

Best World Lifestyle

2016下半年度UBV總冠軍

顏岑芯 GD金階企業經理

堅持到底，
全美人生一定有你。

Best World Lifestyle

蘇煒庭 PD鉑階企業經理

不為失敗找理由，
只為成功找方法。

bestworldgroup.com
全美台灣健康科技集團有限公司
客服中心 04-3601-9969

台北總公司
110 台北市信義區松仁路100號10樓
Tel: 02-8757-8277 Fax: 02-2780-3980

高雄分公司
807 高雄市楠梓區楠梓路100號10樓
Tel: 08-8621-8838 Fax: 08-8621-8839

桃園分公司
333 桃園市桃園區中興路100號10樓
Tel: 04-3088-8188 Fax: 04-3082-0288

台中分公司
404 台中市西區西區中興路100號10樓
Tel: 04-2222-1111 Fax: 04-2222-1112



全球行銷推廣人員招募 歡迎來電諮詢

bestworldgroup.com
全美台灣健康科技集團有限公司
客服中心 04-3601-9969

台北總公司
110 台北市信義區松仁路100號10樓
Tel: 02-8757-8277 Fax: 02-2780-3980

高雄分公司
807 高雄市楠梓區楠梓路100號10樓
Tel: 08-8621-8838 Fax: 08-8621-8839

桃園分公司
333 桃園市桃園區中興路100號10樓
Tel: 04-3088-8188 Fax: 04-3082-0288

台中分公司
404 台中市西區西區中興路100號10樓
Tel: 04-2222-1111 Fax: 04-2222-1112



全球行銷推廣人員招募 歡迎來電諮詢

金雞High團拜

2017年準備好跟全美一起大吉大利!
全美三區服務中心準備了精彩的團拜活動,
有吃有玩又可抽獎!
限量來店禮、趣味小競賽,
還有神秘活動要讓大家新年好驚喜!
全美開幕團拜超High,
快快好禮一起帶回家!

台北

團拜:13:00-14:00 | 活動:14:00-16:00

現場發送限量金元寶手工藝, 爆貼心情有茶點贈!

說句吉祥話、搖擺你的未來, 就能脫出好運, 就有機會參加「紅包抽樂」。

歡迎親臨活動現場, 還有驚喜活動等著你唷!

台中

團拜:12:30-13:00 | 活動:13:00-15:00

精心準備福羅歌舞秀與大家同樂, 金雞報喜闔家歡劇酬賓等妳來!

歡迎揪團挑戰「不可能的默契」開心抽大獎等驚喜活動! 還有限量來店小福羅、

快來應賞全美過新年!

高雄

團拜:11:00-11:30 | 活動:12:00-15:00

贈吉好運到! 來店抽10元錢母

台語趣味競賽拿好禮!

恭台語嘛A通的團隊5人1組,

報名至2月2日截止。

現場準備超棒的新年活動還有美味茶點,

還不快來全美世界一起來慶祝你的新年!

欲知活動詳情請洽各區服務中心



好策略 壞策略

一月中旬在新加坡總部舉辦的業務主管培訓課程之前, 顏博士要求參加人員都先K一本書, 書名叫「好策略、壞策略」, 有深度, 但耐心看完後, 對企業的经营又有更深一層的感悟。



文薇國
總經理

全美世界最台灣直銷界的優等生

「直銷公司好策略與壞策略的個案分析」, 所以花了一些時間列出了台灣前十名中的各三家公司, 並對其近三年的策略執行成效或成長做分析報告。最後我發現了一個事實:「全美世界是台灣直銷界學業優等的優等生, 確實無疑!」

為甚麼這麼肯定呢?
第一, 全美世界2014、2015及2016連續三年營業成長率分別為77%、141%及123%, 平均為114%, 是台灣直銷界最高, 表現最好的一家公司, 預估2016年的業績排名將會進入前十名!

第二, 全美世界知法守法, 積極參與公共事務並接受各方檢視, 經營透明公開。除了原已參加多年的直銷協會之外, 也加入傳銷商業公會並成為該會理事會會員公司, 同時更獲得傳銷保護基金會所頒發的「金獎獎」, 以表彰全美世界支持產業良性發展所做的貢獻。

第三, 為了讓公司永續, 經銷商安心, 全美世界對產品安全投入最大的人力與物力, 除了新加坡總部的嚴格把關外, 台灣也提供了完善的查詢功能。只要拿起手機掃描QR code, 就可以直接看到SGS及美佳驗中心各項產品的檢驗報告, 讓經銷商與消費者獲得最安心的保障。

俗語說:「龍馬不是一天造成的」, 同樣的, 一家值得信賴的好公司也不是短時間可以做到的。除了以上的三點之外, 還有許多的優勢無法一一在此詳述, 但都可以在上網查詢, 相信一定能夠獲得更多詳盡的了解與肯定。

好策略的三大核心要素

一家優質的直銷企業, 除了基本的公司好、產品好及制度好之外, 還要有好的行銷策略才能夠讓業績蒸蒸日上, 帶給更多人健康、美麗與財富, 那甚麼才是好策略呢?

- 「好策略、壞策略」這本書提到有三個核心的要素:
- 一、診斷: 當經銷商或是經銷產生時, 不能太快反應, 一定要找出最根本的問題。
 - 二、指導方針: 針對診斷結果所提出的整體解決方案, 可以克服障礙及競爭。
 - 三、協調一致約行動: 要設計能執行指導方針的步驟, 而且所有的人事物都環環相扣, 彼此協調合作。

回想這幾年, 公司不斷地精益求精、不斷求變, 所推動及執行的許多策略都與這三個要素不謀而合, 更讓我深深感受到「分工合作與相輔相成」的重要性。也就是說, 行政部門專業謹慎研擬對策, 經過溝通協調, 由經銷體系落實執行, 雙方同心協力才能造就一個快速且穩定成長的直銷公司。

2017全美世界最優的好經銷商是甚麼?

1月5日在高階擴大會議上宣佈實施的「VIP消費型會員」將是今年最重要的行銷策略! 這個策略要如何執行才能獲得巨大的效益呢?

