



tw.bwlgroup.com

全美世界健康科技股份有限公司

臺中總公司：403臺中市西區台灣大道二段218號31樓

電話：04-36018188 傳真：04-36015578

營業時間：平日 AM10:00~PM9:00 | 週六 PM 1:00~PM6:00 | 週日 公休

臺北銷售展示中心：110臺北市信義區忠孝東路五段550號15樓

電話：02-66178277 傳真：02-23643880

營業時間：平日 PM1:00~PM9:00 | 週六 PM 1:00~PM6:00 | 週日 公休



BWL 2015 風雲人物得獎人 台灣之光 蔡美妹(Amy)PD

焦點活動》魅力澳洲 七日樂逍遙 (2015海外獎勵旅遊方案)

領航動向》做到真正的不在職收入

保健新知》維格爾AB有益菌，整腸免疫一氣呵成

美容新知》取之有道，白得有理！

產品Q&A》美容保健諮詢室

焦點人物》BWL 2015風雲人物得獎人-台灣之光 蔡美妹(Amy)PD

榮耀晉升》林美琴GD | 徐圓GD | 陳萍萍SD | 陳燕琴SD | 楊子誼SD | 王仁正SD

任怡文SD | 劉細蘭SD | 陳淑禎SD | 曾奕璋SD | 陳榛羚SD | 蕭智月SD

活動報導》2015開春喜羊羊！新春團拜與水面膜上市發表會

組訓報導》105全美人生 | 2015與總裁有約

好康報報》AB有益菌上市優惠 | 4&5月母親節促銷優惠

重點活動》漾媽咪好馨情暨AB有益菌新品發表會

本月刊僅供會員內部使用·非廣告宣傳品

魅力澳洲

七日樂逍遙

黃金海岸 · 布里斯班

參加資格

活動期間：
2015年3月1日(日) ~ 2015年9月25日(五)PM18:00止

1	<p>BM、SBM、BBM 海外獎勵條件資格 資格：7個月積分需有PBV 2,000積分，UBV 40,000積分。 基本每月維持 PBV 50積分，UBV 750積分。 (PBV或UBV)沒有維持，當月業績則不列入計算。 (BM除外，每月只需維持 PBV 50積分) 備註：1.若完成二個名額需達成2,000PBV以及80,000UBV。(以此類推)。 2.限個人使用，業績不可重複計算，只要達成所有分數切割不可往上累積。 3.以3月份系統聘階為準。</p>
2	<p>SD 海外獎勵條件資格 資格：7個月積分需有PBV2,000積分，UBV 30,000積分。 基本每月維持 PBV 50積分，UBV 750積分。 (PBV或UBV)沒有維持，當月業績則不列入計算。 備註：1.若完成二個名額需達成2,000PBV以及60,000UBV。(以此類推)。 2.限個人使用，業績不可重複計算，只要達成所有分數切割不可往上累積。 3.以3月份系統聘階為準。</p>
3	<p>GD 領導海外獎勵條件資格 資格：7個月積分需有PBV 2,000積分，UBV 25,000積分。 基本每月維持 PBV 50積分，UBV 750積分。 (PBV或UBV)沒有維持，當月業績則不列入計算。 備註：1.只限2個名額。若要完成二個名額需達成2,000PBV以及50,000UBV。 2.限個人使用，業績不可重複計算，只要達成所有分數切割不可往上累積。 3.以3月份系統聘階為準。</p>
4	<p>PD 領導海外獎勵條件資格 資格：7個月積分需有PBV 2,000積分，UBV15,000積分。 基本每月維持 PBV 50積分，UBV 750積分。 (PBV或UBV)沒有維持，當月業績則不列入計算。 備註：1.只限2個名額。若要完成二個名額需達成2,000PBV以及30,000UBV。 2.限個人使用，業績不可重複計算，只要達成所有分數切割不可往上累積。 3.以3月份系統聘階為準。</p>

備註說明：

- 1.以3月份系統聘階為準。
- 2.以上條件限全美世界活躍之會員。
- 3.限台灣業績。
- 4.達成者皆需先繳納稅金10%~20%。
- 5.主辦單位保有解釋、修改、終止及取消活動內容細節之權利。
- 6.若因私人因素取消行程，需補償公司所有費用。
- 7.海外旅遊行程，預計出團日期暫定2015年11月27日(五)~2015年12月3日(四)，如有更改出團日期另行公布之。
- 8.出團人數依據旅行社規定為準，若未達出團人數則以公司公告為準。
- 9.達成獎勵名額限本人使用，除本人有第二個獎勵名額才能轉讓給會員或三等親。
- 10.不開放自費。





真正擁有一份 “不在職的高收入”

常聽到夥伴在說一個名詞～
不在職收入，到底甚麼是不在職收入？
在全美世界要如何做到呢？



文：葉國淡總經理

在全美世界要如何做到呢？

上班族如果停止了上班，就會失去原有的那份收入。所以，當在職收入正變得越來越不可靠的時候，就會同時想去謀取一個“備胎”，這就是不在職收入，用以預防或彌補在職收入可能的風險與不足。

最常見的有五種：

1. 退休金
2. 利息收入
3. 投資獲利
4. 版稅收入
5. 租金收入



不在職收入不需要付出時間勞力就能幫自己賺錢，而且它會持續不斷地賺錢，所以，擁有不在職收入等於就擁有了財富。不過要獲得上述的不在職收入其實還是需要先具備一些條件才行，否則還真的不容易做到。

最熱門的不在職收入

雖然不在職收入有許多的種類，哪個比較好，當然是見仁見智。但經過數十年的經濟的演變後，我認為“傳銷”已經成為現今最熱門的不在職收入了。

為甚麼是傳銷？因為事實證明，這個行業在超過60年的持續成長發展之下，全球已經造就了數百萬個經銷商擁有了很好的不在職收入，每月少則10幾萬，多則上

百萬都有。這些人(領導者)都是白手起家，從一個人開始打造出數千數萬的消費者與經營者的族群，在持續的使用產品及組織不斷地複製擴展下，他們愈做愈輕鬆，收入愈來愈高，最終得以享受不在職收入所帶來的財富與時間的自由。

