



2014-2015

全美世界健康科技股份有限公司 12月・1月訊

# BULLETIN

## 小成功靠自己 大成功靠團隊



焦點人物

### 蔡雯卉

PD 鉅階企業經理

- 焦點活動
- 領航動向
- 美容/保健新知
- 焦點人物專訪
- 榮耀晉升
- 活動報導
- 組訓報導
- 好康報報

臺中總公司  
 403臺中市西區臺灣大道二段218號31樓  
 Tel : 04-3601-8188  
 Fax: 04-3601-5578  
 週一~五 AM 10 : 00~PM 9 : 00  
 週六 PM 1 : 00~PM 6 : 00  
 週日 公休

臺北銷售展示中心  
 110臺北市信義區忠孝東路五段550號15樓  
 Tel : 02-6617-8277  
 Fax: 02-2346-3880  
 週一~五 PM 1 : 00~PM 9 : 00  
 週六 PM 1 : 00~PM 6 : 00  
 週日 公休



# 繽紛耶誕晶透亮



2014年壓軸獻禮，等你來搶購

看這邊

活動日期  
12/1~12/10

十日抗戰 **9** 折再現

單品  
DP/BV 9折

★清輕果·鈣鎂·#9 緊緻露·維生素C不列入九折優惠內

晶



● 晶棒買5送1，  
再加贈維生素C兩瓶。  
(贈品價值2,390元)  
7,350 DP / 150 BV

● 買12送3，  
再加贈#9兩瓶、  
維生素C兩瓶。  
(贈品價值8,930)  
17,640 DP / 360 BV

活動日期 12/1(-)~12/25(三)

透



● #1~#5買三套  
送#7三瓶  
(贈品價值6,300元)  
31,500 DP / 720 BV

活動日期 12/1(-)~12/25(三)

亮



● #9買三送一  
(贈品價值1,800)

5400 DP / 102 BV

活動日期 12/1(-)~12/25(三)





文：葉國淡總經理

# 一年之計在於12月！ 「2015年經營計劃書」的擬定與執行步驟

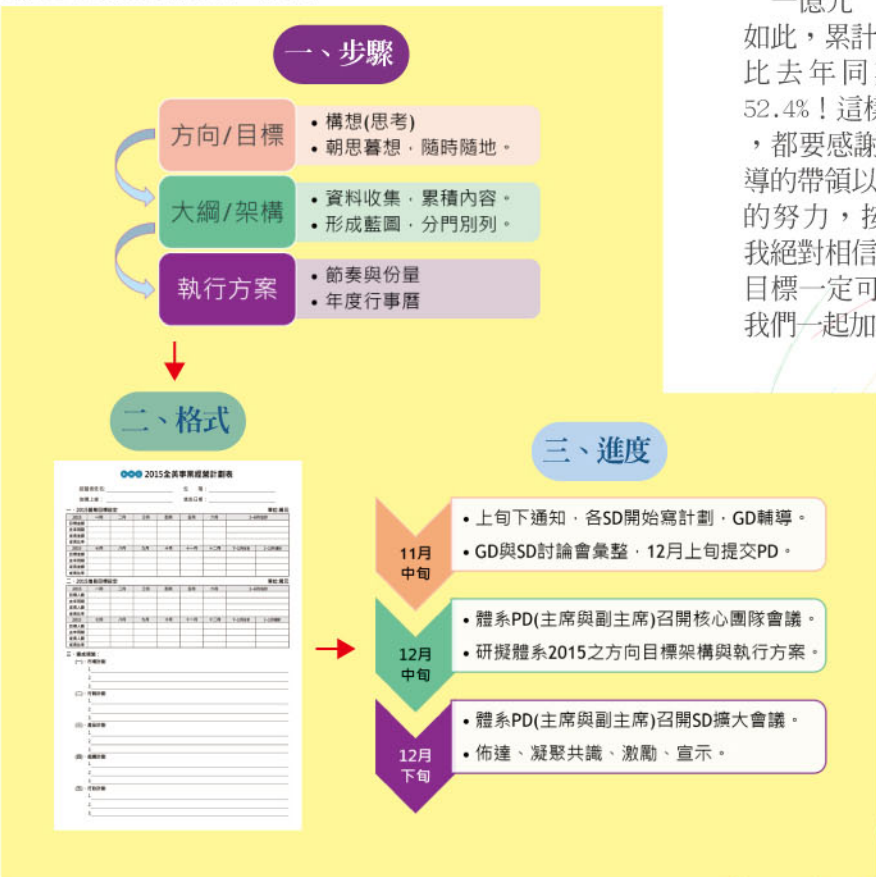
有句俗話說：「打天下，還要坐天下！」，套在傳銷的市場裡來說，就是指組織在成長茁壯時期，靠的是衝鋒陷陣，攻城掠地，用業績掛帥。但就是這樣一路的往前衝，結果往往疏於安頓和治理，一個不小心就慘遭崩盤瓦解了。因此在打天下的同時，領導人就必須要有規畫並逐步做好經營管理的工作，這樣的天下(組織)才能坐得穩，才可以長治久安。

## 擬年度經營計劃書，時間要充裕

領導人想要做好組織的經營管理，最要緊的就是要具備擬定經營計劃書的能力，尤其是「年度經營計劃書」。古人說：「夜半臨深池，盲人騎瞎馬。」形容的就是面對無知未來的可怕。所以領導人要讓組織成員不憂心、有安全感、團結齊心，那麼從現在開始就要懂得把年度經營計劃書做好，這樣組織的帶動就會有了憑藉，發展也會更加健全了。