一、把握機會, 大量行銷:

1. 曾經因入會門檻15660或8980過高或不願做身分證明書(例如公務員)而沒有推入會成功者, 可以列名單重新推為VIP。

2. 3月2日已提會銷的下線, 列名單重新推展VIP。

二、善用公司配案措施:

1. VIP以800元入會獲得贈品後, 推薦人一定要跟進加贈至2,000元以上, 這樣VIP就可以省下150元的運費。

2. 推薦人除了要大量行動找人之外也要努力邀進, 才會獲得最佳利益。所以一個月內至少要做到有5位VIP購買滿3,000元, 這樣不但可以獲得好禮4個, 同時也能獲得更多的BV。

三、推薦人親在與未來的收益:

1. 一個月若有5位VIP各購買滿3,000元, 就可獲得約220BV, 例如BM可增加約1,300元或SD可增加約1,700元的收入, 多重多得。

2. 利用今年上半年應繳推廣VIP入會, 就能夠累積大量的消費族群。而公司下半年將繼續推出「日用品型產品」(例如精洗、洗潔劑、咖啡、洗髮&沐浴乳及口紅等類), 只要這些VIP會員需要全美產品就會自然採購且重複消費, 產生了非常龐大的效益。這樣全美的經銷商不但可以徵收會經銷也同時能夠擁有「持續穩定的高收入」。

最後再以Dora總經的勉勵宣言, 做為2017新春的祝福:

我是傳業的台灣貴賓, 我把給你們的這句新話銘記在心,
五年目標: 同心協力新傳業, 2020破億目標!
未來使命: 繼續霸氣在台灣, 系統領導全世界。



系統創業 全新世代
SYSTEM VENTURE IN THE NEW ERA

展翼的全國黨員們，全美世界舞團正在不斷拓展，我們不分彼此，上下同心，才能不斷步伐，全體並進。願於2017年，我們可以把時間轉，轉變成全體人生。

徐瑞韓



願於2017年，繁複的系統，幫助夥伴們完成晉升。並落實團隊決定：個人、個人、個人缺一不可，大家一起全力以赴，勇進2017年5億業績目標！

廖影琴



2017年，我們追求使命必達，厚積薄發，勇往直前，將心連心！目標必達百十五，心雄五十，力第一，好成績！加倍再加油！

董永敏



專注執行，勇往直前！專注落實基本功，下轉夥伴業績，一定是個個動動，做好定案，開快，強力團隊5.3，業績倍增，與高目標共舞，繁複中的競爭力！

謝承耘



2016年是豐收的一年，感恩有你們的同心協力我們才能穩住16%的高成長，願於2017年落實系統運作，讓所有黨員們可以簡單輕鬆的遍地開花一點點成長！

蔡佩心



人生的轉折與不轉折由自己掌控！2016紀錄輝煌了實力，過了精彩的一年，在連新的開端，紀念長遠的，紀念：我們帶著使命，厚積薄發，全力以赴，為美系統執行再登高峰，2017年迎戰新目標，邁向國際！

張清儀

蔡奕卉



2016年美豐收的一年，感恩有你們的同心協力我們才能穩住16%的高成長，願於2017年落實系統運作，讓所有黨員們可以簡單輕鬆的遍地開花一點點成長！

陳玉瑋



精確的人必預備控制，積極的人卻控制環境！台灣美豐的業績增長率高達10%，全體在2016年達成美123%，與在2016年達成100%！相信這一切都是因為我們有好好的人，好團隊，好業績，好美豐！2017年為自己加油！2017年45個目標，勇往直前！

廖若儀



2017年願於：啟動系統，落實業績，三級！2017年增加海外業績團隊，立足台灣，高層四海！

楊易霖



「兵在練，百不在多，百不在強，而不在真。」願於2017年，更落實美豐舞團功夫：外功，663系統；內功，落實個人與團隊，並創始自己獨特性的團隊文化！2017年，並創始團隊成長，2017年，並創始團隊文化，願於2017年，並創始團隊文化，願於2017年，並創始團隊文化！

2017，來自PD們的祝福



真願每一份以人為本的事業，世界發奮比，蓋蓋發：「建築有行，願於未來。」台灣全美世界從2014年77%的成長率，延續2015的141%，直到2016的123%不斷地高成長！連續三年業績成長率平均為114%，是台灣直銷界中表現最突出的一家公司。而台灣全美世界在台灣直銷界的排名也節節上升，一舉從二十大街上層十四位，預估2016年業績總分將進入前十大！

這樣的成就不是來自幸運，而是感謝所有全美夥伴的努力匯集而成，每個團隊互補互助，各展優勢，並創始出驚人的業績。願由高階領導們本著愛與分享的初心，再轉以無盡的付出與何處而成。2016年我們已創下豐碩的成果，2017年一起攜手並進，實踐目標！

願於2017年，繁複的系統，幫助夥伴們完成晉升。並落實團隊決定：個人、個人、個人缺一不可，大家一起全力以赴，勇進2017年5億業績目標！



許逸珍

願於2017年，繁複的系統，幫助夥伴們完成晉升。並落實團隊決定：個人、個人、個人缺一不可，大家一起全力以赴，勇進2017年5億業績目標！

林季勳

願於2017年，繁複的系統，幫助夥伴們完成晉升。並落實團隊決定：個人、個人、個人缺一不可，大家一起全力以赴，勇進2017年5億業績目標！

2016年願於許多願望，新的一年願於大家業績更進一步，更加努力！無論工作以及生活，一切都願於心願！即使不放棄，也要盡全力去克服，去克服，永遠保有小小的動性及其真誠！祝大家新年快樂！



陳雅瓊

願於2017年，繁複的系統，幫助夥伴們完成晉升。並落實團隊決定：個人、個人、個人缺一不可，大家一起全力以赴，勇進2017年5億業績目標！

熊鴻玉

願於2017年，繁複的系統，幫助夥伴們完成晉升。並落實團隊決定：個人、個人、個人缺一不可，大家一起全力以赴，勇進2017年5億業績目標！

2017年願於豐收年！希望夥伴在順利時，有收也有守！去每分數運作定是為為了遍地開花！2017美豐中火力，內外結合，繁複夥伴成長，讓更多夥伴在遠可以飛躍美豐。願於2017年願於達成美豐公司目標45億！



吳少敏

願於2017年，繁複的系統，幫助夥伴們完成晉升。並落實團隊決定：個人、個人、個人缺一不可，大家一起全力以赴，勇進2017年5億業績目標！

林政廷

願於2017年，繁複的系統，幫助夥伴們完成晉升。並落實團隊決定：個人、個人、個人缺一不可，大家一起全力以赴，勇進2017年5億業績目標！

願於2017年，繁複的系統，幫助夥伴們完成晉升。並落實團隊決定：個人、個人、個人缺一不可，大家一起全力以赴，勇進2017年5億業績目標！



徐婉婷

願於2017年，繁複的系統，幫助夥伴們完成晉升。並落實團隊決定：個人、個人、個人缺一不可，大家一起全力以赴，勇進2017年5億業績目標！

陳宜樺

願於2017年，繁複的系統，幫助夥伴們完成晉升。並落實團隊決定：個人、個人、個人缺一不可，大家一起全力以赴，勇進2017年5億業績目標！

願於2017年，繁複的系統，幫助夥伴們完成晉升。並落實團隊決定：個人、個人、個人缺一不可，大家一起全力以赴，勇進2017年5億業績目標！



蘇婉庭

願於2017年，繁複的系統，幫助夥伴們完成晉升。並落實團隊決定：個人、個人、個人缺一不可，大家一起全力以赴，勇進2017年5億業績目標！

徐順娜

願於2017年，繁複的系統，幫助夥伴們完成晉升。並落實團隊決定：個人、個人、個人缺一不可，大家一起全力以赴，勇進2017年5億業績目標！

VIP購物利 有購犀利

入會好禮

送禮送禮送禮
送禮送禮送禮

晶粹之盒
(價值:1470元)
#1護膚霜之盒
(價值:1595元)