創造長期穩定的高收入

在全美世界要如何做，才能擁有這個令人稱羨的不在職收入呢？

一、堅定的信念

雖然這是老生常談，卻是最重要的基本觀念。因為對不了解的人來說，聽到傳銷還是會排斥的，這時候自己本身就必須加倍認同，堅定信念，不能退縮，更要以熱情專業的態度來完成銷售和推薦，這樣才能逐步地把組織建立起來。



第二、系統運作

全美世界系統運作是指一套進人育人留人的操作模式，八年前由創辦人Dora總裁從新加坡帶進台灣(包含創業101手冊及九環圖)，再由台灣各體系去執行、精進而成。這是我們全美世界組織操作的重點，也是成功的不二法門，所以不管任何人進來，跟著系統運作就對了。



第三、配合公司策略

公司所推出的各項策略與方案，都是要來協助經銷商把事業經營得更好，因此如何善用這些資源，得到事半功倍的效果，就必須要對這些策略、方案充分了解並做出規劃去執行。近期公司即將推出“長期消費循環訂購專案 (Consumer Circulation order Project, 簡稱CCP)”，就是要幫助大家把消費者照顧好，為售後及續購做更佳的服務，讓經營者有更多的時間去做育人留人的工作。我相信在我們雙方密切的合作之下，每一位夥伴一定可以更快的、真正的擁有一份不在職的高收入！



文/行銷企劃部 游義敏經理

維格爾AB有益菌 整腸免疫一氣呵成

日本全球專利技術-親水性無縫膠囊

100億
活性雙叉乳幹菌

10億
活性乳酸菌



平日的飲食習慣、生活作息與壓力都會影響腸道菌叢平衡，益生菌能改善腸道菌叢平衡，維持腸道健康，但要發揮最佳效果**只有活菌**才能在腸道繁殖，進而平衡體內菌叢。

最優質的益生菌-比菲德氏菌

日本腸內菌權威光岡知足教授表示，最優質的益生菌是比菲德氏菌。他研究發現，日本長壽村-山梨縣桐原村，村裡老人腸道中的比菲德氏菌是東京都老人的4倍。光岡知足教授後來更發現，新生的嬰兒若給予母乳，嬰兒體內比菲德氏菌與其它好壞菌總和的比例約1000:1，但隨著成長後的飲食與作習改變，比菲德氏菌數量會開始大幅減少，比菲德氏菌成年後僅剩15%，年老後更僅剩1%，這就是**AB有益菌**以比菲德氏菌做為主要菌種的原因。

最益生菌的防護罩-無縫微膠囊

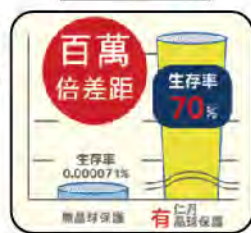
許多研究發現益生菌非常怕胃酸和溫度的傷害。若有晶球(無縫微膠囊)的保護時益生菌的生存率達到70%以上，如果沒有晶球保護的益生菌之生存率大約只有0.00007%；也就是說，平均吃下100億的益生菌，通過胃酸後的活菌僅剩不到1萬。另外在包裝、儲存、運送的過程也會因溫度氧氣使益生菌衰竭而造成活性降低，據實驗發現有與沒有晶球(無縫微膠囊)保護的益生菌產品在20°C及37°C的室溫下放置1-6個月時，兩者益生菌的**衰減程度相差100倍**(如下表)。也再次證實晶球(無縫微膠囊)可讓嬌貴的益生菌得到傷害的阻絕。



實驗	晶球(無縫微膠囊)		一般粉末顆粒	
	存放溫度 20°C	存放溫度 37°C	存放溫度 20°C	存放溫度 37°C
開始試驗總菌數	14億隻	14億隻	17億隻	17億隻
1個月後	12億隻	10億隻	4億隻	2.6億隻
2個月後	11億隻	8.5億隻	3.2億隻	1.3億隻
4個月後	12億隻	5.1億隻	2.4億隻	7800萬隻
6個月後	11億隻	3.2億隻	1200萬隻	920萬隻

百年大廠-日本仁丹專利腸溶性晶球技術

專利晶球(無縫微膠囊)技術，保護活菌通過胃酸到達腸道，維持菌種活性。益生菌很怕胃酸，在pH值1.2~2的胃酸環境下，好菌和壞菌幾乎都會被消滅殆盡，仁丹實驗室經實驗證實，在晶球(無縫微膠囊)保護下，比菲德氏菌存活率達70%以上，而乳酸菌存活率達80%以上。



不分族群-男女老少皆宜

對於生活中飲食不正常、蔬菜攝取較少的外食族，想注重健康、缺乏運動的銀髮族，欲調整體質、不愛吃菜的孩童，均可食用益生菌。尤其懷孕中的準媽媽，孕期保養是非常重要的，建議適量補充益生菌可以幫助排便順暢，緩解孕期不適，還能幫助媽媽及寶貝調整體質。當小寶貝出生到了離乳期後，體內的比菲德氏菌會逐漸下降；適量補充益生菌可幫助小寶貝預備強健的體質。

製程嚴謹-cGMP製藥級高規格產製

維格爾AB有益菌產品配方及製作，是來自日本120年大廠森下仁丹株式會社，皆以國際cGMP藥廠規格製程，堅持產品都需經過嚴格食品安全品管檢驗，除了精純度要到位之外，絕無輻射、無重金屬、無塑化劑、不含西藥等..污染疑慮的原廠保證，並通過SGS等第三公正單位檢驗食用上安心無虞，堅持給消費者最好的品質。



綜合以上的特點我們可以知道維格爾AB有益菌與市售一般菌粉及膠囊大大不同，要通過胃酸到達腸道又要保有一定數量的菌數；又不想花錢買了看起來很多菌的產品，但最後卻在保存期間菌數衰減而且連胃酸的考驗也禁不住，所以只有**晶球(無縫微膠囊)技術的AB有益菌**才能達成保存安定食用有效的目標。

取之有道

的有理

文/組訓部 劉鵬瑜經理

T3+c15不只白更透亮

ALPHA

何謂『果酸』

是由一群水果或酸奶等天然物質中所萃取的酸。全名為 Alpha Hydroxy Acid。包含有甘醇酸、乳酸、酒石酸、蘋果酸、檸檬酸等，常用於乳液、乳霜、洗髮精美白用品、抗老化用品、青春痘用品等。

