

Best World Lifestyle

4²⁰¹⁶
月訊
5

許惠珍 PD鉑階企業經理

機會，是給準備好的人。
我終於站上來了！



b w l tw.bwlgrou.com

全美世界健康科技股份有限公司

台灣總公司

403台中市西區臺灣大道二段218號8樓之3
電話：04-3606-8188 / 傳真：04-3601-0289

台北服務中心

110台北市信義區忠孝東路五段550號15樓
電話：02-6617-8277 / 傳真：02-2346-3880

台中服務中心

403台中市西區臺灣大道二段218號31樓
電話：04-3601-8188 / 傳真：04-3601-5578

高雄服務中心

804高雄市鼓山區明誠四路306號
電話：07-550-2980 / 傳真：07-550-5525

2016歐洲法義瑞海旅10天 獎勵競賽

活動日期:2016/3/1~9/27 PM18:00截止(共七個月)
 預訂出團日期:2016/11/26(六)~2016/12/5(一)



設定達標 UBV

**BM
SBM
BBM**
6.5萬

BM·SBM·BBM海外獎勵條件資格

資格:7個月積分需有PBV 2,000積分,UBV 65,000積分。
 基本每月維持 PBV 50積分,UBV 750積分。
 (PBV或UBV)沒有維持,當月業績則不列入計算。
 (BM除外,每月只需維持 PBV 50積分)
 備註:1.若完成二個名額需達成2,000 PBV以及
 130,000 UBV。(以此類推)
 2.限個人使用,業績不可重複計算,只要達成所有
 分數切割不可往上累積。
 3.以3月份系統聘階為準。

SD
5.2萬

SD海外獎勵條件資格

資格:7個月積分需有PBV 2,000積分,UBV 52,000積分。
 基本每月維持 PBV 50積分,UBV 750積分。
 (PBV或UBV)沒有維持,當月業績則不列入計算。
 備註:1.若完成二個名額需達成2,000 PBV以及
 104,000 UBV。(以此類推)
 2.限個人使用,業績不可重複計算,只要達成所有
 分數切割不可往上累積。
 3.以3月份系統聘階為準。

GD
4.2萬

GD領導海外獎勵條件資格

資格:7個月積分需有PBV 2,000積分,UBV 42,000積分。
 基本每月維持 PBV 50積分,UBV 750積分。
 (PBV或UBV)沒有維持,當月業績則不列入計算。
 備註:1.只限2個名額。若要完成二個名額需達成
 2,000 PBV以及84,000 UBV。
 2.限個人使用,業績不可重複計算,只要達成所有
 分數切割不可往上累積。
 3.以3月份系統聘階為準。

PD
3.2萬

PD領導海外獎勵條件資格

資格:7個月積分需有PBV 2,000積分,UBV 32,000積分。
 基本每月維持 PBV 50積分,UBV 750積分。
 (PBV或UBV)沒有維持,當月業績則不列入計算。
 備註:1.只限2個名額。若要完成二個名額需達成
 2,000 PBV以及64,000 UBV。
 2.限個人使用,業績不可重複計算,只要達成所有
 分數切割不可往上累積。
 3.以3月份系統聘階為準。

養魚哲學

文：葉國淡總經理



3月17日在前往台北飛馳的高鐵上，想著Dora總裁要我在下週的區域會議中要做的專題報告，題目是~如何操盤？簡短的四個字，看似簡單，但範圍遼闊，要如何彙整聚焦呢？想著，想著，突然眼前掠過一個『魚塢』，瞬間我的腦海裡迅速地翻轉再翻轉，我知道我該怎麼著手了。

●養魚技術的聯想

台灣的水產養殖業能生產近120種魚蝦貝類，包括極品石斑及上百美元的熱帶魚。相較之下，全世界最嗜吃海鮮的日本也只能養不到30種魚蝦貝類，而快速成為養殖大國的挪威也只能繁殖及養殖鮭魚、虹鱒及鱒魚而已。

台灣全球領先的養魚技術，如果拿來應用在組織的運作與經營上，會得出什麼樣的結果呢？

●養魚=操盤=組織經營

如果把經銷商當魚養，養肥了就賣了吃了，對不起，這不是我要表達的想法；把經銷商當作棋子在操控，予取予求，這更不是我會做的事。所以夥伴們切莫斷章取義，產生誤會了。我所要談的是，如果身為一個直銷業的經營者，他如何能夠具備專業、精準的技術，讓其組織能夠不斷繁衍興盛，生生不息，就如同養殖業所做的循環經營，而非竭澤而漁，殺雞取卵呢？

以下我就從業績的三個主要來源，來闡述養魚的哲學。

進人 (活水)

一個魚池最糟糕的就是一灘死水，死水缺氧當然養不了魚；更可怕的是，如果沒有活水的注入，還會滋生細菌，水草叢生，最後只能廢池棄養了。

全美世界有著非常好的進人機制與運作模式，在擁有最好的產品支持下，無論是用15,660購買入會套組成為BA，或是以2,500BV成為BM，除了制度上的獎金外，每位還可額外獲得3,000元的推薦獎金，這就是進人的動力，能夠讓新人源源不斷的進來。

在進人的組織運作上，「定聚」已在全美世界形成一股風潮，風行北中南東。透過口碑行銷，體驗見證分享的簡單方式，吸引更多的新朋友加入，讓組織維持充沛的能量，人才輩出。

回購 (環境)

魚要養的好，優質的環境不能少。所以餵養的飼料要無毒營養，要有自動打水系統補充氧氣，當然魚池也要固定期間要清洗消毒，避免疾病發生。這樣的魚是幸福的，就在良好的環境中悠游，成長茁壯。

為了達到美好的經營環境，在公司方面，除了提供美觀新穎的服務中心外，舉凡訂貨、出貨、配送等作業，也力求精益求精、提升效率。接下來下半年度，我們更計劃推出，把VIP消費型會員與CCP循環訂購系統做結合，再加上正在開發的手機訂貨APP，成為一套真正完整的回購操作系統，讓無論是消費者或經營者都能夠獲得更便捷的服務。

當然，除了公司的行政努力之外，組織也要在育人及留人方面下工夫。尤其對紀律與文化的要求和塑造，更是不能掉以輕心。因為若不能把巢築好，就算老鷹、鳳凰飛進來了，終究也會黯然的離開。

晉升 (運動)

如果魚能夠順利養大，除了肥美，肉質還要Q彈，這樣才能在市場上獲得更高的評價，賣得更好的價錢。因此讓魚不斷的游動，甚至放入一些對手魚(例如土虱)去做刺激挑動，這些都是必要的方法和技巧。

在直銷中類似的運用就是「促成晉升」。台灣全美世界這兩年來，在這個部分的操作已愈來愈純熟，其中主要是以『年度與總裁有約』(三月挑戰、八月檢視及九月完成)以及『千里馬晉升輔導計劃』兩項為主。未來除了繼續把這兩個活動做質與量的提升外，更要把它變成模組，可以讓優秀的人才一年挑戰一個位階(SD、GD、PD)，架構完整，分數充足，真正做到實至名歸，名利雙收。

●663系統是最佳的養魚方程式

談哲學，或許會比較形而上，所以必須要有一個方程式來驅動它。此時Dora總裁彙整了663系統操作模式給我們，適時地補強這一塊。

2016年的第一季已展現其威力，營業額預估將達4億3千萬，較去年同期成長了224%！美好的時代現在才正要開始，只要全體夥伴與行政同仁堅定信念，落實663，攜手共進，相信我們終將達成總裁給我們的目標：2020破百億！