(入會費800元)
首次加入成為VIP消費型會員
立即享有好禮 **二選一**
(限一次使用)



推薦好禮

晶粹淨化潔面乳
晶粹精華

即日起至2017年6月30日止，
凡經銷商(BA(含)以上)於每月業績截止日前，
成功推薦5位VIP消費型會員，而每位VIP會員
皆於當月消費DP3,000元(含入會費)以上者，
即可獲贈好禮**四選一**。

- ◆ 清輕果之盒 (價值:1595元)
- ◆ 雙膠液之瓶 (價值:1700元)
- ◆ T2調膚液之瓶 (價值:3000元)
- ◆ 緊膚面膜2盒 (價值:1600元)



VIP消費型會員紅利點數兌換方式

✓ 單筆訂單消費，每滿100元即可獲取點數一點。
(凡會員單筆訂單消費3260元，點數共32點(不滿100元，再換條件後查)。

✓ 累積之消費點數，可經由櫃台或網站做兌換，
公司將不定期更新兌換商品，兌換點數如下：

✓ 生日賀禮：
生日當日消費，點數將自動增加0.5倍
(生日當日至本月29日，每月一次，13~14日)
(公司會員生日則7天內每天兌換點數)。

VIP消費型會員權益須知

1. 年滿20歲即可在網入會，每禮僅限身分證一本。
2. 每次購買所產生的點數，須在下一筆訂單才可使用。
3. 消費滿2000元即可享受優惠，即單筆消費滿2000元，優惠150元，總額230元。
4. 點數有效期：發生點數換禮起計一年內有效，逾期點數將被取消，點數不可轉讓他人。
5. 不享有附加贈品會員辦法推薦新會員入會(即新享有送海狗項鍊，禮券換成送送禮向會員)
6. 消費型會員本商品7日內，可提出退貨之申請，但產品必須完整無所拆封，發貨、出貨時間，因拆封及運費等產品本公司無法退換，逾期將不受理。
7. 消費型會員一年內消費任一張分銷卡，會員將自動升級一年。
8. 不寄發分銷卡，如有需求可至各區中心索取。
9. 不可購買該網銷售的點數禮券方案。
10. 詳情請洽各區服務熱線04-34019969或各區客服中心。

b w l



活動期間

2017/2/1至2/20日(18:00止)，網購至2/20(23:59止)

換彩資格

單筆訂單金額達

DP 38,000元以上

就可獲得一次抽獎資格

(ex:若兩筆訂單各達DP38,000元以上，則獲得兩次換彩資格，以此類推)

換彩方式

現場櫃檯下單

於活動期間持發票至三區服務中心即可進行現場換彩。

網購下單

收到發票後於2/24(18:00)前至三區服務中心即可進行現場換彩。

獎項內容

項目	獎項內容	數量
特獎	產品兌換券乙張(價值38,000元)	3名
頭獎	產品兌換券乙張(價值20,000元)	60名
貳獎	產品兌換券乙張(價值10,000元)	100名
參獎	產品兌換券乙張(價值5,000元)	200名
肆獎	產品兌換券乙張(價值3,500元)	360名
伍獎	產品兌換券乙張(價值2,000元)	480名
陸獎	HA晶粹之盒(價值1,470元)	1800名

活動贈品共有3000個以上，總價值高達850萬!!

錦上添花
再送大獎

1&2月連標加碼抽大獎

gogoro1台 / i7Plus1台 / Dyson吹風機2台

- 1月份業績總達成1.575億目標
- 1月所有符合複選資格者，可再參與連標加碼抽大獎活動，(統一於2/10高階領導PD會議公開抽獎)

gogoro1台 / i7Plus2台 / Dyson吹風機3台

- 2月份業績總達成2.025億目標
- 2月所有符合複選資格者，可再參與連標加碼抽大獎活動，(統一於3/2高階領導G&AP會議公開抽獎)

● 多項業務與業績達成目標時，截止時間。
● 以上活動不適用於各區服務中心。
● 抽獎辦法請洽各區服務中心，詳細辦法請洽各區服務中心，或洽各區服務中心之負責人，或洽各區服務中心之負責人。
● 抽獎辦法請洽各區服務中心，或洽各區服務中心之負責人，或洽各區服務中心之負責人。
● 抽獎辦法請洽各區服務中心，或洽各區服務中心之負責人，或洽各區服務中心之負責人。
● 抽獎辦法請洽各區服務中心，或洽各區服務中心之負責人，或洽各區服務中心之負責人。
● 抽獎辦法請洽各區服務中心，或洽各區服務中心之負責人，或洽各區服務中心之負責人。
● 抽獎辦法請洽各區服務中心，或洽各區服務中心之負責人，或洽各區服務中心之負責人。



b w l

2017 雞吉 好運到





文行創企創辦人 蔣均政營養師

不做健康邊緣人

節日飲食，請你跟我這樣作

健康不容休假，健康無「假」

新的年度開始，許多節日也隨之而來，剛過完新年的你，是否過度放鬆自己？這樣可不行囉，因為過度放鬆的節日，如果總是推著先吃在說，待收假後滿江紅的健康檢查報告，反正是個醫生可以解決問題的想法，小心你的健康已拉起警戒，瀕臨危險的邊緣了！

節日難免吃吃喝喝，許多人不知不覺的也讓健康隨著這些聚餐放棄去了，想要健康不放假，看他們跟著以下幾點貼切作就好的！

一、 油膩食物要注意，青菜類多吃

節日飲食最大特色就是烹調時，或是食物本身含有許多隱藏的油膩，如春卷、肉鬆等加工食物等；油膩可以提高食物溫度，滑潤好吃，更讓食物的香氣提升，增加食慾，所以油膩一直和美味脫不了關係，但是健康的油膩，不僅是會增加飽脹，對心臟血管也是一大負擔，更不用說，如果大量攝入的脂肪和膽固醇，對健康更是雪上加霜；另外想要降低飲食中的油膩，更可藉由蔬菜中的膳食纖維來增加油脂的排出，因此少油膩飲食與多蔬菜是維持健康第一步。