普遍市場上果酸保養品依濃度從1%~70%不等，基本上低濃度（10%以下）的果酸產品在使用上相當安全。就使用目的而言，果酸的使用原則倒是可以用「低濃度供保養，高濃度換膚」這一句話來詮釋。

「果酸換膚」，雖然提供了我們一個對於青春永駐的想像空間，讓年齡表現在肌膚上的不美觀消失，它能夠去除老死角質的堆積，讓皮膚上的斑點、細小皺紋逐漸去除。但是在果酸的實際應用上因利用高濃度果酸換膚，其濃度高（15%以上）會有刺激、發紅、皮膚乾燥、脫屑及光敏感的反應，如不慎使用高濃度的果酸，會造成「立即性接觸皮膚炎」；所以使用果酸產品時，務必小心謹慎。

QA

- 1.果酸的治療基礎是建立在專業知識和正確使用方法上。
 - 2.謹慎與小心的選擇，就可免去讓皮膚未蒙其利就先受其害的命運。
- 建議：嫩白液T3及c15精華液亦可代替果酸的功效，植物性溫和配方，純天然的成份能促進皮膚新陳代謝而達到去除黑斑的效果。

嫩白液 T3 主要成份：奇異果 / 葡萄柚萃取 / 曲酸 / 艾地苯醌

全方位地助您肌膚展現晶瑩透亮的光澤！契合肌膚內在機制，促進表層精微醒膚及代謝，並抑制黑色素生成。抗氧化保護讓肌膚更顯年輕活力。

- 【用法】潔膚及調膚後，根據個人肌膚需求，取適量均勻塗抹在臉上，每日1或2次。
更佳效果：與美膚霜T4搭配使用。根據T系列護膚程式，定制適合個人肌膚需求的使用方法。

C15 精華液 #7 主要成份：維生素C

高濃度的維生素C有效幫助促進膠原蛋白作用，讓肌膚感覺活力有彈性、幫助撫平老化痕跡。多功能精華保護肌膚免受氧化傷害的同時，亦有助減少黑色素的生成。

- 【用法】1.取大約3至4滴的量於手心。
2.以雙手稍微搓勻後，均勻地塗抹在臉上。
3.注意輕揉塗抹，勿大力搓揉。



美容保健 諮詢室

全美專業經理人幫您一一解答



皮膚缺水時，應選擇何種保養方式改善？



若清潔皮膚缺水時，可在洗臉後使用水面膜，即可達到保濕及冷敷、鎮定、柔軟效果，定期敷臉可達到維持良好細嫩肌膚的功效。

夏日應如何利用哲之密系列來保護肌膚？

在炎炎夏日紫外線強烈照射下，平日應注重保濕效果高之產品；日間護理則以清爽為主，並注重防曬及曬後之護理，防曬霜#5之後可撲點蜜粉，亦可加強防曬效果。戶外活動時，怕曬黑者應多注意攜帶防護用品，如：洋傘、長袖之衣物、帽子、太陽眼鏡等。



換季型敏感性肌膚該如何應變做保養呢？

換季時皮膚若開始乾燥，就表示皮膚防護層出現了缺口，所以造成水份散失速率增加，這時得先加強保濕步驟。

(#1→T2→#9→#6)



為何哲之密保養品不需要衛署字號？

行政院衛生署84年5月第014432號公告，製造或輸入未含醫療或毒劇藥品之化粧品(一般化粧品)均免予備查。哲之密保養品為一般化粧品無含藥性，因此免予備查，不需衛署字號。

是不是系數越高代表防曬效果越好？

哲之密防曬霜含有物理性防曬，是一種陽光阻斷劑(Sunblock agent)；具有反射和散射UV波長290nm至770nm、與反射和散射可見光幅射，為不透明成份，因此可以預防曬傷與曬黑；其防曬系數為PF25：是為安全又溫和的指數，非常適合每天使用。而市場上標高系數的產品，為了加強防曬效果而添加化學性防曬油，是一種預防曬傷劑(Sunburn Preventive agent)；這種防曬霜如每天使用，一段時間後會令皮膚粗糙、使皮膚活力衰退，並產生老化的現象。因此，並不適合每日使用。



去醫院看病後醫師有開藥了還需要吃保健品嗎？

營養保健品的補充除了預防疾病與功能調理外，對於已經有疾病且在服用藥品的人而言一樣重要；舉個例子來說：若是胃腸疾病患者服用某些類型制酸劑將會影響維生素及鎂的吸收；長期使用利尿劑、抗癲癇、類固醇、甲狀腺藥物的患者也會影響體內鈣質的吸收，如此類似情形不勝枚舉。因此服用藥物所帶來的負面效應是我們很少去注意的，通常也就會被歸類為藥物副作用，但這部分卻是補充營養保健品就能同時改善解決的。

對於飲食作息正常的人來說仍需要補充營養保健品嗎？

造成人生病的間接原因中自然因素為其中一項，而自然因素與先天的遺傳基因及後天的環境因素有關；所以當我們飲食作息正常時並不代表所居住的環境及所吃的食物來源是沒問題的，甚至可以嚴格的說所謂的“正常”是自我認知的狀況，但是否符合真正的臨床上所建議標準那就是另一項問題！舉個例子來說：一個人雖然三餐作息正常，但隨著生活與工作的壓力起伏、年齡的成長與老化、季節與地域的轉換、環境的汙染程度，每時段所需求的營養強度就不同稱之為“生命期營養”，因此額外補充營養保健品便是一項生命期營養的需求。

HA晶棒成分中有含雌激素、異黃酮等類似女性荷爾蒙材料嗎？



HA晶棒主要效性成分為黏多醣也就是俗稱的玻尿酸，玻尿酸是身體中保水提供潤滑的主要物質，而玻尿酸在人體內的生合成量會因年齡、飲食及環境影響而減少；當皮下缺乏玻尿酸時就會乾燥、粗糙、塌陷而形成皺紋；在關節及活動組織缺乏玻尿酸就會產生乾澀、磨損、疼痛現象。有些消費者因適

應了皮下長期缺乏玻尿酸的狀態，而在補充後發現胸部稍有脹大情形，並非產品內含雌激素等女性荷爾蒙，而是皮膚底層因玻尿酸補充了後而吸收足夠的水份而產生的飽實感，此一狀況為正常現象，消費者切勿因此而緊張停用。