一般人會說一年之計在於春，但那指的是農業社會的生活型態，早已不合時宜。做市場業務規劃至少要做到『一年之計在於“12月”！』才行，甚至把整個第四季挪出一些時間來做都行，趕早不趕晚，時間充裕才會更精準，更周全，也有更多的時間溝通傳達。

## 擬定年度計劃書的三部曲



## 出將入相，立足台灣，前進中國

傳銷組織若達到了一定規模，領導人就要具備「出將入相」的能耐，亦即出門要能帶兵打仗，指揮若定，但坐下來之後，也要能運籌帷幄，決勝千里。對擬定經營計劃書來說，或許有人說我沒學過，我沒經驗，我沒時間等等，但這個是必要條件，不能有任何藉口，如果你不做或做不來，結果只有一個，你將會被組織淘汰掉。

全美世界台灣市場在二年後(即2016年)年營業額若能順利站上10億元，那麼前進中國就水到渠成了。尤其是在今年年中全美世界集團在中國浙江收購了一家藥廠，為拿牌而積極準備，或許2017的年初就可以拿到，屆時就是台灣夥伴們大展鴻圖的時候到了。但再次提醒，要經營海外市場，務必備足以下三個條件：

- ◆ 擁有 Know-How (就是指系統運作模式)
- ◆ 擁有長期穩定的高收入(大約新台幣30萬/月)
- ◆ 擁有優質的團隊。

10月份，台灣寫下一個新的紀錄，創下單月將近“一億元”的佳績！不但如此，累計到現在，整體比去年同期更成長了52.4%！這樣優異的表現，都要感謝所有高階領導的帶領以及全體夥伴的努力，按此進度，我絕對相信今年5億的目標一定可以達成，我們一起加油吧！



◎ 全美世界集團在中國浙江收購的一家藥廠。





# 食品安全 與 日常保健

文/行銷企劃部 游義敏經理



「國以民為本，民以食為天」，自古至今無論身在哪個朝代，飲食是人們日常生活中最基礎的必需品，是人類賴以生存和發展最重要的物質前提。然而，為滿足廣大人類的口腹之慾需求，食品生產加工工藝與技術不斷的進步，新潮流式的產品不斷問世食品質量問題卻接踵而至，食品安全逐漸成為人們時常提及的重要話題。尤其是近幾年來，各類食品安全問題成為人們健康的嚴重威脅；地溝油及工業油混充食用油、蘇丹紅及孔雀石綠等化學染色劑、三聚氰胺與順丁烯二酸等有毒添加物，甚至一般的農藥、重金屬超標等詞句迅速流傳於各類媒體，曾幾何時有毒有害的食品添加劑竟在不知不覺中走上餐桌；還有許多用過的一次性餐具經簡單處理後重複使用。面對食品行業的各種負面問題，人們開始質疑：到底還有哪些食品是值得相信與放心的？

就一般意義而言，食品是除藥品以外，通過加工製作供人食用，能夠止渴和充饑的物質原料的統稱。但於日常生活中，「食物」和「食品」是人們對可食用物質的兩種習慣性稱呼，就功能而言，兩個概念並無本質不同，但從經濟學的角度來講，食品更強調其具有的商品屬性，是具有交換價值的流通性的社會消費品。通常來講，食品應具備三個基本功能：

- 1 營養功能：即食品能夠為人體組織活動提供所需熱量和營養成分的功能。
- 2 感官功能：如顏色、氣味、形狀、食品安全的定義及質感與人體器官發生相互作用，從而增進食欲、促進消化、改善情緒的功能。
- 3 調節補充功能：即通過食品的攝入，透過生理調節功能，補充人體功能缺陷，促進人體向健康狀態轉變。

但是，現代多數人為追求飲食上感官與味覺的多樣性及滿足感，而讓食品原始的天然性越來越少，加工程序越來越多；日積月累下就可能影響身體健康。其實，這是屬於個人飲食選擇與習慣性的問題，也都還算是輕度危機；更可怕的是消費者為求低價，而廠商隨之節省成本讓食品、包材容器原物料的來源不具安全性與正當性，例如：食用油原料來源本應是天然植物或動物，但卻變成棉籽油、餿水油或皮革加工廢油；食品餐具級3系列不鏽鋼卻以工業用2系列與4系列混充，使用時會讓重金屬汙染食物；不管是知名大廠產品或是路邊攤食材用料都在名單中，當這些種種的潛在危機讓不知情的民眾吃下肚後，所衍生出來的是未來無窮盡的慢性病及癌症問題，這樣的食安共業大多數人不能倖免，難道除了接受之外沒有更好的保健排毒方法嗎？

台灣癌症基金會自2004年起，推動新的健康改造運動，建議全民應力行「蔬果579，健康人人有」除了蔬果分量足夠外還要像彩虹樣顏色多樣化，衛福部國民健康署也建議國人每日要有3-5份蔬菜與、2-4份水果並喝足2000cc的水，都是在教大家藉由正確的均衡飲食來阻斷毒素的吸收，並配合適度的運動幫助身體代謝已吸收的毒素將其排出身體。但是，原本就生活忙碌的上班族與外食族，無法滿足每日蔬果的足量與多樣性時，也別忘了選擇優質又天然的保健補充品來幫助調節生理機能、促進新陳謝，例如：全美世界公司精心設計的5天性動套組、清輕果、Omega-3魚油、黑醋栗子油等...多項產品，除了對抗當前食安風險外還可強化自己身體減低自由基傷害；身為全美的夥伴真是無比的幸福與幸運，您還在遲疑嗎？