二、 飲酒者每日100mL以下

自古以來，酒悅來在各種聚餐中缺席過，新地也偶爾保持適量飲酒有益健康，所以看似似乎聽起來不是什麼太壞的東西，但真相是，酒精帶來的好處遠低於不喝酒，但是酒又是節日代表，這時飲酒量就是健康與否的關鍵點。不同的酒精濃度有不同的上限攝取量，為了容易記起，建議每日的飲酒量為100mL以下；酒精的過度攝取不只是增加熱量，還會提高血脂防增加肝臟的工作負荷，相同的，對心血管與肝臟也會造成傷害。

三、 糕餅點心吃太膩

滿桌的糕餅花樣繁多，美味可口也色色可餐，但這些從麵粉製作而成的點心，為求美味，常使用了許多糖類與油脂，熱量必定超標，想要吃糕點但又擔心過量，建議把糕點當作代餐，吃了糕點就必將降低下一餐的飯量或量，甚至是以糕餅替代正餐，如此便能既享受美食又不擔心額外攝取熱量或油脂。

四、 營養素補充，健康邊邊分

看到這兒，你應該已經知道了，節日飲食大多都是高脂肪、少纖維與單一化的食物，即使是努力的控制吃去的部分，仍然還是缺乏部份的營養素及超過油脂的一日需要量，這時就需要補助各種不同的營養素，如魚油、益生菌與綜合維他命等，因為補充這些營養素有好處如下：

魚油：

節日飲食特別容易讓血脂助升量，要排油與讓心血管，最要緊魚油，但魚油可不是魚肝油；市場上魚油產品常見的是魚肝油，并非油質的三酸甘油酯，酯化類的產品融合適度較差的EPA/DHA，但此種包裝的魚油可能在食用後，游離出來取時使用的有機溶劑與魚油結合的酯化劑，也就是游離出有機溶劑，對健康可是一大擔憂。

益生菌

腸道益生菌，多數人浮現的都是可改善消化，但除了消化功能外，腸道也是身體分泌最多免疫相關之一部位，補充益生菌對於體免疫也是一大助力，但益生菌該怎麼選呢？請把握選擇有效的菌株，菌數足夠且具有可保護益生菌通過胃腸的微囊膜技術，就是優質的產品。

綜合維他命

大吃大喝，大多都是單一一樣的食物，這樣的情況下就容易缺乏維生素B群及體量的礦物質等，短期間缺乏或許不會有特別感受，但長期不足這些必要的營養素，可能促成代謝障礙，免疫力下降等情況發生，但可不是隨便買一瓶綜合維他命就有效，一定是應用含有植物萃取物產品，才能面面俱到，真正照顧健康。

總而言之，只要把握、少油、少零食點心、多蔬果與定期補充營養素，就能健康常伴你左右。



文/屈訓修產品主任 陳淑欣

「敷」出開運粉嫩肌

面面俱到好氣色，肌膚Q彈水噹噹

面膜快速急救法

面膜向來就是被視為急救的聖品之一，當肌膚迫切需要緊急保養時，薄薄的一張面膜就是臉部的超級救星，只要幾短短的20分鐘，就可以讓肌膚Q、透、亮。

特別的時間必須 保養救星讓你開運開關啟動

皮膚每天暴露在空氣中（如：紫外線、粉塵、髒污、有毒物質），加上肌膚本身的油脂、汗垢、老廢角質...等，隨時在增加肌膚的負擔，因此而變得粗糙、暗沉、無光澤，甚至產生皸裂、痘疤、等肌膚的問題，為了維持健康肌膚，每天正確的清潔保養已經是保養的基本功夫。對於忙碌的現代人來說，保養程序都是敷衍了事，再最重要的時間時，才發現自己肌膚已經在拉警報了，這時候緊急的保養聖品，短時間內能幫助到的效果實在有限，這時候就別用面劑做大救星吧！

而之思為了各類型肌膚所需，提供了兩款高效保養面膜產品，將臉部徹底清潔後，將面膜敷在臉上15-20分鐘，面膜能隔絕空氣的接觸防止水分流失，讓肌膚與精華液完美的融合，提升肌膚表皮溫度，讓精華液深入肌膚達到快速補充水分的效果，讓敷後的臉蛋水嫩光滑、散發光澤，輕輕鬆鬆鬆就可以變漂亮。

用對方式敷出一劑護膚

步驟1-洗滌後敷臉

洗完熱水澡後是敷臉的最佳時機，因為水蒸氣的關係，讓肌膚毛孔是完全張開，血液循環佳，此時的皮膚吸收度最佳。

步驟2-敷面膜前先去角質

老廢角質也會阻礙保養品的吸收效果，也會讓膚色顯得比較暗沉無光澤。

步驟3-擦乳霜

敷完面膜後，必須立刻塗抹乳液或是霜類保養品，把面膜帶來的養分鎖進肌膚裡，才能讓敷完面膜後的美肌效果更持久。

直擊肌膚需求，展現粉嫩桃花肌

補腎面膜

同時具備有保溼、美白兩種功效，不含防腐劑，內含豐富的美膚草本成分以及鎖水保溼成分，光感二步驟啟動給予肌膚快速亮白與潤澤感。

水面膜

添加哈格勝蛋白、透明質酸...等多種高效保溼成分，特殊植物纖維面膜膜材質，完美貼於肌膚，確保滋養成分集中深深滲透，能達到充分鎖水和迅速保溼，維持一整天的水嫩好膚質囉！！

適用膚質：肌膚需要急救時、肌膚暗沉沒有光澤時、乾燥時、極度缺水肌膚急救時...通通幫您一網打除。



不為失敗找理由， 只為成功找方法。

蘇煒庭

PD 鉅階
企業經理



從高樓跌落，咬牙等待翻身時機

我是個有二十年經驗的傳統美容師，同時也經營行銷產業，十多年來一路順遂的我，卻因為91年開店當老闆經營傳自創，負債了上千萬元。當時從人生高峰跌到谷底，經歷了七年的摺騰歲月。為了應付每個月龐大的經濟壓力，每天做3、4份工作，不伴晚餐、兼職，曾經3天睡不到9小時，而我的情感也因此結束，被迫跟唯一的女兒分開。這七年裡盡嘗冷言冷語、落井下石，感受到人情冷暖，每天提著錢包，使得我好幾年沒回家過三節，一度被爸爸誤解，父女形同陌路。那段日子是人生中最大的煎熬，但我心中從來沒有放棄的想法，一直有個聲音告訴自己：「我一定可以再站起來的！我一定会成功！」，那股強烈的信念來自於我超再一次跟父母證明我是他們值得驕傲的女兒，所以我一直不停尋找翻身機會！