5天行動一餐次的熱量為何？可以完全取代正餐來減重嗎？

5天行動由全元素、穀樂拌、纖果樂三種產品加300cc室溫開水調和而成，每餐熱量約為170大卡，若以體重60公斤，身高165公分的女性上班族來計算，只佔每日總熱量的9.5%左右。基本上對於減重來說除了要達到目標外還要考量安全性及容不容易復胖，在執行上必須要視其肥胖類型及生活型態、有無疾病等因素來考量；再依個人狀況設計飲食及減重計畫然後配合運動來進行減重，5天行動是其中介入的一個環節，再經過每日總熱量設計的前題下，若要取代正餐建議還要搭配一些食物隨餐使用(需經過設計)，若是在兩個正餐間當點心時則可單獨使用；才能達到調整體質促進謝的作用。



熱情洋溢 × 神采飛揚 超級女旋風

Leader of the 2015 Year



全美世界2015年度風雲人物得獎人 蔡美妹(Amy)PD

記得去年在新加坡郵輪的大會上，主持人第一個問到我，誰會是2014年風雲人物時，我心裡想一定不是我，但還是大聲的喊：「是我！是我！」。結果當然不是我，但當時的激情卻縈繞在腦中，久久無法散去。我知道，它將是我未來一年要追求的目標，只要我想要，我一定做得到。

目標導向，妥善規劃

我是個目標導向非常明確的人，平常我就有看營業數據的習慣。但看數據之前一定會先訂好目標，做好計劃，「年目標設定，月目標管理，週週做計劃。」我不隨便浪費我每天的時間，在組織的管理上我也一樣做這樣的規劃。我常常說，沒有不可能成功，而是有沒有做成功的規劃，「目標+計劃+執行+管理=目標達成」，這就是我最想分享給大家的成功方程式。

貫徹落實，使命必達

去年2014年公司訂出67%高成長的目標，但我不畏懼，我用100%來看待，用100%來執行。所以我一開始就做出了整年度的規劃：



做晉升SD、GD的規劃，協助們排出每個月的工作重點。

親跑北、中、南三地舉辦會議，協助初階~到SD、GD，幫他們定訂定目標，分配目標。

推動執行，跟進輔導，解決他們的異議問題，遇到困難就幫他們解套。

感恩支持，勇往直前

獲得2015年的風雲人物，首先我要感謝兩位創辦人Dr.Dora&Dr.Doreen創建了一個優質的創業平台，讓我們安心的在這裡成長茁壯。感謝顏國偉博士，我生命中的恩師，教導我正確的價值觀及對的思維。感謝台灣全美公司的每一位夥伴，我們一起努力達成五億目標，才讓我有這個機會得到這個榮耀。感謝公司葉總經理的成功策略和優越領導，感謝Tina老師及Robin經理協助我們團隊做產品教育。感謝徐瑞韓PD、陳玉璿PD六年前敲了我的門，引領我進入全美世界。感謝MIT體系所有核心委員：惠珍GD、瑤絲GD、易霖GD、福順GD、季勳GD、鴻玉GD、徐圓GD、鷹守SD，因為你們的無私奉獻才能把MIT的運作順利進行。感謝五區總召：燕萍SD、順娜SD、家嫻SD、羽希SD、嫻蕪SD、少綾SD，有你們才能把每一個區域打造得很好，讓所有MIT的夥伴能有像家一樣的歸屬感。當然還要感謝所有的SD領導，在你們的配合協助下，我們才能有這麼亮麗的成績。最後要感謝MIT所有的每一個人，有你們的支持，才讓我勇敢驕傲地往前走，愛你們喔！

另外，我要特別提到Dora總裁2014年送我們一本非常棒的記事本，上面記載的「成功是精神與行動的結合」，對我來說，這是很重要的行動守則：

1. 不斷為成長而設立目標
2. 擁有燃燒的渴望及熱情執行
3. 強烈的意願中去學、做、教
4. 為完成目標不斷找方法
5. 為團隊奉獻並分享成功
6. 積極面對每一天
7. 奮鬥，堅持到底

Dora總裁的這些話非常受用，尤其當我遇到困難挫折，失去信心，感到無力時，我就會拿出來看看，每次都會帶給我非常大的力量，總裁太愛妳了！

公司對Amy的紀錄與描述

Amy PD以正確及有效的操作模式帶領組織，締造了的優越的成績。她經營全美事業成功的經驗，值得所有全美領導人學習複製，相信一定可以帶來巨大的影響力。

- 她是MDA破紀錄者，AGBV 2013年260萬，2014年546萬，成長率109%，台灣排名第一。
- 她是MIT體系的副主席，積極努力，熱情洋溢，帶領組織創下成長一倍的業績。(2014年目標2.2億，達成2.5億，達成率114%，較2013年的1.2億，成長108%)
- 她的市場經驗十分豐富並能創新求變，精益求精，讓組織保持強大的能量與行動力。
- 她忠誠堅定的從事全美事業，多年來雖然碰到許多的困難與挫折，但從不退縮，更能勇於突破，帶領團隊不斷的成長茁壯。
- 她與公司的行政團隊相處和諧，並經常提出良好建議，使各項策略與工作能夠有效進行。
- 她非常強調"系統運作"，不斷地規劃與推動，努力貫徹執行總裁Dora的教導與要求。



只要有決心》

路是人走出來的，分享是行動做出來的

我是一位傳統的家庭主婦，當我人生遭遇低潮時，身體狀況持續走下坡，造成免疫力下降，內分泌失調。失去自信的我無法走入人群，身心靈受創。然而上帝雖然為我開了一扇窗，卻也為我開了另一扇門，感謝嫻存GD的引領，讓我遇見全美世界~

接觸哲之密短短幾個月，身旁的朋友就驚覺我的蛻變，肌膚越來越年輕。剎那間，我發現哲之密是會說話且有感覺的產品，讓我擁有素顏美麗及自信快樂，是具象徵性的事業，走到哪SHOW到哪的黃金行動店面，讓我不銷而銷，帶來商機無限、財富倍增。



感謝2位創辦人創立全美世界，透過105人生課程，讓我更認識自己，發覺無限潛能，將我扭轉乾坤，掌握人生方向，創造自我人生的價值。更感謝清儀PD領航妃豔7位講師，創立104技術課程，沒有人脈的我，秉持熱誠及那股傻勁，帶著獨特的技術幫助及分享更多皮膚需求的顧客，將技術推廣到店家。

