒志芬
77 黃韋程
78 謝永勝
79 林暐傑
80 張閔松

02-03月
詳細晉升名單
請上BWL
官網查詢

## 3月

統計業績截至2018年02月止

UBV業績小組第1名　林端瑩

### GD

01 農翊巧

### BBM

01 張淳錚
02 劉妤柔
03 張安慧
04 連玉如
05 林蕙貞
DUMIKU·SAWAY
06 林怡伶
07 王柔驊
08 呂芝穎
09 張家溱
10 古慧慧
11 王雅慧
12 章慧美
13 潘昭瑜
14 羅蕙姍
15 游雅筑
16 莊淑茹
17 藍慧英
18 段紫薰
19 張麗芳
20 陳勝雄
21 吳竣翔
22 許佩君
23 王仁宏
24 牛慧玲

### SBM

01 林端瑩
02 洪曉琪
03 陳佳蘭
04 吳奕蓁

### SBM

05 王雅庭
06 朱悅瑄
07 黃莉雯
08 張顯豐
09 王佳欣
10 張聖誼
11 何佳穎
12 張智翔
13 古婧繹
14 蔣春艷
15 賴威志
16 楊杰儒
17 張永川
18 汪建敏
19 姜岡伶
20 鄭美真
21 劉于鳳
22 石林展
23 蔡志揚
24 黃韋程
25 林暐傑
26 楊宜君
27 梁瓊文
28 江翎綺
29 余碧娥
30 陳冠名

### BM

01 許心怡
02 連秋華
03 黃瑛惠
04 李宥青
05 林倩慧
06 曾美華

### BM

07 劉鎮宇
08 葉莎拉
09 趙桂興
10 徐霈綦
11 許哲維
12 蔡易龍
13 陳娟娟
14 陳葦晉
15 高靖惠
16 葉芥伶
17 黃美蓉
18 朱桂貞
19 李婉君
20 陳怡君
21 羅佳寧
22 陳品婕
23 許嘉棋
24 高千雅
25 林彥妤
26 王諶淑華
27 閻世聖
28 柯淑薰
29 黃美玲
30 林玉敏
31 劉玉雲
32 陳楷舜
33 巫欣燕
34 郭采穎
35 吳秀專
36 黎小鳳
37 陳楊素花
38 曾金山
39 朱瑞群
40 郭筱君
41 張簡嘉蕓
42 謝英美
43 陳淑惠
44 宋喜玲
45 管儷穗
46 李丹莉
47 陳美玲
48 陳秋萍
49 林雅蓉
50 林秩如
51 黃賴月女
52 江敏華
53 蔡宛爭
54 莊維在
55 伍　驊
56 石珮娣
57 李吳月流
58 李　平
59 陳美吟
60 劉數情
61 陳思華
62 王書莛
63 謝春梅
64 陳愛蓮
65 吳宜芳
66 宋槍湖
67 蔡依儒
68 樂麗芳
69 林季瑤
70 王蕭錦治
71 陳心緹
72 陳義雄
73 洪芯瑜
74 廖坤樹
75 謝麗君
76 李羽芳
77 沈愛群
78 大林工業有限公司
79 李怡真
80 林文淋
81 蔡沛涵
82 紀富忠
83 王郁嫻
84 江玉慧
85 黃阿緞
86 鍾雲廷
87 陳志源
88 鄭娟如
89 劉清玉
90 陳香蘭
91 莊雅鈞
92 李翎嘉
93 許吏榕
94 李郁旻
95 張　銓
96 楊之縈
97 蔡馥駿

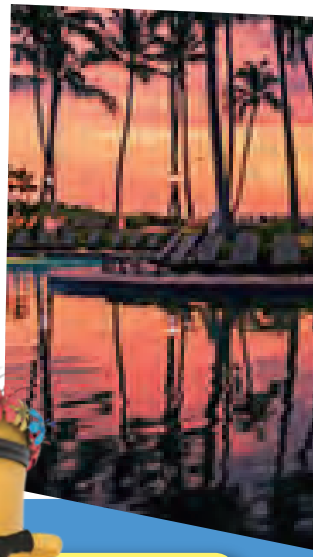
# 四、五月行事曆

| 2018 Apr.1~30 | 活 動 |
|---|---|
| 4/3(二) | 高階領導擴大會議 |
| 4/4(三)-4/6(五) | 清明連續假期(公司暫停營業) |
| 4/11(三) | 皙之密產品特訓-台北中心 |
| 4/14(六) | 社群商務初階班-台中加碼場 |
| 4/16(一) | 百益菌新品說明-台中/高雄 中心 |
| 4/17(二)-4/19(四) | 105全美人生 |
| 4/20(五) | 維格爾產品特訓-台北中心 |
| 4/21(六)-4/22(日) | 創業新世代 |
| 4/27(五) | 業績截止日 |
| 4/28(六) | 全美野餐日 |

| 2018 May.1~31 | 活 動 |
|---|---|
| 5/1(二) | 勞動節假期(公司暫停營業) |
| 5/3(四) | 高階領導GD/PD會議 |
| 5/11(五) | 母親節活動 |
| 5/15(二) | 5/15穀胱綜合素新品說明-高雄/台北中心 |
| 5/18(五) | 202產品單元課-台中中心 |
| 5/30(三) | 業績截止日 |