過敏不失控

「維格爾」幫你來調理

在幾波的寒流侵襲之後氣溫漸漸地回春了，雖說沒有出現酷寒的低溫但一天內大變化的溫差或接連晴雨交錯的天氣，也實在讓人不知如何打理穿著來調適！當然，在這樣的氣候裡最是讓人傷腦筋的就是過敏及流感肆虐的問題，所以每到了3、4、5月份期間，耳鼻喉科、小兒科生意特別好；難道，除了等問題發生才看醫師之外，難道沒有好的防範之策嗎？

Avance®

免疫若失衡，過敏將生成



BWL營養保健諮詢師
陳淑楨

美國南加州大學擔任副教授的陳昌平醫師指出：「咳嗽也可能與過敏有關，因黏液由鼻腔倒流到喉嚨，引起上呼吸道的刺激而咳嗽，有些人晚上咳嗽很頻繁，或一接觸到冷空氣、菸味就會咳嗽，其實75%與過敏性氣喘有關。當診斷出過敏時，許多家長聽見小朋友必須使用類固醇藥物，便很害怕是否對孩子造成不良影響，但平時若透過營養均衡+保健品的輔助，提升免疫功能，其實是可以慢慢調整並減緩疾病產生的。

案例1:

夥伴小孩一起床就噴嚏打個不停，還有鼻塞的癥狀，一度覺得可能感冒了；有時小寶睡著時喉嚨還會發出咻聲，或是摩擦鼻子、張嘴呼吸，睡醒鼻水直流，老打噴嚏。經過醫生診斷後，發現小寶貝患有過敏性鼻炎，並不是感冒，經使用蜂膠和Omega-3魚油3個月，現已改善許多，不再起床就鼻水直流，老打噴嚏了。

案例2:

我過去有長期呼吸道問題，一直以為感冒，經檢查後才知道是癥狀引起，但因為拖延以致造成氣喘，長期必須依靠類固醇藥物抑制，當感受到溫差變化時馬上呼吸聲會出現「咻咻」呼吸聲，且不時呼吸困難、偶而也會出現胸悶、慢性咳嗽等症狀，透過聽診檢測，開始用含Omega-3魚油，及含Omega-6的黑醋栗子油照顧保養呼吸道，至今一年竟讓我氣喘發作減少到不到五次，現在的我晚上睡得好，連鼻過敏產生的黑眼圈都跟我說掰掰了呢。

平時有調理，過敏不找你



BWL營養保健諮詢師
許惠珍

要了解過敏前先認識“免疫系統”，它如同國家的軍隊抵抗外來的入侵者(包含細菌、病毒及其他有害物質與病原體)。免疫系統不好，抵抗力就不佳！然而，若免疫系統反應過度，就會形成所謂的過度敏感→簡稱「過敏」。不但使原來的保護反應無法發揮，反而造成人體的不適。

其實，預防勝於治療，日常生活中多注意均衡飲食，良好運動及適當的補充營養保健，過敏現象就會減少了！一旦過敏發生症狀時常會感到諸多不適，像是皮膚搔癢發疹、鼻塞流鼻涕、眼睛流淚、黑眼圈及呼吸哮喘等，皆屬發炎狀況產生，但平時有作飲食保健與運動的人，不適症狀會減輕許多。

保健成分具抗發炎效用的有：1. 魚油，因魚油是Omega-3必須脂肪酸良好的來源，深海魚油不只含有大量的Omega-3脂肪酸，其中包括豐富而且生理價值極高的EPA和DHA。而EPA等脂肪酸可抗發炎，對已發生過敏的人有助於改善發炎現象。2. 蜂膠，因蜂膠含多種抗菌酵素是自然界對抗細菌的物質，也可以抑制過敏細胞的活性，平日有攝取蜂膠習慣的人出現過敏反應就較不會那麼激烈了。

案例1:

林先生50歲，平日飲食習慣因應酬與常攝取高油脂、高熱量精緻類食物、少運動、有高血壓現象、身體常有搔癢情形，尤其腳部！服用一段時間的Omega-3，和持續運動，並再配合適當的保養品後血壓也穩定許多。

案例2:

自家女兒這次流感發燒、頭痛、四肢痠痛無力，雖已看醫生拿藥，但希望幫助她快快恢復健康，早晚給予蜂膠液持續使用，兩天後發燒不再重複發生！更神奇的是有些粉刺痘痘也消失，使臉上變乾淨白皙。

文/行銷企劃部 游義敏經理

掃黑。

內外夾攻

色階改變 看得到的

講到膠原蛋白大家應該很不陌生，
不管是開架式通路還是網路、電視媒體都宣傳得火熱；
但是，膠原蛋白對人體有何幫助？
膠原蛋白產品玲瓏滿目，怎樣的配方組合才優質？
這些疑慮其實隱藏著大學問。

維格爾膠原蛋白粉狀食品，看起來一般般其實內容不簡單；它的膠原蛋白原料來自法國，為了避免豬隻來源的膠原可能有藥物與疾病污染風險，特選自魚類萃取為來源，再以高科技製程讓膠原蛋白細緻到約2,000左右分子量更有助於人體吸收利用；甚至對其中主要支撐肌膚彈性的胺基酸(甘胺酸、脯胺酸或羥脯胺酸)含量加以要求以提高精純度。白皙紅潤只靠膠原蛋白是不夠的，維格爾膠原蛋白粉獨特配方中還含有紅石榴萃取物、西瓜萃取物及珍珠粉等珍貴成分，讓白皙紅潤成為你專屬的形容詞。



紅石榴萃取物

石榴是漢代張騫出使西域時，從安石國帶回來的，由於果實巨大如瘤，所以叫石榴，又被譽為天下奇果。土耳其人則將石榴、橄欖與無花果並稱為「天堂水果」。石榴酸酸甜甜的口感加上其豐富的營養素、抗氧化物使得相關產品備受消費者青睞，心臟病科醫師Richard Bogle說：「初步研究發現石榴具有強力抗氧化能力，同樣的用量下，抗氧化能力是綠茶或是紅酒的3倍！」所以發揮效力當然比綠茶或紅酒多酚效果更佳，另外，石榴中的活性成分「鞣花酸」，具有美容滋補的效果，可以抑制黑色素生成，對於常日曬的族群具有防止色素沉澱的作用，幫助改善膚色黯沉。



西瓜萃取物

西瓜不僅是消暑解渴這麼簡單，西瓜含有的左旋瓜胺酸與左旋精胺酸也是健康維持的好材料，當循環改善時氧氣、養分才能到達皮膚真皮層微細血管促進新陳代謝，循環好自然氣色紅潤。



珍珠粉

說到珍珠粉，古代的埃及艷后及中國的楊貴妃均有使用珍珠粉，使其皮膚亮麗細緻，光滑有彈性。在中國的傳統藥書如本草綱目均有提及珍珠在臨床上的應用。珍珠粉含有類似膠原纖維的「貝殼蛋白胺基酸」，可促進代謝，保持皮膚水份。長期使用珍珠粉，可使養顏美容，細緻有彈性。

看了維格爾膠原蛋白配方的用心，您還能不心動嗎？美白除了在皮膚表面下功夫外，從身體內部做起才是根本之道；當您使用過A級的瞬皙面膜之後再搭配維格爾膠原蛋白、HA晶棒、維生素C一起使用，您將會看見A+級的驚人效果。



文/組訓部 劉鵬瑜經理

斑點有「旋肌」

#7精華液幫你驅黑淨白

肌膚上不正常的色素沈澱，總會被人認為不美觀，在別人的面前也總試著遮掩。每個人都要求完美表現，以及擁有完美健康的皮膚，尤其是像色素沈澱（斑點）既礙眼又礙事，完全無法呈現出完美又自信的一面；『知己知彼、百戰百勝』，應先徹底的瞭解它的來源，才有辦法改善。