在創業推廣中，特別感恩我生命中的恩師~彩琴PD，她有如我的再生父母，因有她的用心帶領呵護及耐心的陪伴，才造成今日的我~『全美奇蹟』！

感謝葉總、Tina經理及公司所有行政團隊的協助和全美家人團隊的鼓勵及陪伴。更感謝妃豔團隊講師群，清儀PD、彩琴PD、承耘PD、冠諭GD對我無私的協助。也謝謝家人對我的支持與鼓勵，讓我無後顧之憂，全力以赴。最感謝我最愛的全美夥伴，淑敏SD、沛潔SD、燕琴SD和桃園團隊的所有夥伴們，因為有優秀的你們給我力量，造就平凡的我，創造出不平凡的人生。讓我們一起共享這份屬於我們的榮耀，齊心協力，築夢踏實，共創全美人生，活出生命的姿彩。



金階企業經理
林美琴 GD



跨出第一步需要勇氣， 只要開始做了，就不難！

過去我是一家美容機構的外場主管，自我要求高的我，總是喜歡挑戰達成公司每月訂下的業績目標。生活除了工作、業績還是工作、業績，毫無生活品質可言，更沒有自主的時間，時間全都賣給老闆了。

直到5年前，我全美人生的貴人，瑞雯表姊透過她的分享讓我從此再也離不開全美。感恩與感謝全美兩位偉大的創辦人范文媚博士&陳俐蓉博士，她們為全世界的全美人創造了一個人人都有機會，擁有愛與和諧兼具的創業平台，更給了像我這樣懷有夢想、理想，想要創造自己未來的年輕人一個公平的機會。

感謝公司提供優質的產品，更給我們最具獨特性的人文教育及生命中的導師顏國偉博士，培養我們價值思維的提升，並透過全美文化四大價值「誠信、積極、和諧、共享」建立共同的理念。也感謝2014年葉總經理的到來，帶領公司的行政團隊用有別於以往的方法和格局，為全美台灣公司再創新高峰與新氣象。

感謝我的良師益友，MIT體系大家長陳玉璿PD&葉瑪絲GD賢伉儷，他們年輕卻如此的有承擔力、智慧和眼光。謝謝他們過去一直對我的不放棄，永遠給我最大的力量做我最強的後盾，因為有他們一路的相挺讓我更有勇氣及承擔力去帶領我所屬的團隊往前衝，為體系建立一個簡單、安全、又有速度的系統運作，也讓我的團隊在去年短短一年內有6位SD及一位GD的晉升，營業額從1300萬到近5000萬，成長了250%，還奇蹟似的讓我達成百萬MDA。

小成功靠個人，大成功一定是靠團隊。感謝Amy PD這些年來的鞭策，讓我學會明確目標的重要。感謝團隊的夥伴們和辛苦一起帶領團隊的領導們：秀春SD、羽希SD、省吾SD、守玲SD、怡文SD、淑禎SD、劉潔SD還有一直在幕後當軍師，也是我另一半的仁正SD。如果沒有你們的支持和分擔就沒有今天的徐圓，所以這份榮耀是屬於我們每一位的。也感謝MIT體系的所有高階領導及夥伴無私為我們的付出。感謝過去支持我的所有夥伴家人和客戶們，謝謝你們，我愛你們。而我也會堅持著MIT的精神理念繼續帶領團隊，秉持著「冒險精神，超越自我，立足台灣，邁向全球，啊~衝啊！！」



金階企業經理
徐圓 GD

成功的秘訣

銀階企業經理
陳萍萍 SD

在於有夢想和堅持

我在服飾業10幾年每天過著平凡的日子，直到遇見了我的貴人：少綾經理，改變了我一成不變的生活，從沒想過藉由一套保養品，單純擦的好，分享給客人、朋友們，也開啟了我人生事業的第二春。

參與公司一系列課程讓我學會堅持、突破、改變，讓我全心全意相信全美這份事業，『被動學習是種壓力，主動學習是種樂趣，成長是壓力還是樂趣就看你如何應對』，我好喜歡這段話與大家分享。

感謝全美、感謝MIT的大家長陳玉璿PD不斷的激勵我，說我一定可以做到，謝謝Amy PD幫我們規劃有目標的運作執行，謝謝易霖GD耐心溫柔的教導我們制度，謝謝高雄幫的順娜SD、梅芳SD、少綾SD帶領我們再創高峰，真的超愛MIT每位領導無私的奉獻，更謝謝MIT每位夥伴和我底下的寶貝，我愛你們也很感恩，堅持、相信一起共創未來~



透過產品的美麗邂逅，勤力不懈，成功自然來

回想2014年5月，美琴來到我的工作室，我才知道「全美世界」，聽她敘說公司的營運制度的期間，也是我第一次接觸到哲之密產品。

我是敏感性皮膚，對於保養品的選擇更是小心謹慎，後來依照清儀PD及美琴GD的保養步驟~徹底清潔、加強防護、深層滋潤、細胞更新、緊緻拉皮，讓我肌膚重獲新生，這正是我多年一直在尋找的產品，如今得償夙願。因為在全美世界我徹底改善了肌膚問題，因此立下決心，要藉由「哲之密」微整型技術，讓更多人能重新感受年輕時最美的面貌。

身為團隊的領導，除了複製公司既有的學習課程及經營方式，並且充分運用產品的優勢，提供消費者完整性的肌膚解決方案。同時也要扶植下線，讓她們在肌膚上能擁有傲人的自信外，亦要讓她們完成實現「全美世界」的四大追求（體魄健康、財務自由、心智成長、社交溫暖），進而達到全美人的夢想。

在此，我要真誠感謝領我入門的美琴GD以及來自台中高層的張清儀PD、謝承耘PD、林冠諭GD、廖彩琴PD以及我的團隊美女寶貝們，因為有你們才会有我今天的成就。



銀階企業經理
陳燕琴 SD

簡單複製、簡單做

銀階企業經理
楊子誼 SD

就能輕鬆經營事業

從開始使用到了解產品優勢與全美公司的背景與理念，以及MIT體系健全且完整的創業系統後，短短六個月，我從一位傳統美容師進而全心投入經營全美。

與規劃，讓我心靈成長了，也更清楚未來的方向，原來簡單做簡單複製，是可以很輕鬆快樂經營一份事業的。感謝各位愛護我的好朋友夥伴們，全美的路上有你們的相伴總是讓我安心愉悅。感謝我最愛的家人，因為你們的支持與鼓勵讓我有可以學習與成長的時間。