# 來去 HAWAII 夏威夷

## 挑戰期間七個月



參加資格如下：
1.挑戰時間：2018/03/01(四)起～2018/09/30(日)23:59止。
2.限全美世界活躍BM以上之會員。
3.7個月積分需有PBV 2,000積分。
4.SBM以上每月須維持PBV 50積分，UBV 750積分，PBV或UBV沒有維持，當月業績則不列入計算(BM每月只須維持 PBV 50積分)。
5.限台灣業績分數。

| 位階 | 海外旅遊分數 | | |
|---|---|---|---|
| 說明 | 達成者可獲得公司提供全額費用補助。 | | |
| BM<br>SBM | 名額 | 1 位 | UBV 38,000 |
| | | 2 位 | UBV 76,000 |
| BBM | 其他名額以此類推 | | |
| SD | 名額 | 1 位 | UBV 35,000 |
| | | 2 位 | UBV 70,000 |
| | 其他名額以此類推 | | |
| GD | 名額 | 1 位 | UBV 30,000 |
| | | 2 位 | UBV 60,000 |
| | 其他名額以此類推 | | |
| PD | 名額 | 1 位 | UBV 20,000 |
| | | 2 位 | UBV 40,000 |
| | 每人最多只限 2 個名額。 | | |

備註說明：

1.限個人使用，業績不可重複計算，只要達成所有分數切割不可往上累積。

2.以2018年3月份系統聘階為準。

3.達成獎勵名額限本人使用，除本人有第二個名額才能轉讓給三等親之親屬，無法前往或無補差額者視同放棄。

4.達成者皆須先繳納稅金10%（外國人須繳交20%稅金），若因私人原因取消行程，須補償公司全額費用。

5.海外旅遊行程，預計2019年1月出團，日期皆為暫定，如有更改出團日期將以公司實際公告日期為準。

6.出團人數依據旅行社規定為準，若未達出團人數則以公司公告為準。

7.不開放自費參加。

Avance®

# 百益菌
## 吃對益生菌，健康從腸計益!

300億益生菌，多元特選菌株配方，
全效保衛消化及體質健康

## 新品上市促銷活動

**2018/4/4~4/30 (18:00)**
**網購至4/30(23:59)**

## 百益菌買4盒送1盒

**DP: 7,520**
**BV: 136**

三區新品課程:

4/16(一)台中服務中心 10:00-12:00
4/16(一)高雄服務中心 15:00-17:00
4/20(五)台北服務中心 15:00-17:00

bwl®

Google Play　App Store

◎ 活動贈品數量有限，贈完為止。(公司保有活動贈品更換權)
◎ 以上優惠恕不與其他優惠促銷合併計算。
◎ 如經銷商欲退出退貨時，請參閱營運規章〈七、退換貨辦法〉中之規定，搭贈之贈品請一併送回，若已遺失或已使用將扣除該贈品之原價值。
◎ 全美世界所屬圖文未經同意，禁止盜用。

# 創業新世代

## 奮發圖強的心，沉睡已久！
## 面對低薪困境，有何良策？

**Dr.Dora**
范文瑁 博士

**Dr.Doreen**
陳俐蓉 博士

## 零工創業 共享世代

新加坡股票上市公司
市值百億兩位創辦人
親臨台灣 傳授
如何兼職創業
如何系統共享
如何活出生命姿彩

**日期** 2018年4月21日(六)~22日(日)

**費用** 每位5000元，公司補助一半，
僅收2500元(含住宿、餐飲及課程費用)

**地點** 福容大飯店(麗寶樂園)
(台中市后里區福容路88號)

**報名** 請洽各大體系報名窗口
或撥04-36019969客服中心諮詢

號召所有青春無敵的小夥伴們，擺脫冷冰冰的辦公室，來點接"地氣"的活動吧!
帶上美食與好酒，還有妳的好朋友，讓我們一起撒野吧!