◎ 斑的始作俑者—黑色素

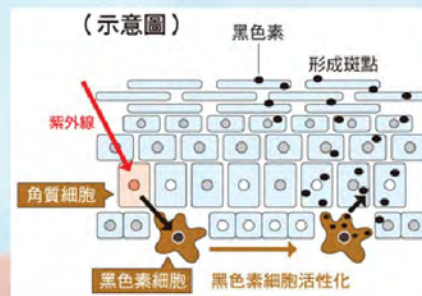
黑色素保護我們不受紫外線輻射產生光老化、皮膚癌，並賦予我們人體膚色與髮澤。

既然有益健康，為甚麼還要以求美白呢？俗語說：『一白遮百醜』！主要是愛美女性無法接受臉上黑色素沉積所留下的斑斑點點，因為人人都想擁有白裡透紅、細緻無暇疵的光彩容顏。而且臉上的斑一旦產生後，如果您平常又疏於保養肌膚，更容易使它們粗糙、惡化；但如果能夠事先防患，注意日常保養，即使已有斑也能夠減輕症狀；讓您擁有細緻而無暇疵的肌膚。

◎ 黑色素的生理過程

在色素細胞內，含有酪氨酸酵素會吸收血液中的酪氨酸，轉變成黑色素，黑色素顆粒會結合角質細胞裏的蛋白纖維，而形成黑色素結合體。

◎ 黑色素顆粒+蛋白纖維——>黑色素結合體



※黑色素結合體形成在皮膚上的分佈若不均勻時，就是黑斑。

※此製造速度可受遺傳、荷爾蒙、環境（紫外線、皮膚發炎、氧化作用、溫度、情緒、熬夜、疲勞及疾病）的影響而加速形成。

◎ 黑斑——認識它、解決它！

黑色素原是肌膚為防禦紫外線而存在，毫無疑問的，它對我們的皮膚是有存在的必要。但是過多的黑色素沉澱，以至產生黑斑。所以只要肌膚的新陳代謝正常，即使是因紫外線而使得黑色素增殖，不久之後也會成為污垢而剝落。我們的肌膚是活的，周而復始地新陳代謝；也就是說，黑斑的形成是在提醒我們，肌膚的新陳代謝進行的不順暢。所以，在觀念上不要以為「形成了黑斑，就要消除黑斑」，而是要有「促使新陳代謝活性化」的想法，才能根治黑斑。

C15 Essence #7精華液

主要成份：維生素C

高濃度的維生素C有效幫助促進膠原蛋白作用，讓肌膚感覺活力有彈性、幫助撫平老化痕跡。多功能精華保護肌膚免受氧化傷害的同時，亦有助減少黑色素的生成。

【用法】

- 1.取大約3至4滴的量於手心。
- 2.以雙手稍微搓勻後，均勻地塗抹在臉上。
- 3.注意輕揉塗抹，勿大力搓揉。





許惠珍 PD鉑階企業經理 機會，是給準備好的人。 我終於站上來了！

痛苦的人生歷程，讓我明白再輝煌也不能掉以輕心

記得八年多前徐PD來敲我的門，當時的我只是想找一套可以取代我原先的保養品，對於這個傳銷產業我曾因爬到高峰，也令我跌入谷底，人生最輝煌的黃金歲月都奉獻在那段時間。

在加入全美前，我在另一家傳銷公司12年，我從不熟悉美容，一路爬升到業務的最高階！技術的連鎖店曾輔導10多家店。只要有任何問題皮膚經過我的魔手皆能迎刃而解，我就是那個人人稱讚、技術很棒的許老師。

就算跌得渾身是傷，為了「家」，我必須向前走

在當時我和另一半一起共同經營美容連鎖行銷行業，我負責教育，他負責經營管理，開拓展店市場，最遠還曾經在上海有2家分店，生活雖然忙碌，但很充實！在我人生顛峰時期，公司經營策略轉變，頓時業績下滑、收入減少，那幾年又遇上金融風暴、景氣低迷，店務技術收入也開始流失，我不斷的學習新的技術，但也只能平順的維持原本的生活開銷、回歸平淡，做個守著店等著客人的傳統美容師，那些年最大的收穫是3個如今比我高大健康的孩子！

不屈不撓才是取得勝利的唯一道路

我一直秉持著產品品質效果安全第一、利潤其次，對得起顧客、對我的信任為首要。於是剛接觸全美產品時另一半是我的白老鼠，幫我店裡的产品把關。用了兩週後，立馬決定代理它，絕對為我們顧客的皮膚幫助很大。但初期我還是很抗拒觸碰傳銷產業，因為我跌倒過、放棄過，害怕再去接觸幫；但產品就是有魔力，用過就會愛上它！在另一半不斷的鼓勵與支持下，我嘗試著重出江湖，再度將所有的心力投入全美再努力一次，當時的我已經快40歲了，心想為了將來給家人更好的生活品質，於是再投入一次。

平靜的大海無法造出熟練的水手

這些年，我從公司在台灣成立初期，國際老師來台灣支援上課，一次次的系統教育不斷精進自己，也從帶團隊到跟著團隊。我相信「優秀是逼出來的」，對你有高要求的領導才是真正能幫助你成長的好領導，使我痛苦者，必使我更強大！

站在人群中受人景仰的驕傲，也只有苦過來的人才知道！

感恩這些年在全美與我共同成長的台灣體系：永可、妃豔、及我最愛的MIT體系，謝謝每位曾經和我共同成長的所有領導、感謝所有來支援的國際老師、感謝台灣最有智慧的葉總經理，由於他的帶領台灣令我更相信在全美可以更好、同時也謝謝Tina經理適時的伸出援手協助我、還有游經理從營養保健進階班、高階班至維格爾諮詢師的耐心教導，給予很多的成長與空間、感恩兩位有愛的創辦人Dora和Doreen，「全美世界，世界全美，由我開始」或許過去的風風雨雨是上天給我的鍛鍊，相信一路走來雖然慢了些，但我堅持下來，更感謝全美世界「生命中的老師顏國偉博士」，每次的課程都令我再次成長，因為在全美有共同的信念，彼此信任，更有信心在全美一定會更好！





蕭智月
GD金階企業經理

勇於開始=找到成功絲路。



林大昌
GD金階企業經理

全美世界實踐我的精彩人生



魏嫻蓁
GD金階企業經理

方向不對，努力白費

在全美的事業平台上，感謝創辦人：范文瑠及陳俐蓉2位總裁，開辦這麼棒的全美事業平台，及開啟生命姿采的人生課本老師：顏國偉博士，讓我一位平凡的女性也能在全美事業有精彩人生。

我原本是位傳統美容師，自己開店當老闆，因為年輕把現實想的很簡單，開了店才發現要有更偉大的作為是不可能、也不敢想。直到遇見我的貴人吳少綾GD 引進我進入全美事業，讓我在2年的時間順利晉升GD企業經理。

全美事業得到的不只是財富自由，還讓自己心智成長，全美這樣棒的優質平台 背景好、文化好、制度健全、也因為在MIT的成功系統運作，也運作了北中南各地領導們。一路走來 感謝葉總不斷為團隊指引方向外，也感謝MIT大家長們：陳玉璿PD、蔡珮芯PD、楊易霖PD，以及伴隨著我們成長學習的順娜GD、少綾GD、梅芳SD、萍萍SD；透過系統也成功孕育出底下優秀團隊領導們：育婷GD、舒蓉GD、紋安GD、秋伶GD、政廷、周起、佳錚、瓊卉、婉君、瓊惠、云淇、姝棠、聖媚、嘉渝、芳妃、亭葳、奕靜、秀娟、盈婷、妤珊、惠暄、淑瑩等SD們...也要特別感謝北中南無私奉獻的領導與夥伴們，感謝有你們、感謝大家、我愛全美、我愛MIT!