懷抱一顆感恩的心，感謝全美世界公司，感謝MIT團隊的成功系統帶領我們迎向成功。真誠感謝每位鼓勵我的領導(感謝AmyPD、福順GD、鴻玉GD、季勳GD、美一SD)，因為你們的鼓勵

幸福快樂的人生操之在我，以前的我做事總是瞻前顧後，事事不可為不敢為。現在的我，有夢想並勇於追求，認真修正自己，執著的持續努力，相信自己做的到就一定成功。保持樂觀與自信並時時充滿正能量，保持美好的心念，永不忘初衷。未來我將幫助每位想變美的朋友肌膚得到改善，成功協助規劃事業讓其創造財富，看到你們滿足的笑容是我最大的驕傲。



做對一次， 不如一次做對

我在科學園區擔任研發工程師，每天超時工作又要面對客戶壓力，長期疲勞轟炸，體力越來越差，開始對工作感到倦怠，也失去了熱誠。

三年前因為女友徐圓GD推薦，接觸全美世界，參加了思考樂、105、205人文課程。發現全美公司不以業績為導向，而是以經銷商的人文素養為根本，光這一點就跟其它傳直銷公司顯得特別不一樣。感謝顏國偉博士在人文課程中教導我們價值觀及對的思維，讓我更深入了解全美世界和四大價值「誠信、積極、和諧、共享」的理念，感謝范文媚博士&陳俐蓉博士創立了一個公平又優質的創業平台，讓我也可以創造自己的未來。

感謝MIT體系大家長陳玉璿PD及葉瑀絲GD，有他們的支持讓我更有勇氣去經營事業，透過簡單運作、快速複製，讓我在短短半年晉升SD。感謝過去支持我的所有夥伴家人和客戶們，一起在竹苗地區運作的夥伴們和辛苦帶領團隊的領導們，也感謝MIT體系的所有領導及夥伴們的付出及支持。特別感謝徐圓GD能引領我進入全美公司，讓我投入這麼棒的事業，只要有意願，跟著MIT的系統運作，都能更容易又速度的達到目標。

銀階企業經理
王仁正 SD

美麗奇蹟，成就事業，圓夢即將達成

我從事美髮設計已有二十幾年，喜歡旅遊也有個環遊世界的夢想。但因為開店每天都跟打仗一樣，在長時間工作的壓力下，免疫系統下降，肌膚越來越暗沉且敏感，尋求各種方法，試過無數產品，甚至到醫美，也無法改善我的肌膚問題。

今年5月看到好姊妹芯瑜和劉潔的改變，哇~太神奇了，她們和我一樣的肌膚問題，怎麼突然都改善了？請他們帶我到小玲老師店裡體驗，看到她的肌膚透亮，當下就決定使用哲之密產品。短短3個月時間，好友和客戶看到我肌膚的改變和透亮，都覺得不可思議。就這樣一套有感覺的產品，讓我的朋友、同事、客戶都愛不釋手，也從認識全美相信全美，由使用者轉變成為經營者。

我愛全美、我愛MIT，我愛圖彙希。全美105的人文課程，讓我改變了思維和生活型態。感謝小玲SD、劉潔SD、芯瑜，帶我進入全美，感謝MIT大家長賢伉儷陳玉璿PD、絲GD、圓圓GD、還有我最愛的妹妹小蘭，一路的相挺與支持。加入全美5個月後，達成了SD的目標還可以去日本玩，這是我做夢都沒想到的。

在全美有太多的感動，感謝一直支持我的忠實客戶，你們的支持鼓勵給了我無比的動力，我相信全美可以圓我更多的夢(有夢最美)，希望也能幫助更多人成就事業圓夢。



銀階企業經理
任怡文 SD

轉身蛻變，輕鬆自在又自由

從事美髮20年，沒日沒夜長時間工作，作息不正常健康亮起了紅燈。在兩年前因為職業病，手完全舉不起來，需靠針灸放鬆來才能工作，開始對未來有了危機。

今年三月我開始接觸哲之密產品，使用一個多月後，好姐妹~芯瑜和怡文看到我皮膚的改變，也非常有興趣的加入與支持，就這樣無意中找到事業第二春。以前天天守著店，現在在全美我充實又自由！

在全美，105課程改變了我的思維，幫我找到了真正的自信，感謝顏國偉博士，感謝Amy、承耘老師老師。我不只要改變生活，還要學習如何帶小孩，這裡都能找到方法。感謝全美世界兩位總裁創造了這麼優質的產品跟文化，感謝MIT大家長 陳玉璿 PD、葉瑀絲GD的用心帶領，感謝徐圓GD的用心、秀蕙老師跟羽希一起的堅持，感謝全美世界，感謝MIT、感謝圖彙希，也感謝(小玲)把我帶進這麼棒的團隊。有妳的堅持與相挺，這份革命情感，讓我感受到滿滿的愛，好姊妹妳辛苦囉！感謝好姐妹偉瑋的支持，感謝陳奕蓉姐姐，感謝所有相信跟支持我的朋友，再次感謝。



銀階企業經理
劉細蘭 SD

成走出平凡 創造非凡



銀階企業經理
陳淑禎 SD

我是位愛美、愛逛街的家庭“閒婦”，生活悠閒沒有目標。透過女兒的分享，接觸哲之密產品，進而了解公司的制度和人文培訓，有計畫性的整合讓我著迷。透過簡單的學習複製，讓我很快就有自己的團隊~全美秀，也感恩全美秀的夥伴對產品信任與認同，經過半年努力下，我得到了免費招待到日本遊玩，也進入SD百萬元新的門檻，這真的是我做夢都想不到的。

這一切要謝謝徐圓GD、秀蕙SD 一路來的提攜，帶我進入團隊與系統，更感謝羽希SD、省吾SD當初對我的堅持和久珍BBM、湘琳BBM的專注以及全美秀所有夥伴全心全意的相挺。