健康事刻不容緩，快行動吧！

579

579

579



# 揭開現代醫美的秘密

文/組訓部 劉鵬瑜經理



美容新知  
P3

醫療科技進步，人類平均壽命提高，根據內政部最新資料統計，台灣65歲以上的高齡人口已佔總人口的10.63%，老化指數（老年人口 / 幼年人口之百分比）為65.05%，在亞洲區域中僅次於日本，顯示出台灣正邁向高齡化社會，因此熟齡市場商機無窮，其中能對抗老化的醫學美容市場更是蓬勃發展。

隨著全球人口持續老化、人們對美的醫療需求不斷地增加，加上現有技術的進步，未來台灣與全球醫學美容產業也將持續發展，但發展速度仍決定於市場、技術與產品上：

## 1. 市場面：需求、競爭、趨勢

由於台灣醫學美容診所市場已日趨飽和，產業內競爭激烈，因此針對台灣醫學美容服務端市場，必須採取差異化策略，以使其可在眾多競爭者中脫穎而出。

## 2. 技術面：發展、運用

由於累積眾多治療經驗，透過專業醫護人員在臨床中的發現，除了可讓醫學美容之技術更加純熟外，複合式的多元化運用也會讓醫學美容技術日趨進步，消費者的治療效果也會愈加明顯，進而提升整體產業競爭力。

## 3. 產品面：現況、趨勢

隨著醫療電子、生物科技、醫療材料等相關技術日趨進步，對於產品的研發能力與速度比起以往大幅增加，加上消費者對於醫學美容產品普遍接受度高，對於整體產業發展有助益。

### 相對台灣醫學美容所面臨的危機如下：

價格競爭，利潤下降

法規不合時宜

消費者信心下降

專科訓練不足

## 只要用對方法選對產品，微整凍齡你也可以，簡單、安全、速效就在哲之密

為您揭開微整凍齡的秘密

哲之密革命性與高效的護膚活性成份，以契合肌膚天然內在機制的方式，向您揭露讓肌膚夢想成真的秘密。這組功能性系列，無可比擬地將臉上歲月痕跡挪去，給您的肌膚真正可見的果效。全面的護膚系統，從問題的根本，正視色素沉積、歲月痕跡及肌膚瑕疵的問題。

哲之密簡單、安全、速效，肌膚晶瑩透亮不再是秘密。今天就開始您非凡蛻變的體驗！

3S

### 精簡度 Simplicity:

適合所有肌膚類型，讓您根據的肌膚需求，為自己量身訂制精簡的護膚程式，助您輕鬆達成完美肌理。

### 速率 Speed:

重視與身體內在機制的契合度，啟動肌膚自身的更新能力，不給予肌膚負擔，以內在的速度自然運作。

### 安全性 Safe:

與內在機制的契合，草本萃取及高效抗氧劑融合調配，讓您放心使用，給予您肌膚潤澤與保護。

## 從美中不足，到十全十美

### 日常面對的肌膚挑戰

膚色暗沉不均：肌膚更新速率低，造成角質化死皮細胞過度積累

色素沉積：紫外線的侵害、荷爾蒙失調或缺乏水分導致惱人斑點

歲月與老化痕跡：氧化與自由基的傷害致使肌膚提前或過快老化

鬆弛無彈性：膠原與彈性蛋白的流失讓肌膚彈性不再

疲累無活力：血液迴圈不良導致肌膚缺乏營養與生命力

### 哲之密的肌膚完美步驟

促進肌膚自身的精微煥膚

抑制黑色素的形成

中和傷害性的自由基

促進膠原與彈性蛋白合成

強健滋潤肌膚、促進血液迴圈



# 蔡雯卉 PD 鉅階企業經理

## 小成功靠自己，大成功靠團隊



從小生長在鄉下農村社會，家裡經營雜貨店和務農，父母非常辛苦拉拔我們九個兄弟姊妹長大，我排行第八，所以也比較好命，但因為兩位哥哥搭上日本腦炎流行年(小兒麻痺)行動不便，心疼哥哥的殘缺，感受到父母的辛苦，所以暗自期許當有能力時就要為家裡盡一份心力。

求學期間雖然考上國立學校，但想要幫家裡減輕開銷，我選擇先踏入職場，而三姊宜廷不捨我沒受教育，建議我半工半讀，起初我在工廠上班，但又不甘願成為一名女工，父親曾說：『人只要有志氣，肯吃苦，一定可以出頭天』，因此我去學習美髮，成為設計師到開店。

從開店的經驗，深刻體會到只要肯努力就會有報酬，讓我累積了很多人脈，像是保險、服飾店、泡沫紅茶店我都經營過，對於財務的管理也越來越有經驗和想法。一路走來在創業的過程中還算順遂，有穩定的收入和美滿的家庭。然而受到921地震的衝擊和金融風暴的影響，我成了股災受災戶，店裡的客人逐漸減少，被親戚倒錢同時又有房貸的壓力，讓我警覺到身上錢不夠用的滋味，就更努力的做頭髮服務客人，一人當兩人用，超時工作，漸漸的健康亮起了紅燈。

我才40歲，如果繼續靠勞力賺錢還能撐多久?於是開始思考，如何開闢財源~我和彩琴PD是同業也是同修，雖然多次提起全美，而我也在三拒絕。成功靠努力、提點靠貴人，有天透過師姐提點，佛祖要我經營全美世界，說哲之密產品不同於一般，只要認真學習、有課必上，必定能開花結果，於是2010年3月我和全美世界結緣，在5個月中順利晉升為SD，藉由彩琴PD的引導，幫助我開拓市場，一年後我又成為GD，但是團隊並沒有因此壯大，我開始檢視問題所在~