感謝我的另一半許惠珍PD，一年多前建議我全力以赴的經營全美世界。在9年多前徐瑞韓PD還是SBM的時候，跟我們推薦全美世界保養品，經過體驗發現這組產品真的很棒！也開啟了惠珍PD的全美事業。


因為前一家直銷公司的失敗經驗，讓我對傳直銷有些怯步，只有惠珍PD獨自經營全美事業，而我重回房地產工作。歷經7年，傳統行業隨著市場景氣低迷，讓我看不到未來。反之惠珍PD的全美事業越來越好，每年業績翻倍成長，月收入竟然是我的10倍！而如果我繼續在傳統行業打拼，我們之間的差距只會越來越大。104年3月進來全美世界，加入MIT體系，透過系統教育，讓我不到一年的時間快速進步，並在12月順利晉升GD金階企業經理。

感謝全美世界創辦人范文瑠博士跟陳俐蓉博士，創辦這麼優質的事業讓我們能安心創業，感謝台灣區葉國淡總經理對我們夫妻的照顧與協助，藉由您的智慧領導、和公司團隊的活力服務，讓我們的業績屢創佳績。感謝MIT團隊：玉璿PD伉儷、AmyPD、易霖PD，讓我們能夠輕鬆簡單的複製與經營。感謝全美的夥伴福順GD、鷹守SD、煒庭SD、季勳PD、阿玉GD、阿澤SD、小予GD、思俞GD、及俊傑春玉SD夫妻等許多領導對大昌的支持與鼓勵，也感謝我的太太許惠珍PD的引領與教導，你的愛心與耐心成就了我的全美之路，我愛妳！最後要感謝優秀的鈺傑SD、嘉紋SD、學成SD、還有一起努力的夥伴們讓我們一起加油，邁向我們的全美人生。

大學畢業前我就開始從事保險業，每天忙碌的拜訪、開發新客戶以及參與會議與課程。公司也常會舉辦大大小小的競賽活動，我為了要得獎，常常犧牲自己與家人相處的時間，也給自己很大的壓力，身體常常出現狀況。我曾經有想要轉換跑道過不一樣的生活，但是我找不到低創業資金、而且時間彈性，還可以讓我領高薪的事業，因此日子就這樣過了10年。

直到4年前，有人推薦我使用全美哲之密產品開始，我的人生開始有不一樣的轉變。剛開始我評估很久才決定使用，沒想到才3個禮拜，產品效果就在我臉上應證！家人、同事和客戶也都好奇的問我，為何肌膚的改變如此之大！

本身愛賺錢的我覺得這是個商機，因此開始兼職分享產品，我每月多出2-3萬零用錢，參與公司招待的出國旅遊，直到季勳經理跟我分享她和鴻玉經理的人生故事，讓我決定要放下百萬保險裏理的位階奮力一搏，從零開始打拼我的全美事業，剛開始我也恐慌過、擔心過；因為當時的我完全都沒有半個經營者，透過團隊的系統課程，易霖經理的協助及我一定要成功的決心，在一年半後，我晉升到GD經理收入也是以前的2倍。感謝Amy老師、惠珍老師、易霖經理、MIT的領導們以及喬卉團隊、明藤團隊、鈞益團隊、彤彤團隊、碧容..等夥伴，還有在背後一直支持我的父母、老公、我愛妳們，我的人生有你們而圓滿。



林聖媚
SD銀階企業經理

唯有堅持，才能到達

我是一個很平凡的家庭主婦，因為照顧小孩沒辦法外出工作，只能在家裡做手工的零錢包，面紙套來打平我的基本開銷！後來經由妹妹（小花）分享全美事業，在觀察了兩個多月後，我認真的開始想著我的未來是不是應該做個改變，試著去突破給自己一個機會改變一成不變的生活。


在這打拚的過程很感謝我的妹妹小花SD和紋安GD一路耐心的指導。感謝兔兔GD、育婷GD、周起SD、牙牙SD、娟娟SD、蕾蕾協助創立東港的定聚；感謝少綾GD、順娜GD一路無私奉獻的帶領南部的團隊；感謝易霖經理PD協助我們與愛美團隊林總監完美事業的結合；感謝AmyPD，玉璿PD創立MIT成功的系統，也因為這成功系統才能創造我底下這麼優秀的夥伴；最後感謝珊珊、伊君、佳霖姑姑底下所有的夥伴，沒有你們就沒有今天的我，感謝全美、感謝MIT Super。

只要想要，何時起跑都是起點。

萃榕以前的工作是許多少女夢想的職業～空服員，可是無人知道，沒有執勤的我，從來不敢與人說起我的職業，因為卸掉妝容的我，真實呈現的是臘黃肌和斑斑點點。婚後的我，抱著“有保養比沒保養好的心態”，循環輪流使用各家廠牌的保養品，直到有一天看到友人的不變，讓我好奇她的保養之道，這才讓我認識了全美哲之保養品。

當了三年哲之密的愛用者，看到許多夥伴的成功，讓我開始想了解經營全美的區塊，參與MIT系統學習後，了解亞洲趨勢、公司文化，和產品優勢，讓我開始思考人生的方向和定位，全美幫助我擁有積極的人生態度。

因為想要，讓我更有衝勁；人生更有方向。感謝易霖PD、順娜GD、少綾GD的教導，各位領導：梅芳、芸巧、阿豪、沛騏、美卿、明麗、小湘的協助、和夥伴純怡、明華、碧姐、小雯的相挺，珍惜每一位在全美的夥伴，感謝全美，感謝MIT。



余萃榕
SD銀階企業經理

專注才有力量，堅持就會到達。

我以前在服飾店工作，每天工作時間都超過十小時，一個月休假才四到五天，連回嘉義陪家人都有困難，薪水頂多就領過四萬，也沒什麼晉升管道；加上服飾店長期黃光照射，導致後來皮膚變得蠟黃暗沉膚色不均。直到有天在臉書看見以前同事育婷GD在分享新加坡微整形保養品，從膚況不好轉變成不用上粉就透亮！於是上網搜尋了全美公司跟哲之密，經過了解與看見許多的見證，於是我決定給自己一次機會。

79年次的我沒有人脈，跟進系統學習、不斷修正充實自己，持續在網路分享經營，今天才能有屬於自己的小團隊，甚至領到以前在傳統產業工作十年也不可能領到的六位數收入！感謝我的貴人育婷GD不離不棄的陪伴與指導，還有智月GD、少綾GD、順娜GD、紋安GD、小花GD、慧麟GD、依羚GD、梅芳SD、嘉渝SD、比比SD、瓊惠SD、萍萍SD、妍滂SD，還有無法一一感謝的高雄領導及伙伴一路的支持與鼓勵！

感謝全美，感謝MIT！



周筱綺
SD銀階企業經理

虛心做事業，沉穩成志業。

父親過世著早又單親的我，為了想改善家境做了十幾年的煉鋼廠黑手，曾經發生兩次嚴重工安，在鬼門關徘徊，後來看見一位國小死黨，從原本汽車黑手透由這套保養品，轉型為月薪60多萬的企業家，又被他當頭棒喝的說，志豪你還有多少命可以換一個月5萬元的薪水，我是一個汽車黑手師父，都能轉型過更好的生活為何你不行？當下我覺醒了。