# 草地的饗宴

## 全×美×野×餐×日

♫ Green party ♪

## 2018.04.28（六）11:00開始

**築夢地** 台中市西屯區協和北巷3-7號

| 現場提供 | 美味餐點自備 | 新朋友體驗試用 |
|---|---|---|
| 清涼紅綠茶、冰開水及黑咖啡 | 是時候展現妳的大好廚藝! | 產品的好用了才知道 |

## 報名方式

| | | | |
|---|---|---|---|
| 購票方式 | 四人1組套票 | NT 1,200 | 贈送全美專屬客製野餐墊乙個 |
| | 12歲以下 | 免費 | 大小孩子們開心同遊 |
| 報名日期 | 請上 BWL跨時代創業家了解最新訊息 | | |

## 野餐四大活動

報名廚藝對決 米其林就是你

跨時代粉專 按讚打卡好禮

90秒不NG 卡麥拉挑戰

小天使猜拳 互動拿贈品

# 與成功有約 SUCCESS

## 目標・信念・勇氣・堅持

別害怕去成功，別害怕去夢想。3月4日與成功有約，讓我們挑戰自己，建立目標，堅定信念，堅持到底，勇氣十足的去邁向人生的康莊大道，就算辛苦，也寧可苦一陣子，而開心過一輩子。給自己一個轉變的機會，相信自己，成就自己，進而迎接成功的自己。

# 社群 f 商務

## 在社群當道的時代...

我們必須學會如何經營好自己的自媒體，
找出你的受眾喜歡的內容，除了提高引薦、成交的可能外，更可因為長時間用心經營的內容，產生更多口碑及回饋。

這次課程主要透過12種人性弱點的分析討論，來找出適合自己產業的策略與方向。並且透過社群的手法，來凝聚企業客戶群的喜愛與黏著度。讓身為社群經營者的你，更了解如何破解人性行銷的密碼。

## 超級網紅計劃

### 初階班-PART1

3/14 台中場

3/15 高雄場

3/16 台北場

## PART 2
## 社群商務課程 初階班

| 課程日期 | 時間 | 地點 | 人數上限 |
|---|---|---|---|
| 107/6/13(三) | 10:00-17:00 (6hr) | 台中服務中心31F大教室 | 100人 |
| 107/6/14(四) | 10:00-17:00 (6hr) | 高雄服務中心大教室 | 70人 |
| 107/6/15(五) | 10:00-17:00 (6hr) | 台北服務中心大教室 | 100人 |

★ 報名時間：107/5/21(一)開放報名 (名額有限，額滿為止)。
★ 報名方式：僅限網購平台繳費報名。
★ 報名資格：僅限全美經銷商報名。
★ 報名費用：500元(含餐費)。

JUST FOLLOW US

BWL 跨時代創業家

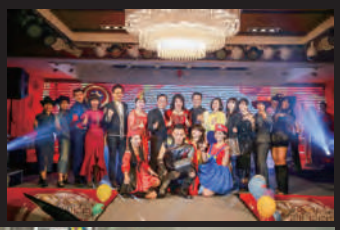
# 迎春王

bwl

**2018是個主打體驗與年輕世代的開創年，**
**全美四大體系精彩春酒集錦與您同樂。**

## Youngo

愛密絲新春洋溢野餐趴
青春洋溢，歡樂呈現!!



## Super

Cosplay春酒趴
千人裝扮，
史上最盛大！

## Yes

紅色主題派對
無底妝、紅吱吱
活力熱力無敵嗨

## 曜Yao

春酒美食賭場風
火辣又熱情，
我們就是不一樣！

# 見利不忘義 共守好家園

臺灣依法在公平會報備的傳銷公司共約390家，但現階段法令對於傳銷公司的設立採「報備制」，事先並未對申請的傳銷公司做嚴格的審查，因此就算有報備亦難免良莠不齊，更何況是沒有依法報備的公司。

依多層次傳銷管理法第18條規定:「多層次傳銷事業，應使其傳銷商之收入來源以合理市價推廣、銷售商品或服務為主，不得以介紹他人參加為主要收入來源。」。目前除了一般最常聽見俗稱的「老鼠會」之外，也有稱之為「變質多層次傳銷」，常以高獎金、免重消為號召，吸引一般民眾加入，最後卻演變成非法吸金及獎金發爆的惡意倒閉，導致無辜民眾求償無門。

全美世界了解臺灣傳銷市場蓬勃，每個人隨時都有可能接觸到各家不同傳銷公司，也尊重各家傳銷公司的制度、商品，對於正派經營之公司亦相互學習增益。但基於保護在全美世界的每位經銷商與維持體系組織之運作正常，必須為各位經銷商把關並訂定明文規範，以維護所有經銷商的權益。