遇上全美，用努力再造人生輝煌

終於4年前在盧守老師的推薦下接觸了全美，第一年我無心經營，只覺得產品好用就入會，並分享給好親友、同事們，殊不知一年後居然成功業績倍增，還得到出國的禮遇。那時才認真去了解全美世界，也因為一展旅行中我看見全美世界真的非常國際化的公司，所以我在2014年2月決心全職經營全美。因為起頭難了一年多，所以我就比誰都努力，每會必到、每師必到，運用系統超越自己的全美事業，讓我在全職經營後短短2年10個月，晉升「全美世界鉅階企業經理」最高榮譽職位！

團隊攜手，力量無窮

首先感謝兩位創辦人創立這麼優質的平台讓我從低谷處又重新爬起來。接著感謝賴師尊當總經理，在他的帶領以及行政團隊的全力協助下，我們朝著正確方向努力前進、前後顧之憂。我要感謝：給我很多機會的陳玉瑛、葉晴徐美娟、Amy老師、翁淑經理、福順老師、盧守老師、惠珍、大昌經理夫婦以及各師系的團隊領導們，也要感謝我的心靈老師顏博士、徐瑞卿經理，真的非常謝謝你們！這次之所以能成功晉升，要感謝所有的團隊領導夥伴們，沒有你們就沒有我！感謝學動團隊：怡欣經理、思念經理、清玉團隊、美一經理、正瑜經理、子韶經理、慧玉團隊、俊傑經理、瑜芳經理、婉瑜經理、盈碧經理、李余經理、沛玲團隊；育倫經理、麗雲經理、金荷經理、李妮經理、淨紅團隊；國寶經理、靜怡經理、嘉琪、秋英、鈺喬、甄鈞、子心、嘉華、蔚欣，要感謝的人太多了。今天所有的榮耀是全美與團隊夥伴給我的！

肯定自己，找回當初的自信

我想要回過頭來感謝自己，當年我沒放棄、用堅定毅力走過之前的人生。我帶著有益於人、幫他們好；處事圓滿，內外兼修的事事準則，一路披荊斬棘，終於收穫了成功。一個負債上千萬的女人也可以做到了，你們一定也能做到。最後，選擇真的比努力還重要，站在巨人的肩膀上看世界，想不成功也難！我愛全美、我愛MIT SUPER！

2016下半年度UBV總冠軍

堅持到底， 全美人生一定有你。

身體亮紅燈，人生低潮

在進入公司之前，我就是個家庭主婦。當時的我，皮膚過敏就算了，身體也出現狀況，身體差到連一個空瓶子都拿不穩。這醫生很肯定地對我，以我現在的情況一定要開刀治療，當下我什麼也不想就直接回絕了。但醫生又說：「現在不開，三年後還是得開醫。」我只回了一句：「別再說吧！」

那時，我跟女兒講了一句話，說我只要想到我往後的人生我就頑皮變身，經濟壓力大到快無法呼吸。那天我回到家第一件事，就是寫遺囑。我只寫了：「如果有狀況的時候請放我，不要殺我。」

但我一直在思考，到底要怎麼辦？到高能幫我的小孩做什麼？想到小孩沒學業、沒前途、沒有一技之長，近年來打工年齡層一直下降，我不想像我的孩子也變成這樣。

認識全美，健康財富雙贏

就在兩個多月後，當我陷入絕望的時候老天爺派了一位天使伴臨到我的身旁，我接觸到了全美世界！過沒多久不但過敏好了，重點我身體也變得健康了。

我的人生從此出現了曙光，我想要不要當初對產品的熱愛加上對公司的信任，還有自我期許堅持，絕對沒有今天成功的我。

國際系統，永不放棄

感謝范博士研發663系統，讓我可以任選單堂中學習到很多。再藉由潔純的養身哲學，持續地進入、刺激回腸，再達成晉升。在過去十多年的時間變遷當中，許多愛用者愛晉升。

透過663系統加上紀體體系，幫公司舉辦的優美活動，讓我有這個機會成為2016下半年度台灣UBV總一！這份榮耀是屬於紀體團隊的，而這一切都是全美世界給我的。一套好產品是值得推廣的，而一個好平台更值得被肯定。

團隊互相激勵、勇往直前

跟大家一起共勉：國際系統、風推團隊；堅持到底、永不放棄！只要堅持到底，全美人生一定有你！

感謝兩位創辦人，創立了這麼優質的產品與公司。還有開創我心靈的導師顏博士，也感謝陳瑞明師的所有行政團隊、感謝：Tina經理、游經理、徐PD，感謝我所有的夥伴們。再感謝紀體大家長消債經理帶領的紀體體系，謝謝你們每一個人！我愛全美世界、我愛紀體先鋒團隊！

顏岑芯
GD 金階
企業經理





我是一家家庭主婦上班族，真心感佩全美，讓我美夢成真！在我還沒認識全美之前，我只是個宅女，每天除了睡覺就是吃飯；完全不工作、不做事、不讀書、不與人接觸。我知道自己是什麼、想的是什麼，但就是沒有去堅持到底。幸好遇到全美，並且要讓更多人分享的興趣。除了特約上的工作外，更要著重在如何與志同道合的朋友分享，因為「三人同行，必有我師焉」；願意與別人分享，對方就會回饋你相應的價值。

再次感佩全美，不只讓我的皮膚健康、身體健康，也讓我的經濟健康，家庭更幸福快樂。感謝：Amy PD、羅露PD、少楠PD、順勝PD、智月GD、明娟GD、林詩SD、楊芳SD、萃榕SD、麗儀SD、芸巧SD、藍志SD，謝謝你們的支持與鼓勵。我一直點入歐美特約的好朋友們，小成功靠自己，大成功靠團隊；借力使力不費力，讓我們一起共創美好的未來。

快樂分享、美夢成真！

陳美蓮 GD 全職企業經理

17歲起我就一直從事美容業，那时的夢想就是希望有天能當老闆，但是天不從人願，因為那幾年僅靠做美容不但不會發工作。我因為需要便從進入醫藥業，但後來卻沒放棄美容業，當護理士時也不忘做美容同事的生意。

因為在FB看到認識20多年的老前輩分享的素顏照，我立刻的見鬼想了解怎麼這麼容易的，一頁肌膚的質美為天！當下立刻開始使用產品。

一路靠著理髮老師的系統學習、練習基本功，藉由系統推出三位SD：齊娟、麗儀、金菊，感謝團隊內所有的會員們：紀宏、燕子、阿家、志恩、海霞、麗芬、輝煌...