承蒙妃豔團隊的栽培，我跟著系統運作，堅信只要接受挑戰、承擔責任、團隊壯大不是夢，必能實現。秉持全美『誠信、積極、和諧、共享』和妃豔『團結齊心、永遠開心』的精神，把夥伴當作家人真心付出，就算遇到挫折的時候也能包容、感恩、惜緣、惜福，一齊成功邁進，有妃豔團隊什麼都不驚。

感恩兩位創辦人成立優質的平台，讓我在全美世界圓夢，感恩顏博士的105&205課程讓我成長，感恩葉總英明領導，感恩TINA和徐PD提點，感恩我生命中最重要的人三姊~宜廷一路的支持相挺~我愛你!!、感恩清儀老師的提點我帶領組織系統，承耘PD、冠諭的智慧協助、茗億真誠的革命情感、和懿慧老師的共事成長，彩琴PD貴人的牽引，感謝組員岑芯、桂香、玉芬、品諭、美雪、璵婷、仙玉、塔碧、宜仙、禹捷... 等以上團隊、還有所有的全美夥伴們，沒有你們我成就不了，有你們真好!再次真誠的感恩與感謝，我愛你們。





## 黃意娥 GD 金階企業經理

透過學習與分享，以心傳心開創奇蹟



首先要感謝的是兩位創辦人，范博士和陳博士成立了全美世界這麼優良的事業平台，研發了這麼好的產品，以及這麼棒的一系列課程，讓我不斷學習、學習、再學習；成長、成長、再成長。

一直以來我是守著知名連鎖店家的傳統美容師，從早到晚全年無休的工作。但隨著時代的改變，醫美開始盛行，店裡的客人逐漸減少，且服務十幾年的老客戶也開始比較和抱怨、做過醫美客人的皮膚問題也不斷湧現，這段期間讓我倍感挫折，心想如果有一套產品能讓客人改善皮膚問題，又變漂亮那該有多好...此時上帝聽到了我的呼喚，派了一位天使給我，那就是林雲珍老師，她分享一套這麼棒的產品~哲之密，讓我身邊的人個個都變健康、變美麗。

第一次做傳銷的我，不斷努力想著該如何出發，透夠全美公司課程的培訓，感謝顏博士、感謝新加坡的Maggie老師，以及國際老師們、感謝Tina經理、徐瑞韓PD、董永絃PD、盧有蕓老師，還有革命情感的金珠、采翎、鳳巧，以及所有陪我一起成長的永可團隊，有你們真好！！

經由課程的學習及分享，讓我感受到其實從很多人的經驗談及都是從『分享』開始做起。“以心傳心”把全美世界的健康與美麗分享出去，同時給自己一個夢想跟自己喜歡的人，做自己喜歡的事，教更多的朋友，做一位擁有健康、美麗與自信的全美人，開創一片屬於自己的天空。

## 焦鴻玉 GD 金階企業經理

只要想要和敢要，就能創造無限可能和奇蹟

感謝范文瑠和陳俐蓉博士創辦全美世界這個平台，感謝葉總的帶領讓我更清楚組織如何運作，感謝TINA老師在產品上無私的教導，更感謝MIT陳玉璿PD和葉瑀絲GD運用系統帶領我們成長，讓我們知道什麼叫做簡單複製，感謝嚴父AMY PD的鞭策、感謝慈母福順GD在心靈上的關懷，嚴父慈母就這樣把我的組織逐漸擴大，真的謝謝她們的協助~也謝謝季勳、煒庭、鷹守這三位好姐妹，因為有妳們才可以讓我認識全美這麼好的平台，也讓我從一個傳統美容師轉型，不需受時間與空間的設限，從日而落守著店。

在全美透過團隊的力量，成就現在的我，謝謝一路上陪伴我、支持我的芷渝、馨雅、美一和所屬的夥伴們，因為有你們才有今天的鴻玉，還有一路支持我的家人陳小哥~謝謝你。最重要的還要感謝顏博士，因為105、205課程，讓我不只在經營全美還有生活層面上更懂得收與放的拿捏，讓我更快樂也因此收穫滿滿。

在全美我真正體悟好的公司和好的產品，就可以創造很多的不可能和奇蹟，只要想要敢要相信妳一定也可以。





## 余依蓁 SD 銀階企業經理 選擇比努力更重要



從事傳統美容20幾年的我，一直是在店裡只要把顧客服務好就可以，直到一年前好朋友語葳來找我分享，她去體驗了微整型產品，我看到她整個臉部線條的改變，整個變年輕，讓我好心動，心理想店裡的產品用了也無法改變我鬆弛和斑點的肌膚，不然我來換套產品試試看。

從開始使用到第七天，客人和朋友都說我皮膚變漂亮了，在AMY PD的鼓勵下，我開始跟客人分享，看到他們使用皮膚變更好，我對全美產品更有信心，以前都要用粉來掩飾自己的皮膚，現在都可以自然展現，看到自己的臉變健康，也讓我開創一份新的事業。

非常感謝AMY PD一路上的支持和鼓勵，讓我更有信心和動力，也感謝MIT大家長陳玉璿 PD、葉瑀絲 GD有這麼好的系統，只要跟著團隊做，就可以幫助別人成功，也幫助自己成功，所以選擇比努力更重要。

感謝福順 GD、燕萍 SD、湘蘭 SD、秀春 SD，所有老師你們無私的付出奉獻，讓我成長，我愛全美，一同共創全美人生。

## 蘇煒庭 SD 銀階企業經理 對人有益、對己無愧、對事圓滿的態度

在30歲以前的我是平順如意的，事事都如己所願一步一步向規劃的生涯前進，從事行銷美容快20年的我，在91年朋友的邀約下，參加一場事業說明會，開始了我傳銷產業。

當時我看到了希望，我相信這個事業可以為家人提供更好的生活品質，只要我想成功，就會全力以赴，在過程中遇到了很多的困難和挫折，也讓我累積很多實戰經驗，也在這幾十年中投資很多錢在教育訓練課程上，南北奔波不辭辛勞。