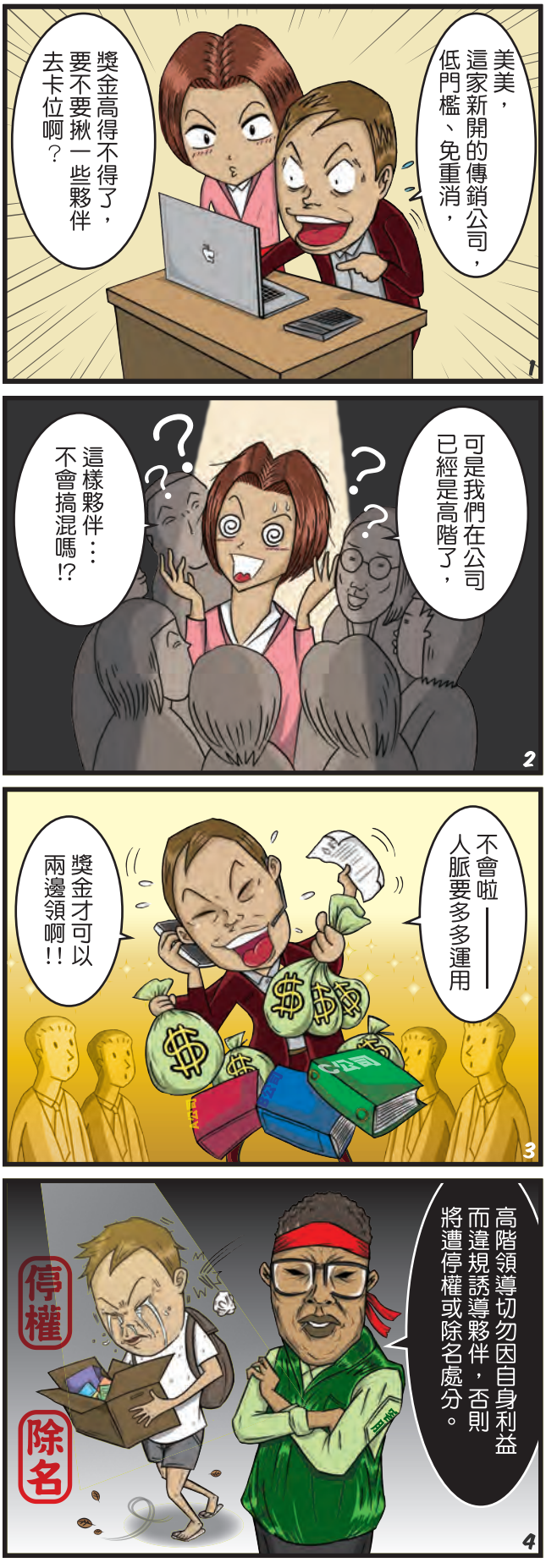
## 營運規章明文規定
## 三、經銷商的責任與義務

19. 於BWL擔任銀階企業經理(含)以上經銷商，若有發生下列任一行為，BWL有權採取暫停或終止其經銷權。

19.1 以任何方式分享、銷售、推廣 其他傳直銷公司產品及事業機會，或誘導BWL經銷商參加其他傳直銷公司並購買其產品。

19.2 加入其他傳直銷公司並擔任中高階領導。

19.3 任職其他傳直銷公司之股東、顧問、員工或出席各項會議、活動、課程之講師、主持人等。



# 光采女神 靚媽咪

bwl

2018歡慶母親節
穀胱綜合素新品發表

## 5/11 五 14:00~17:00
(13:30請憑券進場)

## 葳格國際會議中心｜亞洲廳
台中市北屯區軍福18路328號

每位孩童小時候的女神，都是光彩奪目耀眼迷人的媽媽，隨著歲月增加，你心目中的女神正耗盡她的青春為家庭燃燒著! 好久，都沒與媽媽聊聊天了。今年五月，充滿光彩能量的穀胱綜合素，讓媽媽重拾女神般迷人的每一個角度。

五月盛事我們邀請全美世界創辦人陳俐蓉博士親臨來臺發表新品-穀胱綜合素，歡迎您帶著媽媽與我們一同共度這美好的節慶。

特別邀請全美世界創辦人
Dr.Doreen
陳俐蓉博士

- 憑券即可兌換伴手禮：
  『Mini潔膚霜』乙個
- 參加辦法請洽各體系領導。
- 活動詳請洽客服專線:
  04-36019969

# 第二十八屆全美世界國際盛會

28TH BWL INTERNATIONAL CONVENTION

CHANGSHA 長沙 2018/6/23-24

## 弘揚全美．超越極限

LIVE OUR VISION . TRANSCEND LIMITATION