還有AMY老師、福祿老師、蘭守老師、阿玉老師、李曉老師、碧珍老師、大晶經理、曹玉蓮經理以及全美所有的老師們，不高尚給予我指教，我相信繼續系統，跟著幫助人的人，就可以創造更好的未來！我愛全美，我愛MIT SUPER！



堅持對的事情，就有對的結果。

柯沛玲 GD 全職企業經理

相信自己！我可以，你也一定做得到！

前幾年因皮膚病想轉到個性化皮膚科原料經銷商，得靠A臉銷售才能好轉。但只靠一件就恢復原狀，而後在自願GD介紹下，開始使用自產之產品。

當時只抱著「死馬當活馬醫」的心態，但漸漸半年後，我的皮膚真的改善許多，僅半個期間使用也逐漸斷癮，直到現在快兩年了。這套產品還很爭也能應，讓我對產品成份放一百個心，因為自己就是最好的見證。

懷孕後即以以為這工作就學收入了，但跟別的全美世界都靠外匯收入以及前年賺新未來的話許多，而我，只是分享一組好的保養品而已。

我想這就是所謂不可磨滅的威力！感謝我的夥伴們真正能永不離開無私奉獻的大家，有你們真是太好了！我愛全美，我愛美可！



陳彩霞 GD 副全職企業經理

保有初心，堅持信念。

接觸全美之前我已從事業務及真誠的工作有13年時間，每個月都在想自己在哪裡？事業在哪？

最近下來身心俱疲，後來選擇再度去讀書進修。沒想到一位朋友跟我分享了新之產品，而且還不用怕的聯絡弄得我戰戰兢兢。才說：「好呀！我就自己試做吧！」我開始「本地化」我的產品。讓「親朋好友」的判斷，轉變成「超級推薦」，真令人開心不已！

藉由系統學習、與人分享，白天做全美特約業務，全心投入。兩年內不但完成我的學業，兩公司也招我去了新加坡、馬來西亞、澳洲、歐洲等國家，並且晉升了50萬年薪職位。這些都是全美世界給我的。感謝：麗儀老師、之麗團隊的所有上級經理，還有丹丹SD一路來心給我的鼓勵。

我來會繼續堅持：誠信、積極、和諧、共享的理念，和全美一同向前邁進。

蔡詩韻 SD 副全職企業經理

沒有行不行，只有要不要。

我最近生活工作，日趨新轉作而固定，相對的會難於找對象了。慶幸遇見我的美籍男友阿傑SD，因為我不再夜夜失眠、無高不取，而是懂得去表達情緒、經營自己。每個小就開始打工，高中時簡直跟錢就與有收入，但這個期間每天玩到都感不到內心的快樂跟真誠與成功，只是不斷想辦法。

但來了全美我感受到公司文化跟以往的直銷產品不一樣，加上人文課程讓我更肯定自己，因為我用生活來經營，我的人生不再只是來消費，是拿來創造更有價值的事情。要特別感謝：羅露GD、玉娟GD、彩彤GD，你們總是在我自自時給我鼓勵加油，感謝永如GD、智月SD、永可SD任何SD、羅露和夥伴們，因為你們我才有美成症！最後感謝全美、我愛美可！



林彩廷 SD 副全職企業經理

相信、堅持=夢想成真

我是一位美籍工程師，收入穩定，從沒想過要轉到直銷。但是每天忙工作、時間換取金錢，讓我身體變壞、眼睛總是閉著想休息一週，如果停止工作我就沒收入，直到遇見我的貴人老師引薦漸漸GD給我認識，讓我的人生全變。從一開始懷疑到相信，短短5個月完成SD，開始創出了我的不凡人生。這！全美讓我我可以先出發，真的很棒。

所以我相信！堅持真善美努力不放棄，夢想就在眼前！感謝真善美所有領導層無私奉獻，感謝：有娟GD、Alan經理、鄧麗儀老師，一路上不斷給我力量，更感謝麗儀老師、依恩、歌雅、小麗、Kaya、雅娟、依恩... 有你們才有今天的我，感謝！我愛全美、我愛真善美、更愛麗儀老師！

陳麗儀 SD 副全職企業經理

不怕爬的慢，就怕你不前進。

我是一位高級主銷商幫忙家裡的工作，當初因為貴人Jessica而接觸全美世界。一開始只是想讓皮膚變好，後來發現產品這麼好用，家人、朋友發現後開始跟著我使用產品。我想讓信任我的好朋友們也從她出美麗，也爬慢夢到，所以我就突破了自己，做我以前不敢做的事情，扭轉了我這個家庭主婦的人生。我找回了自信，讓我知道家庭主婦也可以做得到，相信大家可以！

感謝！我的貴人Jessica、順勝PD、少楠PD、小貝GD、依玲GD、小文、詩含、小敏、小敏、小貝、依玲、小文、Jessica團隊以及我的夥伴純麗、王典、慧婷等... 沒有你們就沒有現在的貴人，我愛全美、我愛MIT SUPER！

願力！意願+努力=成功。

原本我是即月掛牌的我，歷經兩年回國兩週來年過節的日子，讓我深刻體會到伸手求人啟事的痛苦。因為一次改我皮膚出來的保養品，開創我不一樣的人生與思想！

感謝前主人打這這事業、享有與文化的專業平台。感謝我的領導們：羅露PD、李麗PD、怡伶GD、育娟SD給予我最大的鼓勵和協助！

感謝創學會會長陳奕華老師，讓我相信自己擁有無限力量。感謝我學藝家，在天保佑著我的爸爸！還有我的全美貴人們和親朋好友，一高的信任和陪伴。一個人的成功只是過程，一群人的成功才是真正的價值！讓我們一起在全美為你努力！我愛全美，我愛MIT SUPER！

只要相信可以，就一定可以。

我是位新移民，一直都是守店經營生意。一做就是14年，在長期磨練下，皮膚重色重黃，難對、換膚無效辦法，反而更糟。當時看到一位朋友用全美產品，從護膚到美肌，當下我就開始使用。過程中，因為皮膚的改變也輪轉了我的經營之路。一路走來：陳麗老師、沛婷老師、齊娟老師，鼓勵讓我更了解系統操作，並鼓勵我在最難的時期幫我多次大陸拓展市場，讓我更有安全感全力以赴。此外感謝一位原單的會員將純麗結婚了我很大的信心，也感謝謝麗、李麗及團隊所有的好買員們，在經歷短短6個月讓我學會很多，並如期在半年內完成公司SD任務。我會繼續把握下去，幫助伙伴一起成功，感謝全美、我愛MIT SUPER！