但在96年因為選擇一間錯誤的公司，做在多努力也沒有用，公司選擇自保，捨棄大批的經營者和會員，我的組織瞬間崩盤，從此我背債過日子，一天做三份工作，從早到晚最高記錄3天睡不到10小時，我一直在想到底問題出在哪？為什麼不能如我所願，我真的不甘願，這樣的日子過了3~5年，上帝沒有放棄，一直努力認真的我，貴人出現了，鷹守SD本來就跟我認識快10年，她告訴我有一家國際上市公司的保養品可以解決臉上所有肌膚問題，我不相信，在101年11月參加了全美公司的週年慶活動，看到很多老師的皮膚有夠好，而且比整型還漂亮，讓我看到了商機，讓我從一開始只是要純粹把它列入傳統美容幫助我增加收入，到不小心組織快速成長到我全職投入用心經營，在全美透過105的人文課程，運用成長思維，讓我現在看每個人事物都是美好的，透過一家上市公司、團隊和系統，讓我一直堅持最大的風險就是你跟別人一樣，就是你不冒險。

感謝鷹守 SD引領我來到全美，謝謝一路上福順 GD、AMY PD、MIT團隊所有夥伴的鼓勵，以及一群志同道合的夥伴的支持，讓我繼續啟航我的全美幸福人生。





## 王歆語 SD 銀階企業經理

### 水噹噹就是逆齡、凍齡



我是一位室內設計師，常常放假時跟朋友到處遊玩、跟家人聚會吃飯，很珍惜和家人一起吃飯時的快樂時光，也會拍照記錄和家人的好吃好玩，空閒時上網po臉書，將生活點滴和遊玩記錄分享在網路上，同學的媽媽常常會發現，媽媽沒有隨著年齡變老，反而變年輕！！

透過聊天之餘和同學還有同學的媽媽分享，媽媽從原來的品牌轉換了一套新產品，很神奇！越用越年輕、越用越漂亮，沒想到藉由簡單分享，愛用者越來越多，從來沒有做過傳銷的我，原來分享就是傳銷，分享讓我擁有了不在職的第二份收入，讓我敬愛的媽咪（黃意娥）凍齡起來，我有一位成功的漂亮媽咪！

所以我要告訴所有愛美的女性朋友們，全美世界產品，簡單、安全、迅速，就能讓你們達到逆齡、凍齡。

## 趙鳳巧 SD 銀階企業經理

### 人生因為全美不平凡

我每天的工作就是～聯絡、打牌過日子，日復一日、年復一年，不知不覺已經五年，感覺心理好空虛，難道這就是我下半輩子的生活嗎？既然沒有一技之長，且大環境又不好，不敢亂投資只好維持現況。

在一個因緣際會，我認識意娥老師，哲之密結合傳統和直銷，愛漂亮的我當下立即體驗產品，看到自己皮膚變乾淨、透亮、緊緻，以前我皮膚是敏感肌膚，月球表面，皮膚是慢慢養出來的，相信哲之密可以拯救我的問題皮膚，如今我已使用半年，真的越來越年輕。

感謝永紘 PD、雲珍 GD、意娥 GD、金珠 SD、采翊 SD，在這段期間的提攜與照顧，讓我在美容的專業領域獲益良多，從顏博士 105 & 205 心靈課程，使我的人生多一份領悟，使我邁向更正向的人生觀，在這真誠、美麗、善良的永可團隊，我猶如脫胎換骨的成長，感謝在我身旁幫助我的每位老師、夥伴及朋友，我會用我所學的專業造福需要幫助的人，來回饋報答大家，謝謝你們。







# 蔡美一 SD銀階企業經理

## 用心學、簡單做，因為改變所以精采

剛接觸哲之密，只是想藉由一組產品解決困擾我10多年的痘痕肌膚，一場的佳麗選拔讓我對全美有更深的認識。透過眾多使用者的產品見證，如果沒有親眼看、親耳聽，你一定不會相信全美哲之密就是這麼神奇。第一次看見總裁是這麼的和藹親切，老師們的熱情和專業都深深感染了我，這個大家庭是很歡樂開心的工作，每一個人都是滿滿正面能量，人生有方向有目標的前進。

回首看我自己的人生，雖然安逸安穩，但我沒有目標只是平淡過日子，我問自己“改變”可能三年後的我會不一樣，“不改變”我還是一樣行屍走肉過日子。公司的理念、背景、產品的優勢，讓我相信，我是做對的選擇，在全美我不需要美容的背景也能經營每的事業。

MIT 體系有強棒的創業系統，我們可以簡單學、簡單做，只要用心積極的態度，在這裡真的可以有美好的未來，我告訴自己『人生可以後知後覺，但千萬不要不知不覺』，有了全美，我對自己未來做出期許。

最後我要將榮耀獻給當初帶領我進來，全美的鴻玉GD和一路上細心指導我，給我信心鼓勵的Amy PD、福順 GD、順娜SD、少綾 SD、梅芳 SD、芷渝 SD、馨雅 SD，以及和我一起努力不怕辛苦的夥伴們，更感謝全美創辦人，建立了這樣棒的創業平台，讓我們這些平凡人生也可以燦爛，也可以有夢想前進。感恩玉璫、瑀絲夫婦的領導MIT團隊，這個有愛有溫暖的大家庭，是你們讓我成長、讓我進步、讓我明白我們可以有精采不一樣的人生。