在經營路上並不順遂，常被拒絕裡面更包括家人，甚至還被朋友唱衰，但我不氣餒，把負面轉正面，更紮實自己的基本功，除了了解產品學會幫會員開配方，還自我充實寫了200多張制度表及事業規劃表，開始幫助夥伴創造財富和晉升，我相信總有一天會有自己團隊，如果一直在負面的情緒是無法成功的。如今我達到了這份榮耀是屬於我們大家的，因為沒有「你們」也沒有今天的我。

謝謝家人支持你們是我前進的動力、謝謝挺我的朋友們讓我堅定、謝謝易霖PD及你的家人這五年來照顧、謝謝思俞經理指導、感謝兩位創辦人給我這麼棒的創業平臺、謝謝MIT團隊夥伴們的鼓勵讓我成長、謝謝顏家團隊、愉珊團隊、庭宣團隊、茲瑪團隊在你們合作下成就了我們這麼優秀的團隊、還有生命中重要的女人「媽媽」，接下來我會更努力精進自己，學習更多來回饋大家，讓大家擁有亮麗皮膚及優渥生活，和我一樣擺脫小資，邁入更美好的全美人生。



楊志豪
SD銀階企業經理



鄭喬方
SD銀階企業經理

走對的路，作對的事。

我是2個孩子的媽，透由一組保養品，不但改善我多年黑斑，蠟黃的肌膚，也讓我現在的生活充實又有目標。

感謝全美，讓我在MIT這個大家庭認識很多新朋友。大夥藉由系統，不斷學習與互相鼓勵，我真的很愛全美這個充滿愛的優質團隊。

在這裡我要感謝順娜GD、明麗SD，她們一次又一次的耐心教導，讓我在失敗中得到經驗與勇氣，也更了解全美這個大家庭(互信、互愛、互助)。尤其是我的貴人:明麗SD，溫柔的阿母，每每不厭其煩的從高雄往返台南兩地，為的是教導頑劣的我，走對的路、做對的事。還有更要感謝我的最佳拍檔:我妹妹孝靖，如果沒有她陪我南征北討的分享，就沒有今天的我。

最後，我要感謝最棒的老公，如果沒有你的支持就無法成就這一切!我愛全美~我愛MIT



陳宇滢
SD銀階企業經理

刀要石磨，人要事磨。

我是大三的學生，從未想過在學生時期是可以創業的，3年前因為自己的敏感肌膚，我接觸了全美公司，使用了產品後發現簡單又不複雜，我運用空閒的時間，參加MIT的系統運作，從沒有社會經驗到開始可以一對多的面對，上台講話流暢，表達能力也有邏輯概念，而這些是無法在學校學習到的，於是在家人的全力支持下，決定挑戰總裁有約SD的目標，積極參與系統的活動，建立自己獨當一面的能力。在此更能體會到：台上1分鐘台下10年功的道理，要把一件事情做到最好是多麼的不容易，這一趟SD之路，讓我成長了很多。

一路來非常感謝陳玉璿經理和瑀絲老師，以及MIT的領導與伙伴們，你們無私的奉獻，令我不只學做事，更重要的是待人的真誠、耐心的指導、無私的付出，最後要向我最愛陳俊熙爸爸說：我愛你！有你全力的支持，才有蛻變的我。在未來我會更加努力學習，也要和爸爸一同在全美創造出未來美好的人生！我愛你們~我愛MIT！跟著你們好幸福喔！成功建立於經驗的累積，我要以倍增的力量，帶著伙伴們繼續往前邁進，因為在全美我們一起經歷、共同患難、共創成功，伙伴朋友們加油。在未來我會更加努力學習，在全美讓自己一天比一天更好，幾年後我要為自己的成長，感到驕傲、感到欣慰，回過頭來對自己說：我做到了！



詹岱樺
SD銀階企業經理

唯一的成功之路在明天。

六年多前，我是竹科的上班族，因工作上的壓力，導致免疫系統失調，臉上開始陸陸續續的出現紅腫、濕疹，酒糟性皮膚炎也隨之而來。那時的我，漫無目的地尋找治療方法，只要有人介紹就去嘗試，卻一直都沒有改善。直到後來，秀春老師跟我分享哲之密產品，當時心裡想著再試也不過如此的心態，在我用了哲之密產品三個月之後，我的皮膚炎竟奇蹟式的大幅度改善了。

也因此對哲之密充滿信心，將這套產品和朋友分享，幫助到跟我有一樣症狀的慢性皮膚炎朋友恢復健康，找回自信，進而當作副業來經營。在兼職加入全美之後，除了皮膚變好，變得更有自信，也認識了全美健全的體制，還有MIT團隊完整的系統，在去年從國外回台灣定居，也開始全職經營全美，順利晉升SD。

感謝MIT夥伴及秀春老師的指導提攜，讓我一路走來學習、成長，擁有財富自由，擁有美麗人生，讓我們一起跟著全美成長、茁壯。



蔡秀娟
SD銀階企業經理

想法改變，思緒升級。

兩年前我一直都是家庭主婦。因為小孩長大上學了，我和現在的上線領導小花一起賣衣服，但投入之後發現，原來賣衣服並不像我們想像的那麼光鮮亮麗，網路到處都是削價競爭，但是錢已投資了也還是要繼續經營。

後來合夥人小花接觸了清果也推薦給我，覺得超有效也覺得是商機，加上我們都為了想試試保養品的威力，更希望能推薦給身邊的人使用好產品。就在去年七月展開了全美兼職事業，到年底完成SD，也把服飾店頂讓而專職全美。

接觸了全美讓我想法改變很多，經由系統和課程讓我學習到很多做人的道理，覺得賺到的不只是錢財，更是自己的思緒升級，不再卡點。很感謝上線小花GD的鼓勵和領導，感謝易霖PD的協助與指導，還有高雄團隊：AnnaGD、少綾GD、萍萍SD、兔兔GD、育婷GD、紋安GD、牙牙SD、周起SD.....各位領導們大家無私的付出和鼓勵，更感謝MIT大家長：AMY PD和陳玉璿PD，辛苦創造了MIT系統。感謝團隊：比比SD、珊珊SD、蕾蕾、靜儀姐、嘉紋姐、燕親姐妹和各位夥伴們，謝謝各位的共同努力與協助，還有所有支持全美產的愛用者們。感謝所有人的信任，感謝全美、感謝MIT super。

莫忘初衷

前年因為一場同學會，而初認識了全美世界，沒想到換了保養品也讓生活有些改變，除了與我密不可分的印章工作之外，我真的很喜歡全美，尤其好幸運的遇到少綾！我的初衷只是很簡單的想把朋友的皮膚顧好，沒想到遇見全美遇見少綾會越陷越深無法自拔！

謝謝MIT體系有這麼好的系統可以讓我們學習，謝謝信任我的朋友及客人！謝謝少綾總是拉著我給我溫暖，謝謝順娜老師嚴父慈母般的指導，謝謝總是回答我很多問題的玉璫經理，謝謝易霖經理給我的規劃，謝謝榛羚經理的細心教導，謝謝美一經理的鼓勵，謝謝醬油同學秋慧，以及北中南夥伴的相互幫忙，還有謝謝最愛的母親給我的支持，雖然現在更忙碌了，但我很珍惜也會繼續秉持初衷照顧好身邊的朋友與夥伴！我愛印章、我愛全美、我愛MIT~Super！