李麗儀 SD 副全職企業經理

付出多少辛苦，就有多少收穫。

我是個10年的美容師，因為長年工作累積了一身職業病，加上要養三個小孩，龐大支出讓我喘不過氣來。一個偶然的機會認識了沛玲GD全美結了月份，我第一次做直銷，雖然不曉得會，但我就堅持走過來了。在2016年11月開始完成SD任務，感恩麗儀決定成功的導師。

感謝沛玲GD、齊麗PD的支持與鼓勵，在我遇到困難時鼓勵我，讓我我知道努力不僅是為了小孩、家人、也是為了能回饋社會。

感謝我的夥伴：海霞、穆安、淑君、麗芬，有你們讓我更有責任重大！謝謝全美共善的貴人系統，教我們從平凡中尋出無限人生，我愛家人、夥伴們、我愛全美MIT SUPER！

劉金菊 SD 副全職企業經理

沒亮點不會怎樣，有亮點一定不一樣！

從事服裝設計領域也自經營16年來，滿意及營業量逐年下降。總覺得沒有對我的推銷人那部分美善美善，愛深恨我的主動詢問、鼓勵著我自己愛深高，然而繼續出外可選擇之亮點。自己忙著專研，無法割愛這系統學習，謝謝正浩、琪碩老師，不斷給予各項專業指導。

一路不斷學習取證並激勵自己要有信心與勇氣，從前自我否定及自我懷疑，並以快樂、真誠與分享，真心靜聽與心祝福，去確保彼此初心，一步一步印成規模度性之目標。

成功非個人之修為，感謝我的漂亮貴人們與貴客，你們也是體悟貴客之價。

感謝：滿玉PD、正浩GD對我的鼓勵與協助，由陳瑞琪、黃嘉琪、陳淑敏與藍惠琪團隊，我感恩，令我繼續這真誠旅程。我愛MIT SUPER！



陳靜怡 SD 副全職企業經理

從反對到相信，感謝我的全美人生。

不相信自己，我會從一個閉關反對真誠對不行的家庭主婦，到一個立志「在生產之前一定要完成再升」的全美。就在孕5個月時，我成功升了全美SD任務。很多人不相信我，不幸福嗎？我覺得做自己喜歡的事一點都不辛苦，反而是讓自己成長。

我不會放棄；所以不放棄；不後悔，所以不後悔；堅持上不去，所以我又一步一腳印；時機不難用，所以從安撫中抽身，深深去吸引別人卻可以變成別人的，為什麼我沒錢時尋求見證別人的成功呢？我找到了，所以現在的我很開心，親朋出己年的好路過，找到屬於自己的新生活。

感謝：Amy老師、齊輝、一跟打拼的戰友，以及我的美籍人老師、老師們，謝謝你們，沒有你們的貴人們，沒有你們的貴人們，沒有你們的貴人們，沒有現在這個我！我愛全美世界！



李憶怡 SD 副全職企業經理

目標明確、全力以赴。



李炫若 SO級繪企案經理

現在在美診所已有10幾年經驗，但是時間工作、壓力大，導致皮膚開始老化。直到我的友人美商帶我分享全美產品，當初只想保養看看，因為我其實沒有什麼什麼護膚知識。沒想到全美產品改善我的痘肌，讓我的皮膚自由，更顯露了我的全美人美。人生變得更有目標，更有價值，不再庸庸。

目標明確中，更特別感謝繪師PO在課程裡帶我出展露自信，在過去先方向控制把這產品。感謝美商GD、明麗GD平時的鼓勵，也要感謝：商友、貴友、雅琪、惠麗、鳳屏、蔚瀾、晴欣、素琪、瀟瀟、潔潔、謝明，你們一直為此彼此加油打氣，我愛全美、我愛MIT SUPER！

幸福就在你不想改變的改變裏

之前經營冰品店10年，一直過著夏天冬天的生活，人生沒有方向沒有夢想。我媽6年前跟我分享全美，但當時我忘記了。一年前我的貴人麗蘇PO再次跟我分享全美事業，讓我看見、看見全美，讓我這個不愛保養的男生也燃起我的熱情。以前我與美商公司系統與文化，改變我的生命。目前，我的收入，也開始改變我的生活。感謝上司兩位內勤人慧慈與陳雅萍打我的優質的大平台，感謝繪師SD、莉蘇PO、志豪SD、玉芬GD、寶如GD、心萍SD，感謝全美的場上有你們的參與與陪伴。我愛全美、我愛MIT SUPER！



胡國翔 SO副繪企案經理



蕭慧琪 SO級繪企案經理

你如果有夢想，就要有改變現狀的勇氣！

加入全美之前我是製餅師，工作時間既辛苦，一對男朋友的家人分享全美產品，他們活潑的貴氣吸引了我，而他們的專業熱忱也充滿著無限希望！加入全美之後，改變了命運，更獲得另一份事業！跟隨MIT系統專業團隊，人工卻獲得改革與進步，年初開始我的決定無論如何一定要堅持終於在10月底成了五星級的SD繪師。我愛繪師MIT系統繪師人玉萍POBYES美素高級MIGD、慧婷PO、仁正GD、守鈞GD、秋楓GD、潔潔SD、莉蘇SD、莉蘇SD、萍萍SD、玲兒SD，讓有一起面對的夥伴們，感謝你們~未來將秉持積極堅持信念，我愛全美事業，我愛MIT YES！



陳例安 SO副繪企案經理

努力學習、充實自我

我原本是個名副其實的偽貴族，只因本身有些一些小錢投資，所以生活稍微一點點舒適得去，日子平淡過著。直到結過客公序子而後換了幫之密，因為這套保養品改善了我許久的皮膚問題，好朋友也開始加入使用，開啟了我的全美事業。從一開始完全不了解，到現在繪師升SD，要感謝MIT繪師人慧慈與陳雅萍建立起的系統課程，讓我專業團隊的傳承，也感謝美商公司與繪師的鼓勵與朋友們，全美保養品也讓我認識更多精英，與美商工作結合，生活更豐富。我愛全美、我愛MIT YES！



柯憶慈 SO級繪企案經理

選擇比努力更重要

從事美行業已接近幾十年，一直都是單打獨鬥、勤奮努力的工作，幾乎沒有休息可言。只想多賺一點錢讓家人可以過更好的生活，但我也因此犧牲陪伴他們的時間，而長期的工作加上年齡增長，我的皮膚開始出現問題，毛孔變得粗大、法令紋越來越深，我開始漸漸意識到去，一些保養品，我知道不能隨便相信廣告。直到有一天，我的那個懂保養的朋友帶了她皮膚好而且白皙透亮的密，第一度以試用我的是護膚產品，於是我也上全美世界官網網站，瞭解公司文化與產品價值後發現，這個產品的創始人是讓我我可以改變的機會，我一定堅守它！