感恩全美公司的人文與系統，讓我能透過產品圓自己的夢想。藉由人文，學到愛與和諧，誠信跟分享，也透過MIT的系統讓我能財富時間都自由。現在我的人生有目標，做事有方法；成功不是偶然，也不會是必然，是需要許多人的促成，沒有你們也不會有今天的我，謝謝你們，未來我會更努力，帶著夥伴一起達到財富自由與時間自由的目標。



銀階企業經理
蕭智月 SD

學習到行動， 實現夢想一點也不難

我是81年次大學畢業社會新鮮人，大學時期在美髮店半工半讀，也想要開連鎖店自己當老闆。在大學畢業的時候，經由推薦人的積極介紹與分享，我參加了全美事業說明會，經營理念和我想開連鎖店的想法不謀而合，當下就決定加入全美世界。

剛開始的時候，我給自己3年的時間，心想如果失敗了回去做美髮吧。接著就跟著MIT的系統運作和朋友分享產品和事業，雖然中間有挫折一度想放棄，但是看到AMY老師還是不離不棄的幫助與跟進，讓我沒有放棄的理由。

透過公司的105跟思考樂，讓我學習到成長思維。感謝全美公司的栽培，讓我順利晉身SD，這只是個開始，以後還有很多要學習的地方，我相信只要跟著公司的系統來操作，一定會達標的。

感謝我的嚴父慈母AMY PD不停的鞭策我，也謝謝技術指導的福順GD、燕萍SD、湘蘭SD。也謝謝支持我的夥伴紫琪、寶瑩、樞葶、仕淵、仙靜、嘉莉、秀菊。我期許未來在全美的路越走越寬，交出漂亮的成績單，也跟著全美夥伴以及青年軍的夥伴共創我們的全美人生。



銀階企業經理
曾奕璋 SD



銀階企業經理
陳榛羚 SD

成功來自於~
堅持勇敢努力
相信就能做到

過去我從事美容工作，每天工作早出晚歸超過12小時，導致身體亮紅燈常進醫院，收入不超過25K，卻都拿來付醫藥費，我開始擔心未來還要繼續過這種生活嗎？

剛好2年前Anna老師透過一位客人而認識了哲之密，看到Anna老師皮膚的轉變及客人的轉變，讓我好奇深入去了解後也開始用了產品。

我觀察易霖經理帶著Anna老師和Shiny經理一起壯大的高雄團隊，讓我對公司的制度和文化的產生興趣。心想，別人做得到，我也可以，所以就全心全力的投入。在這一年裡，很感謝易霖經理，Anna老師對我的照顧，還有團隊大家的互相陪伴與鼓勵，讓我可以學習成長。尤其是105、205課程讓我更認識自己、改正自己的缺點，也懂得學會真心付出，才能得到更多。

感謝全美，也更愛MIT團隊，因為有全美的人文教育以及MIT的成功系統，讓我能順利達到目標。

保持美好的心念，永不忘初衷

我原本是位傳統美容師，因為不想待在傳統店家當員工，決定出來自己創業。剛創業，才發現大環境在改變，所面臨的壓力大到讓我退縮，我在想，難道我的創業路就要這樣結束嗎？

透過少綾經理推薦哲之密產品，它可以解決任何肌膚問題。經由梅芳經理帶入小組定聚，易霖經理分析保養品的市場趨勢，自己親身體驗審慎評估公司的背景與文化，於是我很放心地加入全美世界。

全美105、205課程，讓我的思維成長，在全美除了學習組織銷售，在人際與家人的相處，實現了誠信、積極、和諧、共享的全美價值。感謝易霖經理、順娜經理、梅芳經理、少綾經理的引導，及榛羚經理、萍萍經理及育婷夥伴的支持，讓我在全美事業達到自我超越的收入百萬SD企業銀階經理。未來，希望我在全美能夠幫助更多想成功的朋友們成長及收入倍增。感謝全美、感謝MIT大家長、MIT團隊，我愛全美！

大年初六開工吉時，台灣全美世界葉總經理偕同高階領導和全美夥伴們一起開春團拜，歡喜迎財神。兩地現場都擠入近200人，人氣超級旺，熱情滿點。財神爺送給每人一瓶發財水，祝福大家財源滾滾。另外說句新年吉祥話，就能笑抽紅包中大獎。

水面膜新品上市的發表，更是魅力無法擋。在大家熱情的訂購下，買氣超乎預期，搶購熱烈，準備的2000盒銷售一空！有了全美世界財神爺的加持，發財水的旺市還有水面膜的千倍滲透，今年一定鴻運當頭一整年，咩~

2015 台中/台北公司 新春團拜與水面膜上市發表會



體系春酒鬧翻天 創造佳績紅不讓

為迎接嶄新的2016年，全美世界的MIT、妃豔與永可三大體系舉辦的春酒活動精彩絕倫，各領風騷。除了有精彩的表節目之外，還可以抽大獎，每一個人都玩得非常的開心。在歡樂之餘，夥伴們也不忘做業績，成績斐然，可喜可賀！



105 2015.3.13 ~ 15 全美人生

活動報導 11

重整愛的能量，對自己做出承諾，對自己人生負責！

第17屆105課程精采豐富，再次撼動全美人的心靈！在三天課程學習中，顏國偉博士引領學員在面對問題中，學會在自己身上找答案。透過決心、熱心、恆心、專注、創造能力的訓練，由迷轉悟，發現生命的智慧。轉心轉念，空間無限，有了正確的態度，就能突破內心的瓶頸，給自己空杯的機會，將會發現『成效思維、成長思維』的命運大不同。



▲ 第17屆105全體大合照

台灣精神MIT、帥哥妃豔哲之密、系統操作永可以、齊心齊力創奇蹟。

感謝全美世界創辦人-范文瑀博士每年的總裁有約都為台灣團隊量身打造有系統的組織運作模式。每年的持續的高成長，2015年與總裁挑戰的人數近300位(挑戰SD210位、挑戰GD46位、挑戰PD7位、挑戰MDA35位)，跟隨總裁的234行動策略：每天分享2個人，每週推薦3個BA，每月提昇4個BM，並徹底落實工作指標，相信每位挑戰夥伴都能百分百達標，一同前往2016香港國際盛會。