戴頤
SD銀階企業經理



成功就是把普通的事情做到最好。

我是個在南科待了12年的上班族，愛美的我原本就會到處去尋求秘方、接觸全美哲之密時，要只是想改善自己肌膚所產生的問題，也沒想過自己會變成經營者！慢慢地周遭朋友看到我皮膚越來越透亮，我也開始分享我使用產品的心得、好東西與好朋友分享的心態、也開始與我一起加入團隊使用產品！最重要的是我的姐妹們，家人的支持也讓我下定決心全職的去經營這一份美的事業，快速的在短短的時間晉升到SD位階，讓我能夠時間自由、財富自由、認識了很多各行各業的好朋友，也開創了不同的生活圈。

感謝全美的創辦人：范總裁、陳博士創立優質的平臺跟產品。感謝MIT體系易霖PD、志豪SD、顏家姐妹、念祖、鴻玉GD、寶如SD、偵蕙SD、子誼GD、芷渝SD、美琪GD...MIT領導們。最重要的是謝謝團隊裡所有夥伴們的支持與相互鼓勵有了妳們才有現在的我，這份小小榮耀獻給我最愛的夥伴們。小成功靠自己、大成功靠團隊，我愛全美、我愛MIT！

顏玉芬
SD銀階企業經理



因為全美，我的人生更完美。

我是一位家庭主婦，每天都是晚睡早起，但是不管多晚我都一定會保養，因為我不要因結婚生子而變成黃臉婆，所以不管再忙再累我一定都會保養，出門也一定化妝打扮得美美的，但因為長期化妝也隨著年齡增長而導致我的皮膚開始走下坡，粉刺、毛孔粗大痘痘越長越多，粉底粉餅一層又一層的蓋住使得皮膚也越來越糟，雖然定期去沙龍做臉、去醫美雷射、換膚也沒好轉，保養品什麼牌子都買過，朋友介紹的或是網路名人，明星推薦的都買過，但最後還是全在垃圾筒。

直到有天看到我的貴人網路賣家依羚PD po了哲之密，看到未使用前的照片，跟她本人實在差太多了，所以我主動詢問並約了時間立刻使用，也因為這組保養品開啟了我除了家庭以外的另一個存在價值。這段時間非常感謝：少綾GD、小貝GD、依羚GD、雅秀SD、小支SD、Albee SD的帶領及指導，以及夥伴：玄惠、嘉琳、婷婷的陪伴與支持，當然更感謝老公的相挺，讓我能做我喜歡想做的事情，感謝全美有這平台，讓我家庭、事業兩者都能兼顧，也讓我找回了自信，也是我一直想要追求的。謝謝全美、我愛全美、我愛MIT Super！

唐嘉婷
SD銀階企業經理



享樂生活，自己創造。

我是一個金融業的上班族，每天上班趕打卡，拚命追業績，收入也沒增加多少！而下班後，累到只想癱在床上看電視、日復一日，每天一點生活品質也沒有！直到二年前，我偶然看到少綾GD分享哲之密的訊息，但當時的我，完全沒有心動的感覺，只因為自信著自己膚況不差，所以也沒有立即更換保養品的衝動。而在這之後，我觀察了一年，發現少綾GD的成長與進步是有目共睹的，這確實也吸引了我！

2015年對我來說是個特別的一年，因為換了一套保養品，讓我與好久不見的朋友、同學、姊妹又搭起了聯繫，有了共同的話題！讓我可以一年出國二次，也不擔心因為休假沒上班而失去收入來源！

我是一個極熱愛享樂生活的人，在此除了要感謝全美世界提供一個這麼棒的平台，讓我更加能夠享樂生活外，更要感謝易霖PD、順娜GD、少綾GD、兔兔GD、萍萍SD等...領導們無私的奉獻，一路支持我的家人，及陪著我一起努力打拚的夥伴們！期許將來的自己，不僅能替自己和幫助夥伴創造更優質的生活外，更能夠為家人提供更好、更有質感的享樂生活！我愛全美 我愛MIT Super！

張馨云
SD銀階企業經理





洪孜晏
SD銀階企業經理

想是問題，做是答案。

以前總是因為臉部出油、粉刺、毛孔粗大而不停嘗試保養品,結果還是一樣“沒有用”!直到看到朋友的雀斑在短短不到兩個月,可以淡到幾乎看不見,臉又拉提緊緻!整個迫不及待想快點改善我所有問題,產品才使用了三天,睡醒臉就不油了!這麼棒的效果,讓我毅然決然放棄補習班導師這份工作,縱使沒有任何直銷經驗,我也要做全美,跟緊妃豔的軌道系統,讓我在一年內可以完成銀階企業經理的目標。

美麗蛻變，即刻啟航。

我是高雄人,自從嫁到台東後,在綺麗珊瑚上班還兼著團購生活。但這樣的生活型態我一直沒有很滿意,雖然充實,但收入有限。直到我在網路上看到芳妃經理分享了全美哲之密,感受她的積極態度、還有產品效果,讓我想更了解它的附加價值,因此我在醫院生產完,就馬上請她到醫院幫我體驗、講解,聽完後我並沒有馬上加入,因為我想要看看體驗完會不會有什麼副作用。

後來出院回家不到三天,我請她幫我申請加入全美,因為我知道好的產品不需要太多懷疑,在等下去我會錯失更多機會,所以開啟了我全美人生。我本身皮膚很敏感,使用產品後改善迅速,很多人看到這樣的改善,不斷的訊問我,在我做月子的時候,很感謝我生命中的貴人芳妃,不時的教導我、協助我,不僅改善了我敏感肌膚也改善許多困擾肌膚的朋友。

感謝系統讓我在短短的兩個多月時間晉升到SD位階,讓我收入倍增,感謝全美、感謝MIT。



黃亭崴
SD銀階企業經理

沒有不可能，只要堅持就會成功。

從事光學科技公司作業員已有10幾年,每天過的一成不變,常常思考我的人生難到就這樣?我是不是可以改變,讓自己有所不同,人生更有目標及衝勁,過的更好,活出自己!

透過網路平台遇到我生命中的貴人:嫻蕤經理,加入全美這個大家庭!剛開始我只是愛用者心態想使用產品,想不到哲之密改善了我多年來的皮膚問題,也開啟我人生的另一個高峰,讓自己生活過得更加充實有意義!雖然過程是辛苦的,但一路走來,很感謝我的夥伴與寶貝們選擇相信我,把她們的皮膚放心的交給我處理,也因為我的用心,改變了他們的皮膚,他們的一句:彤彤,謝謝妳!非常有成就感,不是三言兩語,可以形容的,所有一切都值得了!沒有艱辛的過程,怎麼會有甜美果實!今日我的成功不是因我一個人的,而沒有團隊與夥伴們的相信與陪伴也沒今天彤彤的成就,親愛的魅力與儷穎還有其他夥伴們謝謝你們選擇相信我還一路辛苦的陪伴著我走來,才有今日的我。

很感謝AmyPD、易霖PD、嫻蕤GD、順娜GD、少綾GD、梅芳SD、無私奉獻分享及協助讓我們可以一直跟著你的腳步學習成長,最後感謝一路陪我、支持我的所有夥伴,有你們的信任與肯定,才有拼的動力、存在的價值。



莊雅惠
SD銀階企業經理

成功之路就在明天

我是一位髮型設計師,在美髮工作已經10年,工作時間很冗長,用餐時間都不正常,經常有胃痛等問題。在去年3月份,我的推薦人小貝,來到我們門市消費,跟我聊天當中分享,她現在正使用的保養品心得,可以改善皮膚,且效果很好!過了幾天,後來我主動與她連絡。會這麼快速想使用產品,是因為多年的痘痘皮膚問題困擾我,如百貨專櫃產品、醫美雷射、杏仁酸換膚,我用過的產品真的很多很多,但都還蠻失望的!