在傳升的過程中也有到了高階的力量，以前都靠自己，現在只要開口就有我需要的夥伴可以互相幫助，我再也不用單打獨鬥了。除了感謝家人、朋友的支持與體諒，首先是感謝麗人美現，沒有你沒有現在的現；感謝AG，沒有你的指導與鼓勵。再來感謝：莉蘇SD、守鈞GD、慧婷麗圖、怡靜、謝明、謝明、謝明、堅持到底，願我們一起邁向美好的未來。MIT YES！



范湘雲 SO副繪企案經理

改變自己才有不一樣的人生

過去我是一位沒有生活信心的家庭主婦，那時可以幫別人一直買保養品，卻找不到可以幫我的方法。直到遇見我的繪美人晴晴，她的專業態度透亮，並下吸引我她的使用產品。我親歷全美自己接觸全美，因為我明白美國專業的理由，全美給我自由與選擇，我現在想將一直產品分享給好姐妹！

晴晴姐好~產品是美商學習，我只有自己說自己一句話：「若不想過去的去的話，自己必須改變自己。」我感謝晴晴姐分享了~做我的伴給給我，像我這樣的家庭主婦也能有一番事業！感謝：玉萍繪師、瑪琳主理副MIT系統、麗蘇的領導與輔導、YES團隊家經理、雅麗經理、汝含繪師、巧芝繪師以及所有信任我的夥伴們，謝謝你們的協助支持，感謝妳們一路上的教導及給我工作的全美、我愛全美、我愛MIT YES！



陳慧琴 SO副繪企案經理

2016-2017 晉升&表揚名單

12月 統計業績最高2016年11月止 UBV小組業績第一名「柯憶慈」

GO	BBM	SBM	BBM
柯憶慈	21	21	21
...

01月 統計業績最高2016年12月止 UBV小組業績第一名「林亭余」

PD	BBM	SBM	BBM
林亭余	48	48	48
...



2017.02, 2017.03 全美世界課程安排

2017Feb.1-28	說明	2017Mar.1-31	說明
1/27(一)~2/1(二)	春節年終公司暫停營業	3/2(一)	高階繪師GD/PO匯講 13:30-18:00
2/4(二)	怡貝繪師課程 13:00-16:00	3/8(五)	與麗繪師約
2/6(一)	台中編工課程 12:30-15:00	3/7(二)~3/7(三)	105全美人美
2/20(一)	高階繪師PO匯講 11:00-15:00	3/30(四)	課程截止日
2/23(三)	高階繪師PO匯講 13:30-18:00		
2/19(一)~2/21(三)	全美航海王之旅		
2/22(二)~2/23(三)	與成員約 (業績截止日)		
2/25(一)~2/28(四)	228繪師公司暫停營業		

備註：每月課程如有異動，依公司公告為準。

2016 全美世界風情萬種 歐洲法瑞義之旅

2016 1126-1205

歐洲，是許多人認為一生必去一次的夢幻旅遊景點之一。這次2016全美世界獎勵旅遊，我們就去了集時尚浪漫於一身、品嘗左岸咖啡、葡萄酒酒美入醉的法國，和有歐洲之屋頂、世界之花園的瑞士，以及輕唱著 O sole Mio 可麗太陽之故鄉的義大利。

在巴黎我們彷彿進入了歷史之都，人類文明史上最鬼斧神工的藝術結晶，最壯觀的世界遺跡，值得我們一再的細細品味。在宛如童話般的夢幻國度—瑞士，海拔3020的魔力士山上，多數人迎接了他們生命中的初雪，俯瞰山景，峰峰相連氣勢浩盪，讓許多人永生難忘。我們穿越了阿爾卑斯山來到義大利的時尚之都—米蘭，在這個集結流行及浪漫於一身的城市中，細細地品嘗著這個城市的藝術與設計的成就，接著遠遊威尼斯，我們呼嘯著搭乘貢多拉道船，悠遊的在曲折的水道之間，體驗著威尼斯的特殊風情。夜訪羅馬鬥獸場，參觀世界最小的國家梵蒂岡，很快的十天就過去了，雖然依依不捨，卻收穫良多，大家期待著更精彩的2017旅遊。



巴黎
DAY 1
DAY 2
DAY 8



全美世界於魔力士山合影



DAY 3
盧森

DAY 4
米蘭

DAY 5
威尼斯

DAY 6
比薩

DAY 7
羅馬

欲欣賞更多照片、請洽公司繪畫、搜尋 BWL Taiwan



於夜羅馬鬥獸場合影



勝利女神



2017 全美世界
高階領導擴大會議

系統創業 全新世代

2017年首次的擴大會議，就要讓會員驚喜連連或尖叫！台灣全美世界的會員們在2016年創下123%的爆發性成長，在一片慶祝氣氛中我們更要努力提升各方面的能力，讓每一年都能突破過去、刷新紀錄！

那場由蔡總經理詮釋2017年「系統創業，全新世代」的深層意義，希望大家都能落實663系統幫助自己與團隊共創成功。搶奪宣佈公司推出的「2017獎金好運到」摸彩開獎，超多獎項還有機會加碼，更多首購優惠與VIP消費型會員啟動，多重選擇是供給我們的全美會員們！

本次會議特別請到黃雅琳蔡精傑兩位內在外在，每個產品的優勢、嚴苛的生產標準、包裝設計的用心，以及一路以來辛苦研發的每一個過程。黃執董不僅僅是給了我們一場產品演說，更給了會員們最正確的觀念、最即時的新知，聽完後會員們都滿載而歸最後，由四大體系領導人精神喊話，每個團隊都有領而來、價值信心滿滿，齊心大喊喊出：「45倍必定達成」！



2017 主

系統創業
全新世代

2016/12/21-23

全美人生205中級課程

我們在人生的旅途中，一定是不斷經歷、體驗、收養，幸好也有您，全美世界205課程就是讓我們轉化過去、成就未來、喚醒內心更堅強的力量，提升心靈素質到更高的境界，在全美世界，不僅僅是做事，更是做人。



2017/1/10-12

全美人生105初級課程

貴客讓我們自己內心無法跨越的過往，突破並成長，願博士在105課程中，透過故事讓學員們汲取生命的力量，人生好壞沒有標準答案，只能自己去找，抓住機會，改善人生，做自己的主人。



2017全美世界國際表揚大會
BWL INTERNATIONAL CONVENTION



系統創業 全新世代
SYSTEM VENTURE IN THE NEW ERA

2017年6月2日與6月3日

高雄展覽館 高雄市影劇館二樓39號

Day1 票價 晉升13:00, 24:00 (12:30開始進場)

Day2 票價 晚宴15:00, 21:30 (14:30開始進場)



全球峰會 盛情邀約
World Conference. You're Cordially Invited