2015.3.21

與總裁有約



▲ 與總裁有約全體大合照

2015年二月表揚名單

► 恭喜本月UBV小組業績 第一名 SD 張羽嫻

► SD 曾奕璋

► BBM 李嘉莉

► SBM

王郁涵·羅家卉·唐豪翊·肖利紅·黃朝萬
吳宗鍵·陳于倩·費錫鋼·張木財·吳淑雯
林宜薰·劉潔蓉·張桂美·劉羿慧·陳世昆
黃仔瑄·劉智惠·鄭伊芯·謝翊蓮·曹淑卿
黃鈺婷·黃佳儀·曾圓媛·王文宜·許苑庭
賴姣瑛·葉玉娟

► BM

吳淑媚·黃美麗·張雅惠·林子玄·袁佳琳
朱自強·彭慧珊·王筱鈞·陳明麗·林志昇
梁力云·臧韻梅·張麗昭·杜依真·葉巧玲
溫子涵·劉羿君·廖祐君·溫芊茹·吳宜勳
魏美美·邱淑琴·李王淑美·王巧雲·賴蚊寧
賴瓊芬·翁金田·林珊如·吳柏漢·鐘芸君
柯好芸·沈學濃·陳茹鵬·林秋伶·林芬
廖玟瑜·范宇承·許美玲·李文益·林采翎
林妙珍

2015年三月表揚名單

► 恭喜本月UBV小組業績 第一名 SD 鄒淑芬

► SD 鄒淑芬·張育婷·張傑凱

► BBM 劉芸巧·陳姝棠

► SBM

陳莊美瑛·廖映彤·黃素玉·薛淑玲·薛郁容
陳仕淵·尤林麗美·黃雅苓·吳偲婷·洪惠真
荊鐵堅·紀景鐘·廖月霞·莊曉怡·蔡陳惠英
陳明麗·林珍妮·許方瑄·溫子涵·鄭怡惠
蔡淑萍·余小玲·羅濟東·林秋伶·林芬
鄭麗容·王凱莉·林昕勳·陳韋倫

► BM

黃于庭·陳妍滂·許芳寧·吳岑伶·黃貴玲
廖嘉寧·邱宥淇·吳慈婷·洪郁琳·王藝蓉
陳雪芳·楊穎·謝巧娟·吳迪沘·洪慧汝
張麗玲·楊宏彬·袁欣怡·簡若蘭·林凌
蔡美華·吳妍萱·林戴金菊·蔡美雪·丁婉琪
朱劉素裕·蔡寶卿·鄭瓊琪·劉育芳·林青綉
林峻葳·黃怡靖·于居萍·林睿沁·顏沛蕓
江霽家·郭馨蔚·詹秀鳳·林旻嫻·劉愛真
溫佳媛·安喬鈺·許珞盈·吳宜芳·黃騰宏
鄭凱玲·黃佳誼·柯明志·廖佩琦·李韋萱
李偉銘·蔡秀娟·陳麗如·吳信立·陳乃寧
朱玉華·黃沛瑀·廖幸美·白宇桓·陳玟葶
陳美慧·吳佩香·蔡秀美·陳錦泰·吳雅倫
張詠軫·陳金榮·白麗瑤·藍霽臻·陳碧莉
吳明藤

2015.04

MON.	TUE.	WED.	THU.	FRI.	SAT.	SUN.
		1	領導擴大會議 13:30~16:30	補假 公司暫停營業	婦幼節 公司暫停營業	清明節 公司暫停營業
補假 公司暫停營業	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
業績截止日 PM6:00止	28	29	SILVER JUBILEE 新加坡 25週年慶			

2015.05

備註：當月課程如有異動，依公司公告為準。

MON.	TUE.	WED.	THU.	FRI.	SAT.	SUN.
				SILVER JUBILEE 新加坡 25週年慶	SILVER JUBILEE 新加坡 25週年慶	SILVER JUBILEE 新加坡 25週年慶
SILVER JUBILEE 新加坡 25週年慶	SILVER JUBILEE 新加坡 25週年慶	6	高階領導會議 13:30~16:30	母親節活動	9	10
11	105 全美人生 初階班	105 全美人生 初階班	105 全美人生 初階班	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	業績截止日 PM6:00止	28	29	30	31

感恩母親佳節， 多種組合讓你馨享事成。

一次消費多重好禮，讓全美夥伴有個難忘的
母親節，回饋給所有的美美媽媽們。



活動一

活動日期 2015/4/3 (五) ~ 4/24 (五) PM18:00止

AB有益菌搶先預購

活動期間購買AB有益菌 **3** 盒

8,400DP/165BV

送黑醋栗子油1瓶(價值1300元)



活動二

活動期間購買AB有益菌 **9** 盒

25,200DP/495BV

送黑醋栗子油3瓶(價值3,900元)

加碼再送HA晶棒1盒(價值1,470元)



活動三 活動日期 2015/4/1 (三) ~ 4/24 (五) PM18:00止

凡單張訂單 (外在產品單品) 消費達 **65,000DP**

送#1-#5 (保水) 乙套 (贈品價值11,000元)



活動四 活動日期 2015/4/1 (三) ~ 4/24 (五) PM18:00止

活動期間購買#1-#5三套 **33,000DP/720BV**

送#6各三瓶 (贈品價值6,600元)



活動五 活動日期 2015/5/1 (五) ~ 5/25 (一) PM18:00止

活動期間駐顏配套買 **6** 套送 **3** 套 (贈品價值16,800元)

33,600DP/600BV



活動六 活動日期 2015/5/1 (五) ~ 5/25 (一) PM18:00止

活動期間活奕眼霜買 **6** 套送 **3** 套 (贈品價值9,300元)

18,600DP/300BV



漾媽咪好馨情

暨AB有益菌新品發表會

全美世界台灣公司為您精心策畫一個難忘的感恩活動，2015年最PRO級的AB有益菌即將與您見面，隆重邀請全美創辦人Dr. Doreen 陳俐蓉博士親自來台發表，極其精彩，萬眾期待，歡迎闔家光臨，歡慶佳節。

活動時間:

2015年5月8日 (五)
PM:13:00~17:00(13:00進場)

活動地點

雙禧婚宴會館
台中市南屯區大墩七街361號
(全海岸活蝦海鮮餐廳旁)



全美創辦人Dr. Doreen
陳俐蓉博士