### 2014年十月表揚名單

▶ 恭喜本月UBV小組業績 第一名 GD 潘福順

- SD** 李茉莉
- BBM** 陳雅雯、林秋蜜、王林若儀、程虹芳、曾依云、陳怡仔、黃雅玫、蔡美惠、韓瑋璽、李雪禎、李宜蓁、彭裕勝、周育湘、曾奕璋、涂雅惠
- SBM** 古杏香、王新蘭、劉淑熒、郭月娟、張(++)嘉、葉貞岑、黃晶毓、陳玉穎、張秀芳、鄭瑞如、沈露、曾梅攝、吳佳樺、陳燕琴、江育伶、張妙婕、蔡佳曼、蔣佩菁、鄭芳宜、任青蘭、邱錦滿、曾玉如、黃秋玟、許博鈞、沈金燕、林孟君、陳喬丹、陳美卿、陳秀菊、王紫琪、范家宜、張秀卿、趙自屏、劉慧怡、葉冠里、謝淑華、羅惠瑛、田淑娟、蔡愛隆、陳輝煌、林筱芳、劉和協、王怡如、陳江金菊、陳岱琪、戴進來
- BM** 王春菊、凌鈺祺、黃貴貞、鍾怡如、陳俊熙、張祐常、廖美惠、方品涵、陳雨欣、陳芳源、吳彩宏、李堂靚、廖芸臻、趙鳳娥、莊惠萍、王佩涵、張穎涵、龐琳菁、許淑惠、李英俊、盧秀琴、蔡柳辛、周麗雲、周伊伶、陳翠芳、林品喬、陳又嘉、傅玉娥、王淑美、陳映旭、趙美惠、張金麗、TRUONG THI KIM LE、劉彥君、林子琇、李怡靜、林致蕪、柯素蓮、林淑梅、申宇正、田庭蕪、葉嘉琳、曾哲智、許惠敏、卓紋安、連榛湘、江巧智、許舒涵、張麗、劉桂蘭、陳翠玉、蔡美珠、杜雨涵、張宇微、王雅婷、黃云莉、呂雅惠、江正綺、王富鈴、潘綉升、歐育心、陳孟詢、沈毓琳、林燕芳、周彩珍、蔡明錫、陳美伶、喻海寧、黃金枝、李明宗、王君省、馬世華、王滢茹、劉湘妮、簡怡如、張璐、李奇遠、盧毓秀、曹宏業、徐環順、林明炎、卓秀玲、張有惠、李詩婷、黃國豪、杜世民、郭林瑞嬌、林雨涵、王淑真、安若儀、姚禮勻、PARADIANG DINAH LISONDRA、艾娃、DENONONG MARIFE ENA、貝紘、DE LA CRUZ GAY BAES、陳芸妤、陳玟、何春鳳、楊雅婷、蕭阿甘、陳仕淵、蘇秀蕪、陳怡陵、楊琇美、蔡宜(至+夏)、劉欣亭、方淑貞、蕭強民、羅安華、朱潔煒、蔡麗真、歐盈君、蕭綺雲、陳秋希、陳燕玉、尤林麗美、廖于潔、李信能、李曼怡、鄧羽涵、鍾美娟、CHUNG MARIBEL BULALA、MIGUEL MA LOURDES PENILLA、王(++)紗蓉WANG SHARON MAE BAULOS、蘇蘇曼、許愛卿、侯菲莉巴、宮慈敏、蔡淑婉、袁莉琦、傅美月、鍾鈞杉、林佩親、王正忠、黃翹軒、陳蘭香、安琳心、徐芳美、魏淑芬、陳正安、康靖玫、唐子軒、胡家樺