因為用過太多,我給自己當作最後一次機會,死馬當活馬醫!心想反正我給我自己跟哲之密半年的時間來改善看看,就這樣連續使用了3個月的時間後,我開始有感覺到,我的皮膚有極明顯改變!既然我使用過後,臉部效果改變這麼大,我想分享我的喜悅給我的好朋友,也分享給我周邊跟我類似有痘痘皮膚困擾的人。因為看到自己的改變,我想要把這麼好的产品推薦給大家!

在此非常感謝我的推薦人小貝GD,還有在這當中一直給我鼓勵信心的全美家人:少綾GD、兔兔GD、依鈴GD、雅秀SD、玉榴SD、姿靚SD、惠雯SD,還有這一路最支持我的家人們!謝謝全美公司的平臺、優質的文化,在MIT團隊的系統,讓我可以擁有一份不在職收入!



蔡咏芯
SD銀階企業經理

選擇改變，機會再現。

一年前，我還在電子廠上班，就在不景氣的時代，對未來開始徬徨，就在當下，遇到生命中的貴人，MIT大家長陳玉璿PD、瑀絲老師，跟我分享全美公司的優勢，並且告訴我如何運用這個平台，創造自己的事業體，也到公司感受每個人的見證說法，認同商機無限，好的保養品大家都需要，可以幫助別人變漂亮，也可以幫助有需要的人改善生活，而我也辦到了，收入倍增，時間可以自由規劃！

在沒有背景、沒有人脈也可以透過無限的網脈，運用全美的產品與制度，藉由全美MIT系統的訓練與栽培，讓我從一個害羞、內向的男生，轉變成大方、健談樂於站在舞台上分享，同時創造我財富收入的5倍成長，現在還持續攀升中！

感謝一路走來不斷教導引領我的陳玉璿PD&瑀絲老師，謝謝你們總是不斷的提醒我意願大過於能力，態度決定高度，讓我了解成功的背後，必須要先行有堅毅不疑的信念！永不放棄的創造！此時讓我升起強而有力的念頭，我也決心要協助伙伴收入倍增，改變人生。我要以倍增的速度，帶著伙伴們繼續往前邁向成功之路。



林澐碩
SD銀階企業經理

精采人生，由我主宰。

在還沒接觸全美前，我在加油站打工。每個月平均領1萬2左右，很幸運去年7月遇到守玲經理透過一套保養品改善皮膚問題，更是改變我的生活。

在經營過程中，被身邊的人不看好，分享產品也被拒絕，藉由MIT簡單成功系統，和伙伴們無私奉獻，達到SD位階。感謝全美世界創辦人范文瑠博士、陳俐蓉博士，在全美我看到許多的愛和文化。感謝MIT大家長陳玉璿PD、葉瑀絲GD、AMYPD創造完善的系統讓我們簡單複製。

感謝全美引路人李守玲GD，徐億妍GD跟竹苗區領導們，還有一路支持的夥伴們嘉捷、愛芬、巧敏、雅珍和許多幫助過我的夥伴們！期許未來以啟創造精彩全美人生，我愛全美、我愛MIT YES！。



林杏萍
SD銀階企業經理

敢夢就能勇敢迎向成功之路。

從出社會到自己經營服飾店，13年來每天平淡的開店生活，捨棄陪小孩的時間，只為了想多賺點錢貼補家用，質疑生活的方式與品質還能有多大的起伏？也許很難吧？經接觸全美世界後，皮膚開始逐漸健康與透亮，這樣的改善也吸引我的姐妹與客人們！幫助跟我一樣有皮膚困擾的人！經營全美事業，生命終於能更顯意義了！我開始能有夢想、能有我想過的人生、就算不上班趕打卡，也能有收入！

感謝貴人陳美卿SD的指引，還有經營中最想感謝老師徐順娜GD、易霖經理PD、少綾GD，還有MIT的成功系統，經理老師們在身旁不斷鼓勵要敢夢、要勇敢迎向成功的道路，未來才能有屬於自己的閃耀舞台。感謝底下所有的夥伴給予我滿滿的信心與支持、感謝老公給予我力量，讓我就算遇到瓶頸也才能不斷勇往直前！人生就像舞台，不到謝幕永遠不知道人生有多麼精彩！最後感謝MIT的成功系統跟團隊，我愛全美、我愛MIT、我愛MIT團隊。



劉芸巧
SD銀階企業經理

行動與堅持，才能帶來機會和改變。

曾經在職場中茫然，也在人生創業道路徘徊，加上從未真正跨入人群的我，偶然的機會接觸了「全美」。愛美不分男、女；愛美也是所有人愛自己所應盡的義務。「全美」先讓我們有了這機會盡義務，相對的，也給我們多一個選擇未來的機會。

在「全美」不只是增進了個人見識的開始、放眼世界的起點，亦是邁向世界的舞台。感謝永不放棄、不斷引導我的紋安GD、育婷GD、智月GD，還有一路陪伴著我一同學習成長的妍滂SD、周起SD，還有少綾GD默默的關懷與鼓勵、順娜GD無私奉獻，最重要的我這份榮耀要獻給我的夥伴及家人，因為你們我才有今天的小小成就，在全美我相信只要「堅持」永不放棄，努力最終一定會有屬於自己的一片天。



郭瓊惠
SD銀階企業經理

2016 04|05 全美世界 課程安排

日期	說明	日期	說明
4/2 (一) ~ 4/5 (二)	清明節連續假期 公司暫停營業	5/3 (二)	高階領導會議 13:30-17:30
4/8 (五)	高階領導會議 13:30-17:30	5/6 (五)	母親節慶祝活動 (月眉福容大飯店)
4/10 (日)	靜宜學分班第1堂 9:00-16:00	5/11 (三) ~ 5/13 (五)	營養保健高階班第2堂 (台中/台北/高雄) 10:30-12:30
4/13 (三) ~ 4/15 (五)	營養保健高階班第1堂 (台中/台北/高雄) 10:30-12:30	5/15 (日)	靜宜學分班第5堂 9:00-16:00
4/17 (日)	靜宜學分班第2堂 9:00-16:00	5/17 (二) ~ 5/19 (四)	維美聯診 (台中/台北/高雄) 14:00-17:00
4/18 (一) ~ 4/20 (三)	維美聯診 (台中/台北/高雄) 14:00-17:00	5/22 (日)	靜宜學分班第6堂 9:00-16:00
4/25 (一) ~ 4/27 (三)	205全美人生	5/25 (三) ~ 5/27 (五)	營養保健高階班第3堂 (台中/台北/高雄) 10:30-12:30
4/27 (三)	業績截止日	5/27 (五)	業績截止日
5/1 (日)	靜宜學分班第4堂 9:00-16:00	5/29 (日)	靜宜學分班第7堂 9:00-16:00
5/1 (日) ~ 5/2 (一)	勞動節連續假期 公司暫停營業	5/30 (一) ~ 6/3 (五)	2016澳門年會

2016.02 晉升名單

(統計業績截至2016年01月止)