### 2014年十一月表揚名單

▶ 恭喜本月UBV小組業績 第一名 BBM 沈露

GD 傅慧萍、賴佩存、黃意娥、焦鴻玉

- SD** 劉偉馳、塔碧、陳宜仙、蔡美一、劉宴瑜、林錫汾、趙鳳巧、王啟語、任怡文
- BBM** 葉英珠、董慶祥、陳純美、周芳好、陳瑞方、曾玟翔、吳黎莉、許那敏、黃維超、王馬捷、陳俊熙、張世良、羅心伶、曾嘉玲、陳姿仔、張若梅、裴韋林、沈露、蔡錦華、陳燕琴、蔣佩菁、黃秋玟、沈金燕、陳美卿、謝沛棠、范家宜、薛鈺玲、葉冠里、田淑娟、陳孟詢、潘振玉、黃依淳
- SBM** 任微微、劉一銘、林軒仔、林好樺、鍾怡如、曾子容、蔡佳吟、陳育榆、陳璫、吳惠芳、林佳樺、許滋芬、方品涵、鄧定國、蔡全育、柯秀蓉、許乃云、李堂靚、楊欣怡、陳錦華、溫秀美、蔡秀美、楊美芳、江明璇、王美卿、梁文穎、蔡雅麗、林品喬、劉紀陽、林滢碩、王美菱、陳采蓉、陳正安、范志聖、蘇貞禎、林仙靜、鄭裕軒
- BM** 廖佩嵐、李怡璇、雲詩儒、劉佩諭、簡麗娟、趙明明、吳玉銀、杜高華、黃美婷、邱文俊、陳文啓、蘇佩好、程秀芬、蔡軒宜、張素妮、陳靜榆、吳陳金葉、汪芳珍、王美蕊、楊惠琪、陳淑芳、蔡蔣金珠、吳貞堂、徐麗蓉、徐文政、肖利紅、張玉書、彭惜芸、楊穎鈞、吳淑堂、張美琪、陳怡方、黃盈榮、邱雲雲、張籽晴、吳品譯、黃靜儀、王育筑、王雅華、梁淑芬、張佩綺、廖佩竹、林俊元、陳靜鈺、邱育薇、田淑雲、劉瑞雲、蔡妍亞、林汀濛、陳明郎、何慧、侯瓊雯、胡素鳳、蘇莉智、鄭宇庭、黃鈞璇、洪汝娟、曾淑琴、游家瑪、熊孟惠、鄭子揚、楊雅琳、鄧鈺慧、許雅欣、朱玉香、張柏盈、林育均、張木財、鄭慧梅、郭家曼、王雅倩、林欣慧、陳慕鈞、吳其鈞、陳秋雯、簡婉庭、簡均茗、張鈺婷、姜寶珠、劉敏如、溫美樓、廖俊銘、周奕勝、孫碧濤、林佳儒、連佳瑩、廖華華、穆韋達、楊誠業、吳淑雯、呂克勇、謝宛庭、吳官哲、林宜馨、陳芝婷、鄭美文、林也地、李秋玲、陳俊利、莊淑晴、許瑋倩、蔡美娟、廖煜萱、嚴麗鳳、陳謙謙、吳敏娟、陳梅盛、陳垂參、房張玉蘭、張林奕、繆儒諭、簡婉君、李麗真、李依純、李彭嬌、林美華、陳錦綸、楊令儀、陳空光、陳敬誠、張雅茹、雷源桂、徐連興、吳念業、洪淑珍、蘇莉智、袁透嫻、陳雅娟、賴美秀、呂雅玲、劉秀英、吳心敏、阮麗燕、劉玉嬌、林慶祥、蔡秀玲、彭美惠、沈麗卿、王品淇、彭雅緝、張秀珠、黃佩瑩、劉芸巧、阮詩蓉、袁紅春、康秀真、林欣瞳、陳妹棠、楊富任、林靖雯、游麗玉、張怡婷、葉珍慈、蔡羽均、李辛滿、劉芳今、張孟禎、何麗滿、陳美慧、徐煒青、楊豐梅、孫美風、張家育、黃豐榮、林賴金治、阮氏莊、茹茵茵、江育鈞、董于珊、楊容容、彭純貞、洪芝玲、郭沅哲、曾秀菁、洪郁婷、簡文珠、賴政安、李炎棠、陳金華、黃雅鈴、柯以婕、陳富之、陳虹羽、王滢琪、陳勝和、陳淑惠、陳湘琳、陳秀星、陳世銘、葉潘美茵、許福程、黃麗美、陳燕鈴、沈慧貞、蔡偉權、留雅慧、范玉燕、張雅琪、雲瑞呈、徐志光、林穎菁、葉佩綺、張曉慧、莊裕富、黃淑珍、賴妙文、徐鳳君、李秋慧、林佳美、張碧丹、五星級洗衣場有限公司、張穎巖、郭英蘭、陳俊高、劉郁萱、許珊珊、林曼任、何琴麗、何桃妹、林瑋輝、陳建材、李麗娟、陳宇滄



第16屆 2014.10.09~11

# 105全美人生

全美除了有系統的創業平台之餘，還有獨特的人文素養，在每一屆105全美人生課程中，都有不同的故事和啟發，藉由顏博士成長思維和成效思維的引導，我們發現事情的一體兩面是截然不同的結果。

當面對人生的困境時，『心』要坦蕩，找出自己的責任，履行它並立即行動，雖然一開始不容易，但只要有『決心、熱心、恆心』，就可以建立自信——去突破與成長。

在三天的學習中，把人生的課本打開跟隨顏博士的步伐，釋放自己的能量，你會發現在充滿考驗的過程中，去接受、學習、行動，實現自己的承諾，就能迎風破浪，開啟智慧之門。



## 2014營養保健進階班結訓 2014.10.24

健康的維護除了遠離疾病，還要達到身體上、心理上和社會適應上的完好狀態，才是全方位的體魄健康。但是要如何落實和有效的運用就要透過專業課程的學習和進修，恭喜第一屆營養保健進階班結訓了！

從基礎概念、營養學，到產品的搭配與運用，全美世界營養保健講師-游義敏經理所設計的課程由深入淺出，藉由教育、測驗和演練讓每位學員有了完整扎實的營養知識，並增加產品銷售的實力與信心。

由內而外的產品教育，讓你對日常的保養與維護有更深一層的了解，除了提升自己的專業知識，又可以幫助家人和更多的夥伴擁有健康人生，再次恭喜每一位獲得合格證書的領導們，全美世界有你們真好~





# 無限全美·擁抱世界 八週年慶暨2014表揚大會

全美世界在臺灣已經成立8週年，我們以“8”的橫向“∞”即“無限”做為主題，象徵全美世界無限的潛力、無限的可能、無限的想像、無限的未來，為本次週年慶盛會揭開活動序幕。

今年週年盛會在台中明德中學擴大舉辦，現場近2000位嘉賓蒞臨，為全美創造多項新紀錄。活動開始由星光大道率先登場，全美高階領導盛裝出席，星光熠熠，讓現場觀眾一起目睹他們不凡的魅力。

會場磅礴氣勢更勝以往，很高興邀請秀屋專業舞群帶來精彩的開場表演，也謝謝兩位創辦人百忙中再次親臨台灣，和現場夥伴一起歡慶這場別具意義的盛會，透過組織的系統運作，全美世界在台灣的業績目標逐年成長，在產品開發上，更是獲得日本獨家授權引進新品納豆菌&紅麴膠囊，正式在週年慶活動由陳俐蓉博士介紹給所有全美夥伴們，完善的制度和優質的產品，無限商機在全美，很高興我們擁有全方位的創業平台。

成功的背後都是經過努力、堅持和行動才能得以實現，『579健康管理競賽』總冠軍，恭喜團體組/個人組冠亞軍得獎者，讓我們見證數據會說話的奇蹟。榮耀時刻成就非凡，也再次恭喜新晉升夥伴和鉅階企業經理-張清儀PD&陳玉璿PD，有你們的成功分享，震撼了現場每一位夥伴及來賓，這份榮耀和自信更深度凝聚了大家的向心力，全美世界為你們喝采。

全美世界落實四大價值，579健康管理競賽結合公益，公司準備了白米2500公斤(折合現金10萬元)，加上全美領導認養盲童的15.3萬元，一同捐贈給『惠明育幼院』，幫助他們實現夢想，全美世界把愛傳出去讓活動舉辦更具意義。

整場亮點~無限超值、大樂透獎落誰家，只要蒞臨現場的嘉賓都可以滿載而歸，全美世界因為有你們，讓每年的活動都有滿滿的感動；感謝有你們，才有更大的目標我們一起去挑戰，每位夥伴的加入都是我們珍惜的家人，期許2015年全美世界將繼續邁向世界舞台，再創高峰締造佳績，五億目標不是口號，我們一定會達成~OH YES!!

## 1 星光大道·燦爛無限



## 2 開場表演·動感無限



## 3 創辦人出場·熱情無限



## 4 新產品發表·商機無限



八大主題  
精彩無比



## 5 超級美聲開唱·魅力無限



## 6 晉升表揚·榮耀無限



## 7 HAPPY BIRTHDAY 公益捐贈·感動無限



## 8 大樂透·歡樂無限





# 熱情邀請您 加入BWL創業青年軍

## ✓ 如何加入？

- (1) 已是BWL會員 → 年齡18至30歲(含) → 填寫青年軍入團表格 → 繳交入團年費500元(不退費) → 成為青年軍團員 → 享有創業青年軍之各項權利。
- (2) 當團員超過30歲的那一年(31歲的第一天起)·就不能再繳年費繼續成為團員。

## ✓ 資格與權利：

- (1) 四大專屬參與資格：  
青年創業入會套組、線上增員行銷課程、人文課程  
青年專班、特別日子特別活動。
- (2) 專屬入會套組推薦權利：  
青年創業入會套組推薦之新朋友須為年齡18至30歲(含)·購買後直接成為BA·享有ENP之各項資格與福利。直推獎金為1,300元·回饋給直推推薦人(不能壓縮)·直推推薦人當月需維持50PBV方可領取(限台灣業績)。  
本方案自2014年12月1日開始實施。



## BWL創業青年軍 專屬推薦入會套組



清輕果3盒 · 潔膚霜乙瓶 · 奇麗纖乙片 · BWL化妝箱乙只

# DP6800 (BV163)



# 行政通知

親愛的會員您好:

為了提升服務品質，即日起報單時請務必確認下列事項，以利縮短訂單的處理時間：

- 1 申請書請詳填/訂單是否填寫完整，請以2014年版的為主(表格右下方可供對照)。
- 2 證件/銀行存簿資料請確認是否清楚，存簿資料影本上須有：銀行名稱/分行/戶名/帳號。  
證件資料若為清楚者，方可收件處理，公司將取消照會通知。  
如證件有不清楚之處，公司會照會通知，待會員補件後完件。
- 3 訂單上有#5防曬霜，若無註明是要保水或是清爽，公司入單一律以"保水"為主。
- 4 刷卡資料請刷卡人確實填寫，並註明是否要分期?  
(刷卡後無法因個人原因而取消)。
- 5 需補件之訂單或申請書，請於空白處註明"重傳"，避免重複入單，而影響會員權益。
- 6 申請書為與公司簽訂的契約，填寫時請以繁體字為主，避免寫簡體字，其他表單亦同。
- 7 公司取消電話照會刷卡之服務，改用簡訊照會。
- 8 請多利用傳真報單，因mail報單的方式需逐一查詢及列印，在處理訂單上速度必定會減慢。

感謝您的配合，全美世界敬啟。



2014/12 | 重點  
2015/01 | 活動

2014.12



2014/11/28 ~ 2015/12/2  
日本京阪神海外旅遊

12/5

高階領導會議  
13:30~16:30

12/20

創業青年軍  
聖誕派對

12/26

業績截止日  
PM6:00止

12/31

公司年底盤點  
不對外營業

2015.01

1/1 ~ 1/4

元旦連續假期

1/6

高階領導  
擴大會議  
13:30~16:30

1/10 - 1/11

思考樂

1/28

業績截止日  
PM6:00止

# 產品價格調整公告

親愛的事業夥伴大家好:

感謝各位長年來對全美世界所有產品的愛護與支持，但近年來受到國際原物料價格持續上漲以及外幣匯率提升的影響，公司將於2015年元月一日起調整部分產品價格。調整之品項及價格請參考2015年價格表所刊載內容。

造成不便之處，敬請見諒。

全美世界台灣分公司總經理  
葉國淡 敬上





Pioneering Asia, Enriching World  
亞洲先鋒 · 優領全球



SILVER  
JUBILEE 25<sup>th</sup>

全美世界25周年庆典



新加坡濱海灣金沙

30 Apr - 1 May 2015

Marina Bay Sands Singapore

Award Presentation	頒獎典禮
Cheering & Bonding	喝采與掌聲
Best Worlders' Performance	才藝表演



亞洲先鋒 優領全球

PIONEERING ASIA ENRICHING WORLD