UBV小組業績第一名『林秋琴』

SD				BBM				SBM				BM																																																											
01 施晉圖	02 余美慧	03 陳美琳	04 吳巧巧	05 施佩廷	06 林秋琴	01 馬嘉翊	02 李冠庭	03 李冠庭	04 李冠庭	05 李冠庭	06 李冠庭	01 陳子宜	02 李冠庭	03 李冠庭	04 李冠庭	05 李冠庭	06 李冠庭	07 李冠庭	08 李冠庭	09 李冠庭	10 李冠庭	11 李冠庭	12 李冠庭	13 李冠庭	14 李冠庭	15 李冠庭	16 李冠庭	17 李冠庭	18 李冠庭	19 李冠庭	20 李冠庭	21 李冠庭	22 李冠庭	23 李冠庭	24 李冠庭	25 李冠庭	26 李冠庭	27 李冠庭	28 李冠庭	29 李冠庭	30 李冠庭	31 李冠庭	32 李冠庭	33 李冠庭	34 李冠庭	35 李冠庭	36 李冠庭	37 李冠庭	38 李冠庭	39 李冠庭	40 李冠庭	41 李冠庭	42 李冠庭	43 李冠庭	44 李冠庭	45 李冠庭	46 李冠庭	47 李冠庭	48 李冠庭	49 李冠庭	50 李冠庭	51 李冠庭	52 李冠庭	53 李冠庭	54 李冠庭	55 李冠庭	56 李冠庭	57 李冠庭	58 李冠庭	59 李冠庭	60 李冠庭

2016.03 晉升名單

(統計業績截至2016年02月止)

UBV小組業績第一名『李姿雯』

SD				BBM				SBM				BM																																																			
01 邱皓怡	02 張育婷	03 翁慧麟	04 林秋怡	01 郭藍瑛	02 黃金菊	03 王怡如	04 唐子軒	05 林敏蕙	06 林梅青	07 許育倫	08 周君儀	09 游淑美	10 謝欣樺	11 曹郁晴	12 李盈芬	13 黃思柔	14 李曉英	15 夏依琳	16 林怡怡	17 林敏盈	18 謝麗盈	19 江郁樺	20 曾承穎	21 洪熾平	22 鍾淑娟	23 黃妙嫻	24 鍾淑娟	25 黃妙嫻	26 鍾淑娟	27 鍾淑娟	28 鍾淑娟	29 鍾淑娟	30 鍾淑娟	31 鍾淑娟	32 鍾淑娟	33 鍾淑娟	34 鍾淑娟	35 鍾淑娟	36 鍾淑娟	37 鍾淑娟	38 鍾淑娟	39 鍾淑娟	40 鍾淑娟	41 鍾淑娟	42 鍾淑娟	43 鍾淑娟	44 鍾淑娟	45 鍾淑娟	46 鍾淑娟	47 鍾淑娟	48 鍾淑娟	49 鍾淑娟	50 鍾淑娟	51 鍾淑娟	52 鍾淑娟	53 鍾淑娟	54 鍾淑娟	55 鍾淑娟	56 鍾淑娟	57 鍾淑娟	58 鍾淑娟	59 鍾淑娟	60 鍾淑娟

ORIENTAL

東方紅

2/2
高階領導會議

化妝箱上市發表



Best World Lifestyle



2016 全美世界 Best World Lifestyle 新春開工團拜

又到了一年一度的開工團拜囉～感謝大家的共襄盛舉，將熱情爆滿全場！！台灣全美世界的大家長葉國淡總經理率領行政團隊與所有高階領導伙伴們一同團拜祈福，也不忘了讓大家參與抽獎活動，為新的一年開啟幸運的道路。還特別邀請了齊天大聖-孫悟空來為我們開出新春猴氣象，在嶄新的一年，全美世界祝福大家都有「猴塞雷」的亮眼表現！！跟著全美世界的腳步，讓我們一起創造非凡的人生，努力邁向前10大～

台中
Taichung
2/15



台北
Taipei
2/16



高雄
Kaohsiung
2/17



3/5 challenge 2016與總裁有約 三月挑戰



3月啓程，奮力一博，不留遺憾：全美世界每年最重要的齊聚盛會，由千里馬組隊領航，2016的總裁有我們再次締造突破以往的挑戰人數，PD25、GD119、SD412、MDA78、近達700席次，在月眉福容大飯店落實挑戰約定，跟進663系統行動，讓來自世界的全美人一起在2017年的晉升舞台起為您鼓掌賀彩。

3/4 高雄服務中心開幕 暨 新品上市發表



全美世界高雄服務中心 開幕團拜



鑼鼓喧天展雄心



舞龍舞獅慶開幕



熱場天使炒熱全場氣氛



總裁致詞



人山人海熱烈的歡迎總裁進場



現場踴躍下單

與成長有約

2016.02.25/26

下定決心能讓你
以成長的方式
處理任何挑戰。

做對的事情
比把事情做對重要

任何新生事物在開始
時不過是一枝幼苗，
一切新生事物之可貴，
就因為在這新生的
幼苗中，有無限的活
力在成長，成長為巨
人，成長為力量。

人生就是一場探險，
由自己去印證與體驗。



105

全美人生

用鍛鍊來學習

第22屆105全美人生課程，顏國偉博士帶領學員明白情感接通了、真實情感就有調理。在我們的成長過程中，我們必須感謝曾經磨練過我們的人、事、物，因為他們讓我們透過鍛鍊來學習，今後的人生道路，就能充滿勇氣。

2016
·
03
·
08/09/10



105 全美人生 初級課程





網路下單獨享：C晶有棒

2016.4.11~4.25 PM18:00止

2016.5.1~5.8 PM18:00止

買HA晶棒六盒

8,820DP/180BV

送 維生素C四瓶 (贈品價值2,000元)

活動1：
活動
期間



贈

2016 4.11~4.25 PM18:00止

凡單張訂單 (內/外在產品單品)

消費達 **65,000DP**

送 #1-#5 (保水) 乙套

(贈品價值11,000元)

活動2：
活動
期間

本活動：網路下單加碼再送維生素C乙瓶



贈

網路下單
加碼送

2016 5.1~5.13 PM18:00止

買 #1-#5 三套

33,000DP/720BV

送 #9 三瓶 (贈品價值5,400元)

活動3：
活動
期間

本活動：網路下單加碼再送維生素C乙瓶



贈

網路下單
加碼送



- ◎ 優惠期限以截止日當天18:00為準。
- ◎ 若產品提前銷售完畢將另行公告通知，公告後仍下單者視同願意等待後續到貨再補寄。
- ◎ 活動贈品數量有限，贈完為止，公司保有活動贈品更換權，贈品恕不提供更換服務。
- ◎ 促銷不限購買次數，接受傳真訂貨。
- ◎ 以上優惠恕不與其他優惠促銷合併計算。
- ◎ 如經銷商欲退出退貨時，請參閱營運規章〈七、退換貨辦法〉中之規定。搭贈之贈品請一併送回，若已遺失或已使用將扣除該贈品之原價值。
- ◎ 全美世界所屬圖文未經同意，禁止盜用。

膠原舞馨肌



歡慶母親節活動暨膠原蛋白新品發表

活動時間 2016 / 5 / 6 (五) 13:00~17:00
(12:30開始進場)

活動地點 福容大飯店 芙蓉廳
(台中市后里區福容路88號)

參加對象 全美夥伴憑邀請卡入席



全美創辦人Dr. Doreen
陳俐蓉博士



寵愛媽咪，愛要及時

一句輕柔的關懷，是一種感動心弦的聲音

長大後你有多久沒抱過母親了呢？

在外打拼的你…是否留意到歲月已開始悄悄地在母親身上留下痕跡？

別擔心！2016年全美世界將邀請創辦人Dr.Doreen陳俐蓉博士

來教導我們該如何利用膠原蛋白讓媽咪Hold住年輕～

擁有期盼已久的緊緻年輕肌膚！！



誠 摯 邀 請 您 的 參 與



2016

BWL International Convention
全美世界國際表揚大會

1 June 2016

Sheraton Macao Hotel

2016年6月1日

澳門喜來登酒店



情歌王子

張信哲



SYSTEM DRIVES SUCCESS

启动系统 把握成功